

Prizz.Uutiset

1/ 2017

Prizztech Oy:n tiedotuslehti

First Lego League

– nuoret robotinrakentajat kilpasilla

3	Pääkirjoitus: Prizztechin muutoksen polut	14	Slice.fi – opiskelijaedut haltuun
4	Prizztech vuonna 2016	15	Onko sinun ideasi seuraava Satakunnan menestystarina?
4	Prizztechille uusi toimitusjohtaja	16	PrizzTechijät
6	10-vuotias MatchINDUSTRY uudistuu	17	Kiikkustoolin kitinöitä: Eläköön teknologiakeskustoiminta!
7	Nornickel Harjavalta investoi – haastaa yritykset uudistamaan tuotantolaitostaan	18	Metallifoorumissa pohdittiin kiertotaloutta
8	Onko Kiina mikroyrityksille tavoittamattomissa oleva markkina?	18	Arctrade – kilpailukykyä ja kasvua suomalaiselle teollisuudelle
10	LEGO-robottien SM-kisoissa menestystä Kokemäelle ja Ulvilaan – kisat ensi vuonna Satakunnassa	18	Merikarvialla ”pöhisee” nyt kunnolla
12	Pilotointeja ja rahoitusta kiertotalouteen	19	Nimityksiä
		19	Tapahtumia

*Kansi: Kokemäen yhtenäiskoulun oppilas
Matias Kamppekoski legorobottikilpailussa.
Kuva: Elina Niemi*



Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Prizztech

Prizz.Uutiset
ISSN-L 2242-346X
ISSN 2242-346X (painettu)
ISSN 2242-3478 (verkkolehti)

Julkaisija: Prizztech Oy
PL 18, 28101 PORI
Käyntiosoite: Pohjoisranta 11 D
Vaihde (02) 620 5300
Puhelinpalvelu (02) 62 62 62
etunimi.sukunimi@prizz.fi
www.prizz.fi

Päätoimittaja: Risto Liljeroos
Toimitussihteerit: Katri Kujanpää ja Miia Uusitalo
Taitto: Anne Autioniemi
Painopaikka: Eura Print Oy
Palaute, lehden tilaus (ilmainen),
osoitteenmuutokset: prizztech@prizz.fi
Osoitelähde: Prizztech Oy:n postitusrekisteri

Prizztechin muutoksen polut

Miltä maailma näyttääkään? Näyttääkö se ollenkaan siltä kuin odotit sen nyt olevan? Muutosten voima ja nopeus tuntuvat voimistuvan koko ajan. Ennen "fiksut" ihmiset totesivat muutoksen olevan jatkuvaa. Nyt huomaamme, että kyse ei ole tasaisesta, lineaarisesta ilmiöstä vaan muutoksen voimat ovat heiluriliikkeessä. Suuret yllätykset seuraavat toisiaan ja jopa yleinen turvallisuuden tunne on kyseenalaistunut. Totuuden jälkeinen aika on horjuttanut luottamusta, paitsi tiedotusvälineisiin, myös tulevaisuuteen.

Kansainvälinen ilmapiiri, kansallisten itsetuntojen nousu ja voimakas retoriikka tuntuvat heiluttavan kaikkea tuttua ja turvalliseksi koettua. Tätä taustaa vasten näyttävät taloudelliset rakenteet toimivan tasapainottavana tekijänä. Epävarmuuden keskellä luottamus talouden parempaan tulevaisuuteen on kasvanut. Talouden on ounasteltu olevan lievässä kasvussa, jonka uskotaan nyt olevan kestävällä pohjalla. Mistään räjähtävästä kasvusta ei toki ole kyse, eikä orastavan kasvun katkaisu omin toimenpitein ole mahdottomuus.

Muutostilanteet luovat yleensä uusia mahdollisuuksia. Myös Prizztechin historia on ollut yhtä muutosta ja sama meno jatkuu lähivuosina. Yhtiön voimakkaat kasvun vuodet kansallisen ohjelmapolitiikan ja uusien yhteistyöverkostojen myötä vaihtuivat toimintavolyymien voimakkaaseen pienenemiseen. Esimerkiksi muutokset kuntataloudessa, ja osin myös kuntien yhteistyöasenteissa, ovat olleet Prizztechin toimintaa rajoittavia tekijöitä.

Yksi dilemma on se, että myös onnistuminen omassa tehtävässämme on asettanut yhtiölle haasteita. Käynnistetyt osaamiskeskittymät elävät nyt omaa elämäänsä ympäristöissä, jotka tarjoavat niille paremman ja pysyvän kasvualustan. Tällaisia osaamiskeskittymiä ovat mm. Finnuclear



ry ja SAMKin yhteyteen liitetty Vesi-Instituutti WANDER. Myös yliopistokeskuksen palvelutoiminnot ovat nyt yksityisen sektorin vastuulla.

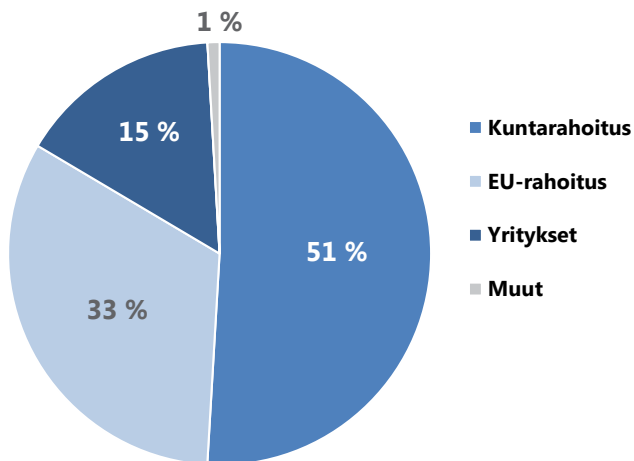
Yhtiön oman sopeuttamisen jälkeen ja uuden EU:n ohjelmakauden käynnistyttyä on taas näköpiirissä seesteisempi ajanjakso. Monipuolisesti eri rahoituslähteitä hyödyntäen on käynnistynyt huomattava projektivolyymi, joka edellyttää myös uusien osaajien rekrytointia. Toiminta kansallisissa ja kansainvälisissä verkostoissa on vahvaa. Kuntien kanssa tehdyt sopimukset palvelujen tuottamisesta ulottuvat vuoden 2018 loppuun. Yrityspalveluiden asiakastytyväisyys on korkealla tasolla. Investointien osalta alueella on meneillään vahva kausi. Alueen merkittävimmät yritykset ovat yhdessä sitoutuneet kehittämissuunnan painopisteisiin. Yhtiön toimintaedellytykset ovat siis seuraavan parin vuoden ajan kunnossa.

Suuri muutos yrityspalveluissa odottaa vuoden 2019 alussa, kun paljonpuhutun sote-uudistuksen rinnalla toteutuu maakuntauudistus. Maakuntien vastuulle siirtyvät mm. yritysten kasvupalvelut, joita koskeva lakiesitys on parhaillaan lausuntokierroksella. Kansallisten ja kuntien yrityspalveluiden järkevä yhteensovittaminen ja eri toimijoiden roolit valinnanvapauden hengessä ovat seuraavaksi pohdinnassa. Näiden pohdintojen tulos määrittää Prizztech Oy:n ja sen markkinaehtoisesti toimivan tytäryhtiön Prizztech Asiantuntijapalvelut Oy:n toimintaedellytykset uudistuksen jälkeen. Jos asiakaslähtöisyys ja asiakasrajapinnan hyvä hoito ovat uudistuksessa keskeisellä sijalla, on Prizztechin tulevaisuus valoisa.

Risto Liljeroos
toimitusjohtaja

Prizztech vuonna 2016

**Liikevaihdon jakauma
rahoituslähteittäin 2016**



PRIZZTECH OY:N toiminta jakaantui tilikauden alussa emoyhtiön lisäksi kahteen tytäryhtiöön, jotka olivat matkailupalveluiden markkinointi- ja myyntiyhtiö Porin Seudun Matkailu Oy MAISA ja asiantuntijapalveluita markkinaehtoisesti tarjoava Prizztech Asiantuntijapalvelut Oy. Porin Seudun Matkailu Oy MAISAn osakkeet myytiin Porin kaupungille, ja yhtiön toiminta siirtyi uuden omistajan vastuulle 1.3.2016 alkaen. Prizztech Oy:n kokonaan omistamana tytäryhtiönä jatkoi Prizztech Asiantuntijapalvelut Oy. Yhtiön palveluksessa oli toimintavuoden aikana keskimäärin 43 henkilöä (51 henkilöä vuonna 2015).

Prizztech Oy:n liikevaihto vuonna 2016 oli 3 832 675,26 euroa (4 337 715,19 euroa vuonna 2015). Liikevaihdon lasku oli 11,6 %. Tilikauden 2016 tulos oli -67 676,60 euroa (+4 830,50 euroa). Yhtiön liikevaihdon lasku on seurausta kuntien ostopalvelusopimusten pienenemisestä. Sopimusten volyymit viime vuosina pienentyneet vuositasolla noin 11 %. Yritysten osarahoittamien hankkeiden käynnistymistä ovat hankaloittaneet pitkittynyt taantuma ja uuden ohjelmakauden linjaukset.

YHTIÖN ASIAKAS- ja tapahtumamäärät olivat edellisen vuoden tasolla, mikä kertoo alueen yritysten aktiivisuuden lisäksi henkilöstön sitoutumisesta työhönsä yhtiön tiukasta taloustilanteesta huolimatta. Asiakkaita oli toimintavuoden aikana 2 074 kpl (+3 %) , joista toimivia yrittäjiä ja yrityksiä oli yhteensä 1 338 ja aloittavan yrityksen neuvonnassa 736 asiakasta. Asiakastapahtumia oli 4 072 kappaletta (-9 %). Yksi toiminnan volyymia kuvaava tunnusluku on erilaisten verkostoitumis-, koulutus- ja seminaaritapahtumien määrä. Tilaisuuksia oli kaikkiaan 191 (+16 %), joissa oli yhteensä 5 187 osallistujaa.

Prizztech



*Risto Liljeroos luovuttaa
johtopaikan Ari Eklundille
toukokuun alusta lähtien.*

ille uusi toimitusjohtaja



Prizztech Oy:n uudeksi toimitusjohtajaksi valittiin Ari Eklund.

PRIZZTECH OY:TÄ vuodesta 1999 luotsannut Risto Liljeroos jää eläkkeelle huhtikuun lopussa. Uutena toimitusjohtajana aloittaa DI, eMBA Ari Eklund, 55 v. Eklundilla on monipuolinen ja vahva elinkeinoelämän tausta. Viimeksi Eklund on työskennellyt Clothing Plus MBU Oy:ssä. Hän on työskennellyt aiemmin myös Prizztech Oy:n palveluksessa.

Liljeroos jättää työnsä seuraajalleen hyvillä mielin.

- Ajankohta vaihdolle on hyvä, kuntarahoitus ja projektikanta ovat vakaalla pohjalla seuraavat pari vuotta. Maakuntauudistukseen valmistautumisen voi aloittaa heti, sillä vuosi 2019 on ovelle ja elinkeinopalvelujen muutoksessa on oltava mukana, sanoo Liljeroos.

- Johtajan vaihto on hyvä tehdä tässä vaiheessa. On parempi, että se henkilö, joka vastaa tulevasta toiminnasta, on valmistelemassa sitä, Liljeroos jatkaa.

Eklund kertoo odottavansa innolla tehtävien alkamista.

- Prizztech on alueen elinkeinoelämän kannalta vahva ja tärkeä toimija ja on hienoa päästä maakunnan kehittämisen ytimeen, sanoo Eklund.

- Riston mainitsemien muutosten ohella uusien yritysten synnyttäminen, maakunnan kilpailukykyyn kehittäminen, digitalisaation hyödyntäminen kilpailukykytekijänä, yhteistyön tiivistäminen maakunnan toimijoiden kanssa sekä nykyisten hankkeiden tehokas läpivienti. Nämä ovat varmasti päällimmäisenä mielessä, kun työt alkavat, kertoo työhön heti perehtymisen aloittanut Eklund.

PRIZZTECH OY tarjoaa yrityksille palveluja sen elinkaaren kaikkiin vaiheisiin – yritysidean kehittelystä yrityksen perustamiseen, yrityksen kasvusta ja kansainvälistymisestä yritystoiminnan vakiintumiseen ja mahdolliseen sukupolvenvaihdokseen.

- Olemme olemassa yrityksiä varten, tätä työtä tehdään aina yritysten lähtökohdista. Ja on myös muistettava, että joskus työssä pitää olla kansallinen lähtökohta, hetki, jolloin ei painita maakuntasarjassa, summaa Liljeroos.

OTA YHTEYTTÄ

Ari Eklund
puh. 050 313 1252
ari eklund@prizz.fi

Tervetuloa Riston läksiäiskahville toimitiloihimme (Siltapuistokatu 14, Pori – Puuvillan kauppakeskus, 3. krs) perjantaina 28.4. klo 10-15.



MI17 MatchINDUSTRY 10-vuotias MatchINDUSTRY uudistuu

MatchINDUSTRY on teollisuuden tapahtumakokonaisuus, joka avaa osallistujille tehokkaasti asiakkuuksia ja liiketoimintamahdollisuuksia. Telakkateollisuuden tarpeisiin vuonna 2007 käynnistetty kontaktitapahtuma kokoaa vuosittain yhteen kymmeniä pääpartneriyrityksiä sekä satoja alihankkija-, toimittaja-, teknologia- ja asiantuntijayrityksiä eri toimialoilta.

MatchINDUSTRY 14.–15.6.2017 Isomäki Areenalla Porissa.

JUHLAVUONNAAN MATCHINDUSTRY uudistuu yhdistämällä yritysten väliseen tehokkaaseen kontakti- ja neuvottelutapahtumaan LAB-päivän, jossa teollisuusyritykset esittelevät liiketoiminnan kehityshaasteita ja hakevat innovaatiokumppaneita haastekilpailuilla.

– Kymmenen vuoden kokemuksella hiottu tapahtumaformaatti mahdollistaa lyhyessä ajassa maksimaalisen hyödyn aktiivisille osallistujille. Vuosittain 95–98 % osallistujista on löytänyt uusia liiketoimintakumppaneita tapahtumasta, kertoo vanhempi asiantuntija Kaisu Rägell Prizztechistä.

NOPEATEMPOISEN KONTAKTIPÄIVÄN tunnelmaa on kiitetty rennon avoimeksi. – Insta Automation on ollut MatchINDUSTRY:ssa mukana useampana vuon-

na, kertoo johtaja Mika Riikonen Insta Automation Oy:stä.

– Olemme solmineet tapahtumassa uusia kumppanuuksia ja sitä kautta luoneet Insta Automationille myös uutta liiketoimintaa. Tapahtuman järjestäjät luovat aktiivisesti kontakteja yritysten välille, mutta oma aktiivisuus on avain täyden hyödyn saavuttamiseen kontaktitapahtumasta. Olemme ehdottomasti mukana myös tulevana kesänä – tällä kertaa pääpartnerin roolissa, jatkaa Riikonen.

Toimitusjohtaja Jari Suominen NIT Naval Interior Team Oy:stä odottaa myös tapahtumaa mielenkiinnolla.

– Tapahtuman tehokas formaatti mahdollistaa meille noin 40 yrityksen tapamisen yhdessä päivässä. Säästämme melkoisesti työaikaa hoitamalla kontaktit MatchINDUSTRY:ssa. Ajan säästöllä on en-

tistä suurempi merkitys nyt, kun laivanrakennuksen markkinat kehittyvät nopeasti positiiviseen suuntaan. MatchINDUSTRY:n avulla voimme keskittyä olennaiseen, eli liiketoimintaamme, toteaa Suominen.

MATCHINDUSTRY 2017 järjestetään 14.–15.6.2017 Isomäki Areenalla Porissa. Tapahtumaan on kutsuttu mukaan 20 pääpartneriyritystä ja paikalle odotetaan 500 osallistujaa. Tapahtuma on maksuton, mutta edellyttää ennakkoihmoittautumista. Tapahtuman rahoittavat Arctrade-ohjelma (TEM, Porin kaupunki) ja Yhdistelmäinnovaatiot-hanke (EAKR). Yhteistyössä Meriteollisuus ry, Teknoligiateollisuus ry ja Finpro.

www.matchindustry.fi



Kuva: Nornickel Harjavalta



Nornickel Harjavalta investoi

– haastaa yritykset uudistamaan tuotantolaitostaan



Nornickel Harjavalta
tuotantojohtaja Tomi Oja.

me useita prosessiin liittyviä laitteita ja järjestelmiä, kertoo Nornickel Harjavalta tuotantojohtaja Tomi Oja.

PRIZZTECHISSÄ ON käynnissä satakuntalaisen teollisuuden uudistamiseen tähtäävä Yhdistelmäinnovaatiot-hanke, jossa teollisuuden yritykset voivat haastaa startupeja ja PK-yrityksiä kehittämään innovatiivisia ratkaisuja liiketoimintansa tarpeisiin.

NORNICKEL HARJAVALLAN tavoitteet on asetettu korkealle. Paikka nikkelinjalostuksen maailmanluokan huipulla vaatii jatkuvaa kehitystyötä. Uusiin tuotantoennätyksiin tähdätään mm. tuotantoteknologian modernisoinnilla.

Yksi Harjavalta tuotantolaitoksen lähitulevaisuuden kehityskohteista on elektrolyysi, jota uudistetaan vastaamaan kasvavia tuotantomääriä.

– Käynnistämme ensi vuonna investoinnit, joiden tavoitteena on parantaa elektrolyysin tehokkuutta, turvallisuutta ja toimintavarmuutta. Uusim-

Keskustelut Nornickel Harjavalta kanssa johtivat nopeasti yhteistyöhön, jonka seurauksena käynnistyy Redesign the Factory -haastekilpailu.

– Prizztechin ehdotus haastekilpailun hyödyntämisestä oli mielenkiintoinen. Toivomme, että yritykset kiinnostuvat kilpailusta ja tilaisuudesta päästä mukaan Harjavalta tuotantolaitoksen investointiprojektiin. Tavoitteenamme on löytää uusia, perinteisestä poikkeavia innovatiivisia ratkaisuja, joita voimme hyödyntää investointien toteutuksessa. Lisäksi haluamme laajentaa yhteistyöverkostoa tulevaisuutta ajatellen, Oja toteaa.

REDESIGN THE FACTORY -haastekilpailu käynnistyy huhtikuussa 2017. Tutustu tarkemmin haastekilpailuun osoitteessa www.matchindustry.fi/lab.

MATCHINDUSTRY LAB on osa Yhdistelmäinnovaatiot-hanketta, jossa uudistetaan satakuntalaista teollisuutta lisäämällä yritysten välistä vuorovaikutusta ja aktivoimalla toimialojen välistä innovaatiotoimintaa. Hanketta rahoittavat Satakuntaliitto EAKR-rahoituksella, kunnat ja yritykset.



SATAKUNTALIITTO



Vipuvoimaa
EU:Ita
2014–2020



Onko Kiina mikroyrityksille tavo

Pienyritysten kansainvälistyminen on vaikeaa monestakin syystä. Kansainvälistyminen vaatii aikaa, rahaa ja työpanosta. Kaikista mainituista on pienyrityksissä ja varsinkin mikroyrityksissä pulaa.

BIOTALOUDESTA INNOVAATIOITA kestävään kehitykseen -projektin yhtenä tavoitteena on uuden kansainvälistymispolun kehittäminen mikro- ja pienyrityksille. Kiinan ja Aasian markkinat ovat laajat ja kysyntää innovaatioille ja kestävä kehityksen osaamiselle on. Etabloituminen Kiinan markkinoille voi tapahtua kolmella tavalla: käyttämällä perinteisiä vienninedistämiskanaavia, jotka tunnetaan Team Finland palveluina, rakentamalla oma väylä ystävyyskaupunkitoiminnan kautta tai sijoittautumalla Kiinan markkinoille osaamisen tarjonnan kautta.

– Perinteiset vienninedistämismallit ovat räätälöityinäkin mikroyritysten tavoittamattomissa. Team Finland -toimintamallia voi hyödyntää nyt paremmin, kun Finpron palvelut ovat tulleet maksuttomiksi. Kuitenkin maakohtaiset palvelut ovat maksullisia, jolloin kustannukset helposti estävät kansainvälistymistunnustelut, kertoo projektipäällikkö Heikki Perko.

– Nyt olemme rakentaneet väylän, jolla mikro- ja pienyritykset pääsevät markkinoiden sisälle innovatiivisen toimintansa ja osaamisensa ansiosta. Sisältä käsin mikroyritys pystyy ottamaan isomman roolin esimerkiksi Kiinan suurilta markkinoilta ja edesauttamaan suurempien yritysten markkinoille etabloitumista, Perko jatkaa.

– Toimintamalli on kustannustehokas. Resursseja käytetään pääosin vasta sitten, kun tehdään töitä liiketoiminnan käynnistämiseksi. Resursseja ei tarvita juuri ollenkaan, jos yhtään, ennalta valikoitujen kumppanuuksien löytämiseen. Matkustaminen Kiinaan ennen kumppanien löytymistä on minimaalista. Tavoitteena on, että käyntejä ei ole lainkaan ennen sitä. Keskitymme Satakunnalle oleellisten toimialojen kehittämiseen. Toki olemme avoimia muillekin avauksille. Tunnetusti Satakunnan teollinen rakenne on jo monipuolinen, joten on luonnollista, että maakunnan yritykset pystyvät olemaan monessa mukana, kertoo Perko.

KIINASSA EI ole kuin muutamia satoja suomalaisia yrityksiä vaikutteisesti läsnä. SAFEA:n (State Administration of Foreign Experts Affairs) kanssa tehtävä yhteistyö tuo koko Kiinan asiantuntijatarpeet myös suomalaisten tavoiteltaviksi. Tämä toimintamalli vaatii julkiselta toimijalta Kiinan protokollan tuntemusta.

– Satakunta toimii asiantuntijoiden välittäjänä. Se merkitsee hyvää oppilaitoksille ja innovatiivisille yrityksille ja asiantuntijayrityksille. Ulvilaan on jo syntynyt yksi yritys ja loppukeväästä syntyy toinen. Lisäksi muutamia merkittäviä suomalaisia asiantuntijayrityksiä on siirtämässä osan toimintoistaan Ulvilaan, johtuen Robocoast-verkoston ja kiinalaisen Ningbon kaupungin yhteistyöstä, kertoo Perko.

LISÄTIETOJA:

Heikki Perko
Puh. 044 710 5361
heikki.perko@prizz.fi

BIOTALOUDESTA INNOVAATIOITA kestävään kehitykseen-hanketta rahoittaa Satakunnan ELY-keskus maaseuturahastosta.



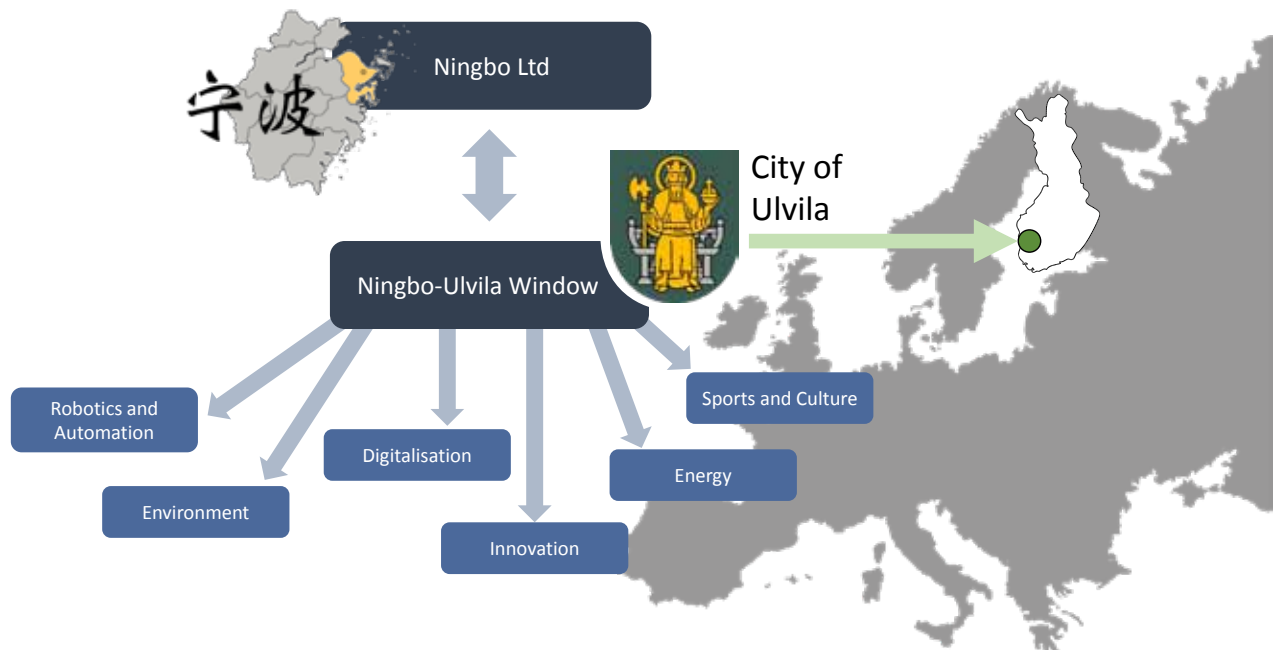
Elinkeino-, liikenne- ja
ympäristökeskus



Euroopan maaseudun
kehittämisen maatalousrahasto:
Eurooppa investoi maaseutualueisiin

ittamattomissa oleva markkina?

Uvilan ja Ningbon yhteistyömalli



Uvila ja kiinalainen Ningbon kaupunki ovat allekirjoittaneet alustavan yhteistyösopimuksen viime syksynä. Tämä Ulvilan kaupungin allekirjoittama sopimus on mahdollistanut Satakunnan robotti- ja automaatioalan osaamiskeskittymän, Robocoastin pääsyn mukaan Kiinan kansalliseen kehitysohjelmaan Made in China 2025. Ohjelman keskeisimpänä tavoitteena on Kiinan teollisuuden modernisointi. Se tarkoittaa pitkälti teollisuuden automatisointia. Ningbon kaupunki toimii pilottialueena Made in China 2025 -kehitysohjelmassa, jossa automaatio- ja robotiikkaosaamisella on suuri painoarvo. Kuvassa Ulvilan ja Ningbon yhteistyömalli.

LEGO-robottien

menestystä Kokemäen

– kisat ensi vuonna



Leevi Ruis ja Wili Saarinen Harjavalan
The Swansons -joukkueesta.



Kokemäen yhteiskoulun 6C-luokan oppilas Vilma Lepistö ja opettaja Petra Kossi.

LEADER KARHUSEUTU on myöntänyt rahoitusta First Lego League -robotti- ja tiedetapahtumien järjestämiseen ja LEGO-robottitoiminnan juurruttamiseen Karhuseudulle. Cimcorp Oy, Ulvilan kaupunki, Sataedu, Satakunnan ammattikorkeakoulu ja Prizztech Oy tukevat omalla panoksellaan alueen lasten osallistumista FLL-robotti- ja tiedetapahtumiin.

LISÄTIETOJA

Mikko Puputti
Puh. 044 710 5343
mikko.puputti(a)prizz.fi



maaseuturahasto



LEADER

Karhuseutu

ROBOCOAST



Friitalan koulun oppilaat Jani Huhtala ja Joonas Heino AnkkaLegot-joukkueesta.

en SM-kisoissa

Kokemäelle ja Ulvilaan

Anna Satakunnassa



FIRST LEGO Leaguen (FLL) SM-kilpailuihin Helsingissä osallistui maaliskuussa yhteensä 25 joukkuetta joista neljä oli Satakunnasta. Satakunnan osallistujat Walley 2.0, Eagle Camp, Hamsukingit ja Team Robortti Rubertti oli valittu mukaan Satakunnan aluekilpailun tulosten perusteella.

FIRST LEGO League on maailman suurin tekniikan ja luonnon-tieteiden opetusta tukeva ohjelma (non-profit). Se tavoittaa vuosittain yli 250 000 nuorta noin sadasta maasta. Ohjelmassa nuoret (9–16-vuotiaat) suunnittelevat, rakentavat ja ohjelmoivat autonomisen robotin sekä toteuttavat vuotuisen aihealueeseen liittyvän tiedeprojektin. Suomessa SM-kisojen järjestämistä koordinoi Robottiikka- ja tiedekasvatus ry. Vuoden 2018 FIRST LEGO Leaguen SM-kilpailut tullaan järjestämään ensi vuoden maaliskuussa Satakunnassa, Satakunnan ammattikorkeakoulun uudella kampuksella.

ALUEKILPAILUJEN TAVOIN myös SM-kilpailussa tuomaristo arvioi jokaisen joukkueen teeman mukaisen tiedeprojektin, robotin mekaanisen rakenteen, ohjelmoinnin ja suunnitteluprosessin sekä FLL:n ydinarvojen näkymisen joukkueen kaikessa tekemisessä. Kisat huipentuvat aina Robottipeliin, jossa joukkueen rakentaman LEGO-robotin tulee suorittaa kilpailukauden teeman mukaiset, ennalta annetut tehtävät kilpailualustalla 2,5 minuutissa. Suoritus pisteytetään sen mukaan kuinka monta tehtävää robotti pystyy suorittamaan määräajan puitteissa itsenäisesti ilman apua. Jos robottia joutuu auttamaan kesken suorituksen, annetaan joukkueelle sakkopisteitä, jotka vähennetään Robottipelin kokonaispistemäärästä.

SUOMEN MESTARUUDEN voitti joukkue 7CRR (Helsingin Suomalainen Yhteiskoulu). Joukkue saavutti parhaan yhteistuloksen kaikissa edellä mainituissa kilpailukategorioissa. Robottipelin voitti Kokemäen yhteiskoulun joukkue Robortti Rubertti, joka sai upeat 139 pistettä robottinsa suorituksesta. Vanhakylän koulun joukkue Eagle Camp Ulvilasta sai 134 pistettä ja jäi niukasti toiseksi. Robottipelissä kolmanneksi tullut joukkue sai 72 pistettä, mikä kuvaa näiden kahden satakuntalaisen joukkueen ylivoimaa muiden tiukassa kisassa. Robortti Rubertti sai ensimmäisen palkinnon myös robotin ohjelmoinnista. Robotin mekaanisen rakenteen oli parhaiten suunnitellut vuorostaan Eagle Camp.

SATAKUNNAN ALUEKILPAILUN TULOKSET

Tammikuun aluekilpailuun Ulvilassa Sataedun tiloissa osallistui huimat 25 joukkuetta Eurajoelta, Harjavalasta, Kokemäeltä ja Ulvilasta. Lisäksi mukana oli yksi joukkue, joka koostui useamman eri koulun oppilaista.

Lopputulokset:

Champions Award (Pääpalkinto):

Voittaja *Walley 2.0*. Perustelut: tasaisen korkeatasoinen suoritus kaikissa kilpailukategorioissa. Taustatyöt tehty hyvin. Asiallinen, huumorintajuinen ja erittäin hyvin organisoitu ryhmä. Jäsenten suhteellisen isoista ikäeroista huolimatta kaikki tasavertaisesti mukana.

Robot Performance (Robottipeli):

Voittaja *Eagle Camp* (Ulvila, Vanhakylän koulu)

Core Values Award (Arvot):

Voittaja *Team Panda* (Ulvila, Vanhakylän koulu)

Project Award (Tiedeprojekti):

Voittaja *Hamsukingit* (Harjavalta, Keskustan alakoulu)

Robot Design Award (Robotin suunnittelu):

Voittaja *Team Robortti Rubertti* (Kokemäen yhteiskoulu)

Lisäksi aluekilpailussa jaettiin kaksi tapahtumakohtaista palkintoa erityisen hyvistä suorituksista:

Cimcorp Award:

Voittaja *Leirikotkat* (Ulvila, Vanhakylän koulu). Perustelut: paras yhteistulos robotin suunnittelussa (Robot Design) ja Robottipelissä (Robot Performance).

Judges Award:

Voittaja *Orange Flamingos* (Kokemäen yhteiskoulu)



Pilotointeja ja rakentamista kiertotalouteen

Porin kaupunki ja Prizztech Oy ovat mukana EU:n osittain rahoittamassa 19 miljoonan euron *Circwaste*-hankkeessa, jossa kiertotaloutta edistetään erilaisin käytännön toimenpitein.

PRIZZTECHIN VASTUULLA hankkeessa ovat Porin Peittoon kierrätyspuistoon liittyvien pilotointien ja kokeilujen edistäminen. 760 hehtaarin Peittoon alue on kaavoitettu jätteiden käsittelyyn, loppusijoitukseen ja massiiviseen varastointiin, mikä mahdollistaa monenlaisen liiketoiminnan alueella.

Yhtenä kehittämisaihiona Peittoossa on valimoteollisuuden sivutuotteiden hyödyntämiseen tähtäävä koekenttärakentaminen. Materiaalien soveltuvuustestit on käynnistetty *Kiertotalous ja teolliset symbioosit Satakunnassa* -hankkeessa (Satakuntaliitto, EAKR), ja tulosten perusteella on tarkoitus rakentaa koekentät vuosien 2017 – 2018 aikana.

Lisäksi Peittoon aluetta on kaavailtu hyödynnettäväksi materiaalien välivarastointi- ja käsittelyalueena NdFeB-magneettimunan kierrätykseen ja magneettien erottelumenetelmiin liittyvässä teollisessa pilotoinnissa. Pilotointi pohjautuu käynnissä olevaan *NdFeB magneettien kierrätys* -hankkeeseen (Satakuntaliitto, EAKR), jossa selvitetään NdFeB-magneettien kierrätystä ja siihen liittyvää tutkimustoimintaa sekä yleisemmin SER:n keräystä ja kierrätystä Euroopassa.

– Ideoita ja uusia mahdollisuuksia kiertotalouden edistämiseksi kartoitetaan jatkuvasti, kertoo projektipäällikkö Tuula Raukola.

noitusta



760 hehtaarin kokoinen Peittoon alue on kaavoitettu jätteiden käsittelyyn, loppusijoitukseen ja massiiviseen varastointiin.

– Tavoitteena on erilaisten käytännön kokeilujen ja pilotointien kautta paitsi vähentää jätettä myös luoda uusia liiketoimintamahdollisuuksia, Raukola jatkaa.

PORIN KAUPUNGIN ympäristövirasto toteuttaa kaksi *Circwaste* -osahanketta.

– Toinen osahanke koostuu useista ympäristökasvatukseen, kuntalaistoihimintaan ja vihreisiin hankintoihin liittyvistä toimenpiteistä ja sen tavoitteena on perustaa Porin seudulle kiertotalouteen perehtynyt asiantuntija- ja neuvontaverkosto, kertoo suunnittelupäällikkö Seppo Salonen ympäristövirastosta.

Verkostoitumisesta on kyse myös toisessa osahankkeessa.



Circwaste-hanketta toteutetaan Satakunnan, Varsinais-Suomen, Keski-Suomen, Pohjois-Karjalan ja Etelä-Karjalan alueilla.

CIRCWASTE – Kohti kiertotaloutta on seitsenvuotinen EU LIFE IP -hanke, joka edistää tehokasta materiaali- ja energian käyttöä, jätteen syntyä ehkäisemistä ja resurssien hallinnan konsepteja. Tavoitteena on toteuttaa valtakunnallista jätesuunnitelmaa (VALTSU) ja luotsata Suomea kohti kiertotaloutta. CIRCWASTE on 20 kumppanin ja 10 osarahoittajan luoma, jonka koordinaattorina toimii Suomen ympäristökeskus. Hanke saa suuren osan rahoituksesta Euroopan komission LIFE-ohjelmasta.

Circwaste-hanketta koordinoi Suomen ympäristökeskus. Porin kaupungin ja Prizztechin yhteenlaskettu budjettiosuus hankkeessa on lähes 1,4 miljoona euroa ja tästä EU:n tukiosuus 60 %.

Lisätietoa valtakunnallisesta *Circwaste*-hankkeesta:
www.syke.fi/hankkeet/circwaste



circwaste

LIFE 15 IPE FI 004

– Resurssitehokkaan rakentamisen osahanke vahvistaa yhteistyötä rakennusalan toimijoiden välillä, kertoo ympäristöviraston projektipäällikkö Esa Merivalli.

– Tarkoituksena on minimoida rakennusjätteen määrää kehittämällä uusia menetelmiä sekä uuden rakentamiseen että vanhan korjaukseen ja purkamiseen, tarkentaa Merivalli.

LISÄTIETOJA:

Prizztech Oy
Projektipäällikkö Tuula Raukola
Puh. 044 710 5394
tuula.raukola@prizz.fi

Slice.fi – opiskelijaedut haltuun



Puuvillan kauppakeskuksessa sijaitseva Pannukakkutalo on yksi kymmenistä Puuvillan kauppakeskuksen yrityksistä, jotka ovat mukana Slice.fi:ssä. Pannukakkutalon yrittäjä Jaro Lungren lähti mukaan mielellään. Slice-nimikkopannukakkua ovat nauttimassa Tony Selin, Mikael Jakobson, Petri Ilén ja Anni Liljeroos.

Vapaa-aika, harrastukset ja yhdessä viihtyminen saavat opiskelijat liikkeelle ja viettämään paljon aikaa yhdessä opiskelujen ulkopuolellakin. Opiskelijat ovat iso kohderyhmä josta yrittäjät ovat kiinnostuneita. Slice.fi-konseptin kehittäminen lähti käyntiin tarpeesta saattaa opiskelijaetuja tarjoavat yritykset ja opiskelijat yhteen, ja tehdä Satakunnasta Suomen opiskelijaystävällisin alue.

SLICE.FI ON palvelu, josta löytyvät kaikki Satakunnan yritysten tarjoamat opiskelijaedut kätevästi yhdestä osoitteesta. Tällä hetkellä palvelussa on mukana jo noin 250 yritystä Satakunnan alueelta, ja opiskelijaedut koskevat kaikkia, joilla on Suomessa voimassa oleva opiskelijakortti.

Palvelukonsepti toteutettiin kokonaan opiskelijaprojektina, johon kimmokkeen antoi FeedCowboy Oy:n yrittäjä Marko Siltala.

– Halukkaita mukaan oli runsaasti, ja noin puoli vuotta kestäneessä projektissa ehti olla mukana kaikkiaan 100 ensimmäisen ja toisen vuoden liiketalouden opiskelijaa. Kokonaisuus jaettiin eri osa-alueisiin, kuten sivuston koodaus, markkinointi ja myynti, ja vastuut töistä jakautuivat eri opiskelijoiden kesken, kertoo Siltala.

Projektin myyntitiimissä työskennelleen Tony Selinin mukaan töitä riittää jatkossakin.

– Palvelu lanseerattiin tammikuussa 2017. Tämä ei kuitenkaan tarkoita että nyt

levittäisiin laakereilla. Palvelukonseptia kehitetään ja toiminta jatkuu. Tällä hetkellä palkkalistoilla on 10 henkilöä, toteaa Selin.

SLICE.FI TARJOAA yrityksille luontevan väylän tavoittaa opiskelijat. Palvelun kautta yritys saa näkyvyyttä ja tavoittaa 15 000 – 20 000 opiskelijaa erilaisten sosiaalisen median kanavien sekä koulujen ja opiskelijajärjestöjen sivujen kautta. Palvelukokonaisuuteen mukaan lähteminen maksaa yritykselle 200 euroa vuodessa, ja se on koettu varsin kohtuulliseksi summaksi vastineeksi näkyvyydestä, kontakteista ja uusista asiakkaista.

Markkinoinnista vastannut liiketalouden opiskelija Anni Liljeroos on tyytyväinen yritysten vastaanottoon.

– Asia on koettu kannatettavaksi ja mukaan on saatu hyvin monipuolisesti yrityksiä eri toimialoilta. Monilla yrityksillä itse asiassa jo on olemassa opiskelijaedut, mutta niitä ei juurikaan mainosteta. Täl-

laiset ”piilossa” olevat edut saadaan nyt opiskelijoiden tietoon ja sitä kautta yritykselle hyötyä, kertoo Liljeroos.

FEEDCOWBOY OY on Slice.fi:n taustalla oleva yritys, joka on keskittynyt digitaalisten yhteisöpalvelujen ja sovellusten toteuttamiseen. Yritys hyödynsi Prizztechin maksuttomia neuvontapalveluja aloittaville yrityksille.

– Marko Siltalan kanssa yrityshankkeen läpikäynti sujui mukavasti ja jo alkuvaiheessa kävi ilmi, että Marko on toimialansa kovan luokan osaaja. Digitaalinen markkinointi on myös toimiala, jossa on kasvumahdollisuuksia, kertoo yrityskehittäjä Jari Keinonen.

LISÄTIETOJA

Jari Keinonen
Puh. 044 720 4638
jari.keinonen@prizz.fi

Onko sinun ideasi seuraava Satakunnan menestystarina?

Satakunnasta löytyy vuosittain paljon hyviä uusia ideoita. Mutta miten nuo ideat muutetaan kannattavaksi liiketoiminnaksi?

MITEN YRITYS voi selvittää, onko tuote tai palvelu uusi tai miten tuote voidaan suojata? Entä mistä tuotteelle ja palvelulle löytyy markkinoita? Mistä löytyisi sopiva kumppani tai rahoitusta?

- Satakunnan maaseutuinnovaatioista uutta liiketoimintaa -hankkeessa haluamme nopeuttaa maaseudun mikro- ja pienyritysten tuote- ja palveluideoiden kaupallistamista, kertoo innovaatiovalmentaja Marja Suonvieri Prizztechistä.

- Yritysten aineettoman omaisuuden hallinta ja kehittäminen on osa menestystarinaa. Järjestämme yrityksille tilaisuuksia ja työpajoja, joissa asiantuntijat neuvovat miten yritykset voivat suojata, tuotteistaa ja markkinoida uusia palveluja ja tuotteitaan, Suonvieri jatkaa.

Tilaisuudet toimivat myös kohtaamispaikkoina, joissa maaseudun yritykset saavat ajankohtaista tietoa sekä löytävät uusia toimintamalleja.

- Teemme yhdessä yrityksen kanssa toimintasuunnitelman ja selvitämme, miten ideasta saadaan uutta liiketoimintaa. Tilaisuuksiin ja työpajoihin kannattaa tulla kuulemaan ajankohtaiset tiedot tuotteen tai palvelun jatkokehittämisen tueksi. Hyödynnämme jo olemassa olevat verkostot sinun ideasi eteenpäin viemiseen. Tervetuloa siis mukaan toimintaan, toivottaa Suonvieri.

SATAKUNNAN MAASEUTUINNOVAATIOISTA uutta liiketoimintaa -hankkeen toteutuksesta vastaa Prizztech Oy. Hanketta rahoittaa Satakunnan ELY-keskus (Euroopan maaseudun kehittämisen maatalousrahoitus), Prizztech Oy (Harjavalta, Kokemäki, Merikarvia, Pomarkku, Pori, Ulvila) ja Pohjois-Satakunnan Kehittämiskeskus Oy (Jämijärvi, Kankaanpää, Karvia, Siikainen).

LISÄTIETOJA

Marja Suonvieri
Puh. 044 323 5194
marja.suonvieri@prizz.fi



PALVELUMME ON maksutonta neuvontaa, joka räätälöidään yrityksen tarpeiden mukaan. Yhdessä mietimme:

- Mikä on paras polku tuotteen tai palvelun viemiseen markkinoille?
- Tarvitaanko jatkokehittämistä?
- Miten toteutetaan prototyyppi?
- Mitä verkostoja voidaan hyödyntää?
 - Tarvitaanko kontakteja muihin yrityksiin (valmistus, jakelu, markkinointi, yhteistyökumppani)?
- Mistä löytyvät oikeat asiantuntijapalvelut?



Antti Kokkila

Yrittäjyysasiantuntija

Olen 57-vuotias, asumme perheemme kanssa Porin Herralahdessa ja lapsista kottona asuvat vielä 16- ja 19-vuotiaat tytöt. Vaimoni toimii opettajana Porin Ruotsalaisessa Yhteiskoulussa. Vapaa-aikaa viettän Crossfit-sailla ja luonnossa.

Yrittäjyyden parissa olen työskennellyt vuodesta 2000 lähtien. Tuolloin aloitin työt yritysneuvojana Porin Seudun Yrityspalveluyhdistys ry:n ylläpitämässä Enterissä. Tätä ennen olin Vakuutusyhtiö Pohjolan palveluksessa.

Yrittäjyydestä on vuosien varrella tullut iso osa elämäni, niin työn kuin harrastustenkin kautta. Yrittäjyyden ja yritysten merkitys vahvistui 20 valtuustovuoden aikana entisestään. Ainoa paikka, jossa työpaiikkoja syntyy ja verotuloja kertyy, on itsensä kantava liiketoiminta.

Syvyyttä julkisen sektorin alkavan yritystoiminnan ymmärtämiseen olen saanut Opetushallituksen ja TEM:n yrittäjyystoimikunnissa sekä Suomen Uusyrityskeskukset ry:n hallituksessa ja johtoryhmässä, joissa olen toiminut jo vuosia. Aluetasolla, Porin seudulla, toimin ELY:n Yritys-Suomi-koordinaattorina.



Mari Heinilä-Päivömaa

Hankekoordinaattori

Helmikuussa 2008 astelin vasta valmistumassa olevana kauppatieteiden maisterina ensimmäiseen kokopäivätyön työhaastatteluuni. Sain hämmästykseni paikan ja sillä tiellä ollaan edelleen.

Toimin Prizztechissä hankekoordinaattorina ja tällä hetkellä työnkuvaani kuuluu hankkeiden taloushallinto ja uutena tehtävänä osto- ja myyntireskontran hoito sekä matkalaskut. Tai oikeastaan vanhana, sillä aloittaessani työt Prizztechissä hoidin myös näitä tehtäviä. Ajan myötä toiminnan ja hankekannan kasvaessa työtehtävät keskittyivät lähinnä hanketaloushallinnointiin. Uusien asioiden ja ohjelmistojen opettelu ja oppiminen sekä monipuoliset työtehtävät yrityksen hallinnossa ovat pitäneet työni mielenkiintoisena.

Vapaa-ajan ongelmia minulla ei ole, siitä pitävät huolen pienet energiapommini kotona eli neljävuotias poika ja puolitoistavuotias tyttö. Asumme aviomieheni ja lasteni kanssa Luvialla. Jos näiltä kuuluisilta ruuhkavuosien kiireiltä juu aikaa, teen kotona pieniä remontti-, tuunaus- ja käsitöprojekteja sekä lenkkeilen.



Minna Haavisto

Projektipäällikkö

Olen palaamassa reilun 3 vuoden tauon jälkeen taas Prizztechiin projektipäällikköksi huhtikuussa 2017. Kahdeksan vuoden ajan ehdin toimia Magneettiteknologia-keskuksessa asiantuntijana ja projektipäällikkönä erilaisissa tutkimus- ja kehittämishankkeissa. Pääasiassa nämä liittyivät magneettimateriaaleihin tai magneettikenttien työterveysvaikutuksiin.

Työn ohessa tein myös väitöstutkimusta ja väitöskirja kestopagneettien pitkäaikaiskestävyydestä valmistui syksyllä 2013. Projektirahoitusten päätyttyä vuoden 2013 lopussa jäin hetkeksi vetämään henkeä pikkupojan kanssa kotiin, mutta huomasin pian päätyneeni Satakunnan Vihreille toiminnanjohtajaksi. Tietylnaista projektipäällikön työtä tuokin on ollut ja tuonut taas uudenlaisia näkökulmia yhteiskuntamme toimintaan.

Nyt alkamassa on jälleen uudentyyppinen haaste, johon tartun innolla. Pääsen mukaan kehittämään biokaasulaitosten jäteletteiden hyödyntämistä lannoitteina. Tämä on juuri sitä kiertotalouden edellytysten parantamista, mihin haluan oman työpanokseni antaa. Hanke kestää vuoden 2019 syyskuun ja se toteutetaan yhteistyössä Pyhäjärvi-Instituutin kanssa.



Eläköön teknologiakeskus- toiminta!

Kiikkustelen siinä porukassa, joka ihmettelee nykyä maassamme. Hallitus on koskemassa takavuosi-kymmeninä täysin pyhänä pidettyyn asiaan: kasvavaan kansalliseen panostukseen opetukseen, tutkimukseen ja teknologiseen edelläkävijyyteen. Aikanaan julistettiin vuodesta toiseen, että Suomi on johtavien maiden joukossa T&K-panostuksessa BKT:hen suhteutettuna. Ja että hallitukset vaihtuivat, mutta linja säilyi. Mutta ei ilmeisesti säily enää.

Oli valtakunnallinen innovaatiopolitiikka ja sen toteutus. Eri tahot organisoivat tuloksellista yhteistoimintaa yliopistojen, yritysten ja julkisen hallinnon välillä. Toimijoilla oli valtakunnallisten ohjelmien toteutuksessa valtiovallan vankkumaton tuki, toimittiin hallituksen antamalla mandaatilla ministeriöiden ohjauksessa. Muisteluilla on tietysti kultaiset reunat, mutta silti tuntuu, että menneet pari vuosikymmentä olivat tuloksellisia...

Oli sellainenkin kuin TEKEL, Suomen Teknologiakeskusten liitto, joka koordinoi jäsenkeskusten toimintaa. Meillä oli kattava asiantuntevien toimijoiden verkosto ja tuo mainittu valtiovallan eli kulloisenkin hallituksen tuki ja tahto. Tuntui, että toteutimme todella merkittäviä hankkeita

ja niihin EU-byrokratian hampaisiin TEKEL sitten sortuikin. Organisaatio, joka sai julkista rahoitusta käyttäkseen sen – ei omaksi hyväkseen – vaan yritysten kasvun ja kehittymisen tukemiseen, ei saanut ymmärrystä silloin kun takaisinperinnät paukahtivat ja ne asetettiin etusijalle.

1980–90-lukujen infran ja toimintatapojen rakentamisen aikakauden jälkeen TEKEL kasvoi kattavaksi operatiiviseksi verkostoksi, jonka toimintakyky testattiin monissa hankkeissa. Valtakunnallisten kehittämishankkeiden lista ei ole pitkä, mutta vaikuttava: tärkeimpinä pari vuosikymmentä jatkunut Osaamiskeskusohjelma (OSKE), TULI (Tutkimuksesta liiketoimintaa), EEN (Enterprise Europe Network), YRKE (pk-yritysten kansallinen kehittämishanke) ja TRIOPUS-hanke yhdessä Teknologiateollisuuden kanssa. Näiden hankkeiden tuloksia on pidetty suuressa arvossa ja rohkenen väittää, että monen nykyisen menestystarinan juuret ovat noissa vuosissa.

T&K:een ja opetukseen panostamista on pidetty kansallisen menestymisen avainasiana. Yritykset hoitavat yli 70 %:n osuutensa T&K-panostuksesta, mutta julkisen rahoituksen muuttuminen toiminnaksi vaatii operatiivisia rakenteita. Näitä



rakenteita TEKEL ja sen ohjelmat, erityisesti OSKE aikanaan edustivat. OSKE:lle tuli INKA (Innovatiiviset kaupunkiseudut) -ohjelma, joka sekin on jo päätetty opettaa. Ja hallitus lakkautti myös SHOK (Strategisen huippuosaamisen keskukset)-toiminnan. Mitä tilalle? Onko enää kansallista innovaatiopolitiikkaa ja siihen liittyviä toimia? Kaikkietävästä netistä löytyy aika vähän tietoa näistä asioista. TEKE on tietysti selkeä valtakunnan vastuunkantaja tällä kentällä edelleen.

Ja kuitenkin, kun aikanaan surtiin Nokian kohtaloa ja haikailtiin uusien pikkunokioiden perään, niin nyt voi sanoa, että niitä todella on. Monella perusteellisuuden alalla menee lujaa ja uusia menestyviä alkavia yrityksiä on pulpahtanut pintaan eri teknologia-aloilla. Ehkäpä noina takavuosina sittenkin tehtiin oikeita asioita ja tuloksia nähdään nyt. TEKELiä ei ole, mutta eläköön edelleen teknologiakeskustoiminta Suomessa.

Kyösti Jääskeläinen

entinen TEKELin toimitusjohtaja
eli "päävouvha"

Metallifoorumissa pohdittiin kiertotaloutta



Metallifoorumarjan 28.2.2017 päättäneessä paneelikeskustelussa pohdittiin metallien kiertotalouden tulevaisuutta. Keskustelijoina vasemmalta Senior Adviser Arto Kotipelto Tekesistä, apulaisprofessori Mari Lundström Aalto-yliopistosta, liiketoiminnan kehitysjohtaja Vesa Törölä Boliden Harjavalta Oy:stä, R&D Manager Arsi Saukkola Kuusakoski Oy:stä, Technical Manager Janne Oksanen Luvata Pori Oy:stä ja toimitusjohtaja Joni Hautojärvi Norilsk Nickel Harjavalta Oy:stä.

METALLIALAN YMPÄRISTÖ- ja kiertotalous METYK-hankkeen neljäs ja viimeinen 28.2.2017 Porissa järjestetty Metallifoorumi keskittyi kiertotalouteen liittyvään yrittäjyyteen ja uusiin liiketoimintamahdollisuuksiin. Seminaarisarja nivoi kiertotalouden teemat yhteen tutkimuksesta lähtien ja yrittäjyyteen päätyen. Porin Metallifoorumit olivat tärkeä osa METYK-hankkeessa harjoitettavaa tutkimusmaailman ja teollisuuden vuoropuhelua. Hankkeessa on harjoitettu sen rahoittaneen Tekesin tavoittelemaa elinkeinoelämän kanssa verkostoitunutta tutkimusta parhaimmillaan yritysvierailujen, seminaarien ja yhteisen kehitystyön muodossa.

METYK-HANKKEEN TOTEUTTAA Aalto-yliopisto kumppaneinaan Akkuser Oy, Boliden Harjavalta Oy, CrisolteQ Oy, Jyväskylän Energia Oy, Kuusakoski Oy, Norilsk Nickel Harjavalta Oy, Harjavallan kaupunki ja Porin kaupunki. Hanketta rahoittaa Tekesin INKA - Innovatiiviset kaupungit -ohjelma.

LISÄTIETOJA

Sami Leppimäki
Puh. 044 710 5344
sami.leppimaki@prizz.fi

Arctrade – kilpailukykyä ja kasvua suomalaiselle teollisuudelle

ARCTRADE -KASVUOHJELMA toteuttaa Suomen arktisen strategian tavoitteita ja saa aikaan suomalaiselle teollisuudelle kilpailukykyä ja kasvua. Kasvuohjelma toteutetaan vuosina 2017 – 2018.

Arctrade-kasvuohjelmassa edistetään pienten ja keskusuurten suomalaisten yritysten vientiä. Tavoitteena on luoda uudenlainen kansainvälinen toimintamalli, johon sisältyy kattava pohjoismaisen arktisten merien ja pohjoisten markkinoiden yritys- ja asiantuntijaverkosto. Kasvuohjelma toimii alustana arktisten alueiden kestäväan käyttöön liittyvän asiakaslähtöisen liiketoiminnan kiihdyttämiselle, innovaatioiden kehittämiselle ja asiakastarpeeseen perustuvien tuote- ja palvelusovellutusten kaupallistamiselle.

www.prizz.fi/arctrade

LISÄTIETOJA

Pekka Rouhiainen
Puh. 044 710 5326
pekka.rouhiainen@prizz.fi



*Merikarvian kuntayhteys-
henkilö Marika Lähde*

Merikarvialla "pöhisee" nyt kunnolla

MERIKARVIAN KUNTA on siirtynyt vuoden alusta Prizztechin kokonaisasiakkaaksi ja hankkii yhtiöltä kaikki elinkeinoelämän tarvitsemat palvelut aina yritysidean kehittelystä yrityksen perustamiseen, yrityksen kasvusta ja kansainvälistymisestä yritystoiminnan vakiintumiseen ja mahdolliseen sukupolvenvaihdokseen.

Prizztechin Merikarvian kuntayhteyshenkilönä toimii Marika Lähde. Hän koordinoi yrityskehittämistyötä ja hankkeita yhdessä Merikarvian kehittämispäällikön Aki Ruotsalan ja yrittäjien kanssa.

– Merikarvian elinkeinoelämässä on kasvavaa "pöhinää" ja minut on loistavasti otettu mukaan merikarvialaiseen aktiiviseen menoon, kertoo Marika Lähde.

Nimityksiä



DI, eMBA **Ari Eklund** on nimitetty Prizztech Oy:n toimitusjohtajaksi 1.5. alkaen.



TkT **Minna Haavisto** on nimitetty projektipäälliköksi "Biokaasulaitosten ravinnekierron optimointi ja tehokas logistiikka Satakunnassa" -hankkeeseen.

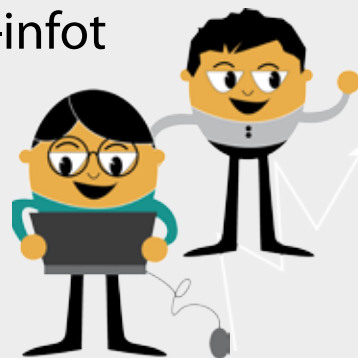


FT, KTM **Pirita Ihamäki** on nimitetty projektipäälliköksi "Satakuntalaisen peliekosysteemin rakentaminen" AIKO-hankkeeseen.

Tapahtumia

Minustako yrittäjä -infot

to 6.4. klo 14–16 Porissa
to 20.4. klo 14–16 Porissa
ti 25.4. klo 17–19 Merikarvialla
to 4.5. klo 14–16 Porissa
to 18.5. klo 14–16 Porissa
to 1.6. klo 14–16 Porissa



Tuulivoimarakentaminen ja liiketoiminta – seminaari

Yterin Kylpylähotellissa 25.4.2017

Asiakasymmärrys – Tekesin Teemaklinikka 25.4.2017

Kuinka kysyä oikein – rekrytointihaastattelukoulutus

27.4.2017 klo 9 – 16 Scandic Pori, Itsenäisyydenkatu 41



Aki Ahlroth: Digiajan johtajuus –eväitä muutosmatkalle

10.5. klo 13.00 – 16.00 Porissa.

Pienyrittäjän työterveyshuolto, YEL-turva ja työhyvinvointi

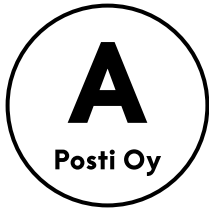
tiistaina 16.05. klo 8.30–10.30

Kauppakeskus Puuvilla (Siltapuistokatu 14, Pori), ATELJEE (2. krs).

Tule kuulemaan ajankohtaista asiaa yrittäjän ja pienyrityksen työterveyshuollosta ja YEL-vakuutusturvasta sekä saamaan vinkkejä työhyvinvoinnin mittaamiseen ja edistämiseen.

Tapahtuman järjestää Prizztech Oy yhteistyössä Työterveyslaitoksen TyhyverkostoX-hankkeen ja LähiTapiolan kanssa.

Katso lisätietoja www.prizz.fi/tapahtumat



Posti Green

Nuoriso muuttuu – muuttuuko Suomi?



**Keskiviikkona
12.7.2017**

Kaikille avoin
keskustelutilaisuus
yrityselämän
tulevaisuudesta
ja nuorten yrittäjien
Suomesta.

Juontajana toimittaja
Tuomas Enbuske.

Tilaisuuden järjestävät
Perheyrittäjien liitto,
Prizztech Oy ja
Satakunnan kauppakamari.
Yhteistyössä: Radio Pori



Wikimedia/Soppakanuuna

www.suomiareena.fi

Lounaisrannikon Automaatiomessut

Ulvilassa to 13.7.2017

Lounaisrannikon Automaatiomessut on
ainutlaatuinen mahdollisuus automaatioalan
yrityksille kutsua omia asiakkaitaan keskustelemaan
esimerkiksi uusista liiketoimintamahdollisuuksista.

Jos haluat lisätietoja ja yrityksenne on kiinnostunut
osallistumaan Lounaisrannikon Automaatiomessuille
näytteilleasettajana, ota pikaisesti yhteyttä!

Mikko Puputti
Puh. 044 710 5343
mikko.puputti@prizz.fi

ROBOCOAST

HARDTALK

FESTIVAL • PORI 21.-22.9.2017

HARD TALK Festival 21.-22.9. Porissa

Syksyn kovimman bisnestapahtuman ajankohta
kannattaa varata kalenteriin jo nyt. HARD TALK
Festival haastaa ajattelemaan uudella tavalla
ja näkemään mahdollisuuksia siellä, missä muut
eivät niitä näe. Bisneksessä pärjäävät ne, jotka itse
kyseenalaistavat oman toimintansa, ennen kuin
markkinat ehtivät tekemään sen.

Entisellä ajattelulla saat vain enemmän entistä,
mikset etsisi uutta näkökulmaa?

Prizztech



**Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020**

Seuraa sivuja **www.hardtalfestival.fi**