

Prizz.Uutiset

2 / 2014

Prizztech Oy:n tiedotuslehti

Tie ja tontti eivät riitä - mitkä kilpailutekijät ratkaisevat yritysten sijoittumisen?



Satakunta siiville

Lentoliikenteen
merkitys yrityksille
tutkittu



Vahvaa
osaamista
Porinseudulla
Automaation
osaamiskeskittymä
Ulvilassa

4

Satakunta siiville

6

Lautapeli goes live
in Kirjurinluoto

7

Siemenrahoitus esittää:
Teollisuuden
monitorointiratkaisu

9

Tie ja tontti eivät riitä – mitkä kilpailutekijät ratkaisevat yrityksen sijoittumisen?

12

Automaation
osaamis-
keskittymä
Porin
seudulla

13

LNG – tulevaisuuden
energiaa

15

Arktisilla merialueilla
valtava potentiaali

16

PrizzTechijät

14

Tallink uudisti Silja Serenade - laivansa

17

Kolumnistina
Matti Ojanperä

18

PrizzNow



Prizztech

Prizz.Uutiset
ISSN-L 2242-346X
ISSN 2242-346X (painettu)
ISSN 2242-3478 (verkkolehti)

Julkaisija: Prizztech Oy
PL 18, 28101 PORI
Käyntiosoite: Pohjoisranta 11 D
Vaihe (02) 620 5300
Puhelinpalvelu (02) 62 62 62
etunimi.sukunimi@prizz.fi
www.prizz.fi

Päätoimittaja: Risto Liljeroos
Toimitussihteeri: Katri Kujanpää ja Miia Uusitalo
Taitto: Anne Autioniemi
Painopaikka: Brand ID, Pori
Palaute, lehden tilaus (ilmainen),
osoitteenmuutokset: prizztech@prizz.fi
Osoitelähde: Prizztech Oy:n postitusrekisteri

Pitää löytää äkkiä hevonen!

Minulle on annettu tämä kirjoitusvuoro luultavasti siksi, että rampana ankkana saattaisin lähteä kaakattamaan mitä sattuu. Enpä kuitenkaan ajatellut ihan varsinaisesti avautua. Jos sattuisi tekemään mieli, niin muistuttaisin itseäni siitä, että yleensä taakseen jättämät asiat löytyvät jollakin tapaa edestä ja siksi poissiirtymävaiheessa on viisaampaa yrittää saada asiat kuntoon niiden vaikeuttamisen sijasta. Pieni pala nöyryyttä ja ihmisystävällisyyttä on yleensä viisautta, ainakin jos haluaa pärjätä lahjakuustasoaan paremmin. Siksi kerron yhden henkilökohtaisen tositarinan, joka toimii yhtenä ohjenuoranani.

Kävin aikoinaan vaellusriippikoulun. Kulttuuriin kuului jonkinlainen machomentaliteetti, sukupuolineutraalissa muodossa kylläkin. Niinpä viimeisenä maastoiltana pidettiin teräsmieskisa, jossa piti hankkiutua autiotuvalta rajapyykille, jolle saattoi mennä suoraan uiden ja sen jälkeen juosten tai kiertotietä pelkästään juosten. Kahta reittiä. Tai näin lähes kaikki ajattelivat. Kaveri, joka ei ollut aikeissa kisata, oli kuitenkin laskenut toisin, oli kolmas tie. Siihen liittyy huomattavasti lyhyempi uintimatka ja pidempi juoksumatka kuin suoraan reittiin. Tämä kaveri valitsi kertoa minulle havainnoistaan. Toimin neuvon mukaan ja voitin. Muiden maaliin hankkiutumisista päätellen (ja siitä, että olin onneton rimpula) en olisi voittanut ilman aivoja, tässä tapauksessa jonkun toisen aivoja. Joskus löytyy hevonen äkkiä.



Minulla ei ole aavistusta, miksi minä sain voittoon johtaneen neuvon, eikä joku muu. Sen periaatteen olen kyllä yrittänyt omaksua, että aina pitää yrittää käyttää kaikkien muidenkin aivoja, jos voi. Suosittelen muillekin huolimatta siitä kanssaihmissä välineellistävistä sävystä, joka väkisin puskee pintaan.

Minua on kaupunginjohtajana verrattu joskus hobittiin, mikä ei ensin tuntunut erityisen uljaalta. Ihmisiin verrattuna monilta kyvyiltään rajalliset otukset vaikuttavat kuitenkin saavan aikaan tuloksia, joten kai se on kuitenkin otettava kehuna. Tulokset syntyvät kuitenkin siten, että muita tahoja on mukana yhteisessä projektissa. Tarussa sormusten herrasta oli kuitenkin joukko sormuksen ritareita ja myöhemmin sotajoukkoja, jotka olivat välttämättömiä. Välttämätön oli myös Klonkku. Koskaan ei tiedä kuka on tärkeä ja mille. Parhaimpia hobittien ominaisuuksia on se, että ne eivät selvästikään ole pikkusieluisia. Siitä ominaisuudesta eroon pääseminen olisi pieni vaiva yksilölle ja yhteisölle iso juttu.

Jatkuvaa menestystä, yhteispelillä, Prizztechin väelle ja sidosryhmille!

Markus Ojakoski

Elokuussa muihin tehtäviin siirtyvä Kokemäen kaupunginjohtaja

Selvitys lentoliikenteen taloudellisista vaikutuksista

Porin matkustajalentoliikenteen taloudellisia vaikutuksia tutkittiin lentoliikenneselvityksellä, johon vastasi 41 yritystä maakunnan alueelta. Lisäksi haastateltavina olivat Porin kaupunki, Satakunnan kauppakamari, Satakunnan Yrittäjät, Rauman kauppakamari ja Finavia Oyj.

Tulosten pohjalta tehtyjen laskelmien perusteella lentoliikenteen loppuminen veisi maakunnasta varovaisenkin arvion mukaan 450 henkilötyövuotta. Kunnallisverotulojen menetykset olisivat vastaavasti vuosittain noin 2,3 miljoonaa euroa. Lentoliikennettä pidetään myös merkittävänä imagotekijänä, kun alueet kilpailevat yrityksistä. Lisäksi haastatelluista yrityksistä puolet katsoi lentoliikenteellä olevan vaikutusta niiden toimintoihin ja joka kymmenes arvioi, että lentojen loppuminen tulisi vähentämään henkilöstöä.

Lentoliikenneselvitys tehtiin osana Prizztech Oy:n toteuttamaa ja Satakuntaliiton EAKR-rahoittamaa Satakunta Siiville –hanketta. Selvityksen teki erikoistutkija Esa Storhammar Jyväskylän yliopiston kauppakorkeakoulusta.

Tutustu lentoliikenneselvitykseen tarkemmin osoitteessa www.prizz.fi/satakuntasiiville

Lentoliikenne on säilynyt Porissa vastatuulista huolimatta. Hiljattain valmistuneen Jyväskylän yliopiston toteuttaman selvityksen mukaan lentoliikenteen säilymisen eteen on kannattanut ja kannattaa jatkossakin tehdä töitä.

Lentoliikenteen säilymisellä on alueen elinkeinoelämälle suuri merkitys. Yritysten kannalta on ensiarvoisen tärkeää säilyttää lentoyhteydet jatkossakin. Selvityksen mukaan lentoliikenteen loppuminen merkitsisi lukuisille yrityksille henkilöstövähennyksiä ja vaikuttaisi suuresti tuleviin rekrytointeihin. Lentoliikenne nähdään myös merkittävänä tekijänä kilpailtaessa yritysten sijoittumisesta alueelle.

Lentoliikenteen tarjonta on saanut vahvistusta NextJetin aloitettua helmikuussa lennot Porista Tukholmaan. Lentoreittien tarjonta onkin nyt parasta vuosiin, sillä Air100:n Pori – Helsinki – Pori reitti yhdessä NextJetin tarjoamien Tukholman ja Kockolan reittien kanssa mahdollistaa myös loistavat jatkolentoyhteydet maailmalle. Viime kädessä kuluttajat ratkaisevat lentoreittien tarjonnan tulevaisuu-



- Vain taivas on rajana, mutta näihin talkoihin tarvitaan jokaista, sanoo NextJetin avainasiakaspäällikkö Regina Korpinen.

dessä. Lentoliikenteen säilymisen eteen on ponnisteltu eri tahoilla ja laaja yrityskenttä onkin jo lähtenyt aktiivisesti mukaan talkoihin. Seudun yritykset näkevät

Sata



Molemmat Porissa toimivat lentoyhtiöt ovat räätälöineet asiakkailleen alennuspaketteja, joiden toivotaan palvelevan yritysten matkustus-tarpeita ja nostavan matkustajamäärät kannattavalle tasolle.

lentoliikenteen säilymisen paitsi merkittävänä kilpailutekijänä saavutettavuudessa, myös imagollisesti tärkeänä asiana.

Alennuslippuja yrityksille

NextJetin avainasiakaspäällikkönä huhtikuun lopulla aloittanut Regina Korpinen on mielissään uudesta työtehtävästään yrityksen asiakkuuksien parissa. Porista kotoisin olevan Reginalla on selkeä ja realistinen näkemys lentoliikenteen nykytilasta ja tarpeista mutta myös yritysten haastavasta taloustilanteesta. Positiivinen tahtotila yrityskentällä kuitenkin on havaittavissa ja lentojen säilyminen koetaan tärkeänä asiana.

- Tämä ei ole helppo yhtälö; lentoliikenteen käyttömääriä pitää kasvattaa samalla kun yritykset jatkuvasti joutuvat supistamaan menoissaan. Toisaalta yrityksetkin haluavat säilyttää lentoliikenteen maakunnan omalla kentällä.

kunta siiville



Kuva: Mikko Viitapohja

- Kuuntelemme asiakkaita herkällä korvalla, ja pyrimme reagoimaan tarpeisiin, esimerkiksi juuri yrityksille paketoituilla sarjalipuilla ja muilla alennuksilla. Yrityslipuissa on sekin hyvä puoli, että ne ovat vapaasti käytössä eli kuka tahansa yrityksen työntekijä voi käyttää lipun tarvittaessa, kertoo Korpinen.

Puhalletaan yhteen hiileen

Pori – Helsinki – Pori -reittiä ja kausiluontoisesti Pori – Kittilä -reittiä operoivalla Air100:lla on kokemusta lentoliikenteen haasteista maakunnassa. Air100 on lentänyt Pori – Helsinki – Pori -reittiä jo useamman vuoden ja toimitusjohtaja Ville Majasaari toivoo uuden yhtiön myötä myös piristysruisketta yleisesti lentoliikenteelle.

- Realistinen pitää kuitenkin olla. Parhaimmillaan tämä on piristysruiske lentoliikenteelle yleisesti, mutta pahimmillaan kilpailija syö asiakkaita toiselta, toteaa Majasaari.

- Tarjonnan monipuolistuminen on hyvä asia kunhan yhteinen tahtotila ja maali ovat olemassa. On puhallettava yhteen hiileen yhteisen asian eteen, lentoliikenteen säilyttämisen hyväksi. Kummallekin yhtiölle on tärkeää, että lentoliikenteen käyttö saataisiin vakiinnutettua sellaiselle tasolle että se olisi kannattavaa. Helppoa se ei ole, ja jatkuvasti toiminnan kannattavuutta joudutaan puntaroimaan, lisää Majasaari.

Lentoliikennettä edistämään on käynnistetty myös Prizztech Oy:n toteuttama ja Satakuntaliiton EAKR-rahoittama Satakunta Siiville -markkinointihanke. Hankkeen tavoitteena on, että Satakunta on sekä sen nykyisille että uusille yrityksille kilpailukykyinen ja vetovoimainen sijaintipaikka, joka on säännöllisesti saavutettavissa myös lentäen. Hankkeen tuloksena lentomatkustajien määrä saadaan vakiinnutettua sellaiselle tasolle, että Satakunta säilyttää vientivetoisten yritystensä menestykselle ja kasvulle elintärkeä

ät säännölliset lentoreitit Porista maailmalle ja maailmalta Poriin.

- Lentoreittien jatkuvuus riippuu matkustajamäärästä. Tähän me kaikki voimme vaikuttaa Satakunta siiville -hankkeen hengessä omilla matkustuspäätöksillämme, kannustaa Porin Seudun Matkailu Oy MAISAn markkinointipäällikkö Kirsi Sainio-Lehtimäki.

LISÄTIETOJA

Markkinointipäällikkö
Kirsi Sainio-Lehtimäki
puh. 044 710 5420
kirsi.sainio-lehtimaki@mais.fi

www.nextjet.se
www.air100.fi



Lautapeli goes live in Kirjurinluoto

Tiedätkö, mistä Isolinnankatu on saanut nimensä? Tai montako jääkiekon suomenmestaruutta Porin Ässillä on?



Muistatko vielä Tactic Games Oy:n (ent. Nelostuote Oy) suosittu lautapelin "Porii – eks tiä"? Pelissä pääsee kisaamaan Pori-tietoudessa. Nyt tämä perinteinen lautapeli on saanut uuden muodon opiskelijatiimin käsittelyssä. Peliä voi nyt pelata matkapuhelimella, samalla ulkoillen Kirjurinluodossa.

Kuten alkuperäisessä lautapelissä myös mobiiliversiossa on tavoitteena kerätä kahdeksan Pori-aiheista merkkiä. Kirjurinluotoon on sijoitettu kahdeksan QR-koodia, jotka toimivat pelin etappeina. Peli ladataan ja asennetaan normaaliin tapaan matkapuhelimen sovelluskaupasta. Pelisovelluksen avulla luetaan QR-koodi ja vastataan kullakin etapilla kymmeneen Pori-aiheiseen kysymykseen. Kaikki etapit kierrettyään pelaaja pääsee tulostalalle nimimerkillään ja näin voi verrata tulostaan muiden pelaajien suorituksiin.

Pelin on toteutettu Apparaatti-yhteistyönä. Toteuttajana oli monitieteinen opiskelijatiimi Porin Yliopistokeskuksesta ja Satakunnan ammattikorkeakoulusta. Peli on teknologiapilotti ja toimii siksi nyt ensimmäisenä kesänä ainoastaan Windows Phone 8 alustan puhelimilla. Pilotti on osa Satakuntaliiton EAKR-rahoituksella tukemaa Kirjurinluodon kehittämishanketta, jossa tarkastellaan uusia kehitysideoita luodon alueella toteutettavaksi.

Lisätietoa ja pelikartta löytyvät Kirjurinluodon sivuilta www.kirjurinluoto.fi.

Satakuntalainen siemenrahoitusmalli

Satakunta oli mukana kansallisessa osaamiskeskusohjelmassa vuosina 1999-2013, aina ohjelman päättymiseen saakka. Päättäneen kauden toimintatapana oli edellisellä ohjelmakaudella hyväksi havaittu satakuntalainen malli: osaamiskeskusohjelman koordinaatio-rahalla toteutettiin klustereiden perustoimintaa (mm. innovaatioympäristön kehittäminen sekä toimijoiden ja kehityshankkeiden aktivointi) ja Satakuntaliiton siemenrahoituksella käynnistettiin yksittäisiä kohdennettuja kehityshankkeita.

Siemenrahoitus oli hyvä työkalu, kun haluttiin tutkia, voidaanko jostain ideasta, ilmiöstä, asiasta tai menetelmästä saada aikaan uutta tutkimustietoa tai uutta liiketoimintaa. Siemenrahoitus oli Satakuntaliiton myöntämää EAKR-rahoitusta, joka kanavoitui projekteihin Satakunnan osaamiskeskusten klustereiden kautta. Mallia on kiitelty kansallisella tasolla joustavaksi instrumentiksi yritysten tarpeisiin ja toiveissa onkin, että hyväksi havaittua toimintatapaa voitaisiin toteuttaa myös uudella rakennerahastokaudella, niin maakunnassa kuin kansallisesti.



KP ServicePartner Oy:n tuotteistama järjestelmä soveltuu teollisuuden ja tuotantolaitosten lisäksi myös muihin ympäristöihin, joissa on tarpeen monitoroida erilaisia mittatuloksia.

KP ServicePartnerin monitorointiratkaisu ja viisi muuta mielenkiintoista teknologia-tuotetta on esittelyssä DIGI MATCH -teknologiaseminaarissa perjantaina 13.6. Vuojoen kartanolla. Lue lisää www.prizz.fi/tapahtumat.

Siemenrahoitus esittää:

Teollisuuden monitorointiratkaisu

Suomi on alisuoriutuja! Helmikuussa 2014 ensimmäistä kertaa julkaistu Digibarometri kertoo, että suomalaiset eivät osaa hyödyntää tietotekniikkaa – vaikka edellytykset pärjätä digitaalitaloudessa ovat hyvät.

Erityisesti yritysten osalta tutkitut tulokset ovat rajut: edellytyksissä soveltaa digitaalisuutta Suomi on sijalla 1, mutta miten tätä käytännössä tehdään, ollaan sijalla 17. Suomi on siis kuudenneksi viimeisenä tutkitusta 22 maasta. (www.digibarometri.fi)

- Satakunnassa tämän asian eteen on tehty työtä jo vuosia. Jokapaikan tietotekniikan osaamiskeskusohjelma toteutti vuoden vaihteessa päättyneen ohjelmakauden aikana useita projekteja, joissa yritykset kehittivät yhdessä käytännön tietoteknisiä ratkaisuja. KP ServicePartner Oy, Etteplan Oy ja Luvata Oy toteuttivat syksyn 2013 aikana yhteistyössä Porin suurteollisuuspuistossa nykyaikaisen monitorointijärjestelmän, kertoo projektipäällikkö Marko Mikkola.

Suurteollisuuspuiston toimintaympäristössä on toistakymmentä yritystä, joiden kaasun, sähkön ja nesteiden kulutus on suurta. Tämä tarkoittaa samalla sitä, että näiden hyödykkeiden huolellisella käytöllä on myös mahdollisuus säästää suuria summia. Koska kyse on suurista määristä sähköä, kaasua ja nesteitä, on rahallisen puolen lisäksi kyseessä myös toiminnan turvallisuuden monitorointi.

Yritykset suunnittelivat yhteistyössä järjestelmän, jonka avulla voidaan seurata eri hyödykkeiden käyttöä reaaliaikaisesti, saada automaattisesti halutut raportit, määritellä automaattisia hälytysrajoja ja laajentaa järjestelmää tarpeiden kasvaessa.

Projektin jälkeen KP ServicePartner Oy on tuotteistanut järjestelmän. Dynaamisen rakenteensa ansiosta se soveltuu teollisuuden ja tuotantolaitosten lisäksi myös muihin ympäristöihin, joissa on tarpeen monitoroida erilaisia mittatuloksia.

Esimerkkinä soveltuvista kohteista ovat liiketilat ja kauppakeskukset, maatalous, asuinrakennukset ja palvelinkeskukset. Myös tuotteen hinnoittelu on suunniteltu kuukausihinnoittelun avulla vastaamaan myös pienten yritysten tarpeisiin.

- Järjestelmään on kerätty monitorointitietoa jo vuoden päivät. Jo ensimmäisen vuoden aikana ollaan saatu hyviä taloudellisia ja toiminnallisia tuloksia. Parhaillaan järjestelmään kehitetään ominaisuuksia, joilla voidaan tehdä kerätyn tiedon avulla ennusteita, Mikkola jatkaa.

LISÄTIETOJA:

Projektipäällikkö Marko Mikkola
Puh. 044 710 5341
marko.mikkola@prizz.fi



- Kunta säätelee maankäyttöä alueellaan, joten sijaintietujen tarjoaminen yrityksille on aina ollut paikallisen elinkeinopolitiikan keskiössä, kertoo Suomen Yrittäjien varatoimitusjohtaja Anssi Kujala.



Tie ja tontti

– mitkä kilpailutekijät ratkais

Sijoittumispalvelut mahdollistavat yritykselle helpon alueella. Yhden luukun periaate ja asiakaslähtöinen palvelukokonaisuutta. Mutta mitkä ovat ne todelliset päätöksiään tekevät?



seutumarkkinointi ja sijoittumispalvelut esitetään usein nopeimpana tienä ratkaista alueiden kasaantuneita ongelmia. Erityisen voimakasta ratkaisuhakuisuus on taloudellisen taantuman ravistellessa vakiintunutta elämää ja päätöksentekoa.

- On aivan luonnollista, että juuri nyt asia on esillä Suomen eri kolkilla. Asia on helposti todennettavissa mm. seutumarkkinointiin liittyviä ilmoituksia seuraamalla. Eipä liene Suomessa yhtään aluetta, jossa ei olisi hyvä asua ja yrittää. Seutujen välinen kilpailu kiristyy ja erikoistuminen tuo edun tähän kilpailuun, sanoo Prizztechin toimitusjohtaja Risto Liljeroos.

Uudelle alueelle lähtemiseen vaikuttavat potentiaalisten markkinoiden lisäksi mm. osaava työvoima, yrityskumppanuudet ja toimittajaverkostot, mahdollisuus oman toimintansa kehittämiseen sekä viihtyisä asuinympäristö. Perusedel-



Kauppakeskus Puuvillan rakentaminen käynnistyi loppuvuodesta 2012, ja se on yksi tämän hetken suurimmista talonrakennushankkeista Suomessa. Valmistuessaan syksyllä 2014 siitä tulee Satakunnan suurin kauppakeskus. Liike- ja toimitilaa kauppakeskukseen tulee noin 43 000 neliömetriä. Rakennushankkeen kokonaisinvestoinnin arvo on noin 130 miljoonaa euroa. Kauppakeskuksen on arvioitu työllistävän noin 700–800 ihmistä.



i eivät riitä evät yritysten sijoittumisen?

tien päästä toiminnan alkuun uudella toiminta-
tapa toimia ovat osa jokaisen menestyvän alueen
kilpailutekijät, joiden perusteella yritykset

lytyksenä ovat luonnollisesti hyvät logistiset yhteydet sekä
muu infrastruktuuri.

- Edellä luetelluista tekijöistä on heti nähtävissä, että lähes
kaikki kunnallispolitiikassa tehdyt päätökset ovat osa elin-
keinopolitiikkaa, Liljeroos jatkaa.

- Osaava työvoima on yritykselle sen tärkein kilpailukykyte-
kijä. Alueiden kannalta on ensiarvoisen tärkeää, että nouse-
vat osaamistarpeet tunnistetaan riittävän ajoissa ja koulu-
tusrjestelmä kykenee muuntautumaan elinkeinoelämän
tarpeisiin. Satakuntalaisittain tilanne vaikuttaisi olevan koh-
tuullisen hyvä, sillä uusiutumisen tarve on tunnistettu koulu-
tuksen eri asteilla, sanoo Liljeroos.

Näkemyksen vahvistaa myös Suomen Yrittäjien varatoimi-
tusjohtaja Anssi Kujala.

*Prizztech Oy:n toimitusjohtaja Risto Liljeroos pitää osaavaa
työvoimaa ja saavutettavuutta eränä yrityksen tärkeimmistä
menestystekijöistä.*



"Perusinfra ja tontit koetaan jo kuntien rutiineiksi, joiden oletetaan ilman muuta olevan kunnossa."

- Osaavat ihmiset ovat entistäkin tärkeämpi kuntien ja kaupunkiseutujen elinvoiman lähde. Yritykset arvioivat sijoittumisessa miten eri koulutusasteiden osaavaa henkilökuntaa on saatavilla pitkällä aikajänteellä. Näin yliopistojen, ammattikorkeakoulujen ja ammatillisen koulutuksen merkitys korostuu edelleen, Kujala toteaa.

Suomen Yrittäjät julkaisi huhtikuun lopussa Elinkeinopolitiikan mittaristo 2014 -kyselyn, jossa kartoitetaan kuntien ja yrittäjien yhteistyötä sekä elinkeinopolitiikan tilaa. Sijoittumiseen vaikuttavat monetkin tekijät, mutta perusinfra ja tontit koetaan jo kuntien "rutiineiksi", joiden oletetaan ilman muuta olevan kunnossa. Maankäytön ja liikenteen suunnittelu

ovat jatkossakin kaupunkien elinkeinopolitiikan ydinaluetta.

- Kunta säätelee edelleen maankäyttöä alueellaan, joten sijaintietujen tarjoaminen yrityksille on aina ollut paikallisen elinkeinopolitiikan keskiössä. Myös kaupunkikeskustojen elinvoiman vahvistaminen ja joukkoliikenteen kehittäminen tulee nähdä osana yritysten toimintaedellytysten parantamista, sanoo Kujala.

Kujala näkee, että saavutettavuus nousee entistä tärkeämmäksi kaupunkiseudun menestystekijäksi.

- Suomen henkilöliikenneyhteydet maailmalle ovat paljolti lentoliikenteen varassa. Suomen liikennepolitiikassa painopiste siirtyy väyläinvestoinneista raideliikenteeseen. Kaupunkiseudut joutuvat arvioimaan oman roolinsa uudelleen yhteyksiensä varmistamiseksi, sanoo Kujala.

Ehkä yllättävänkin suuri rooli yrityksen päätöksenteossa on viihtyisällä asuinymppäristöllä. Viihtyisyyteen vaikuttavat mm. asumisympäristöt, sosiaali- ja terveydenhoidon palvelut, vapaa-ajan ja kulttuuripalvelut.

- Kunnan vetovoimaan – niin asukkaiden kuin yritystenkin silmissä - vaikuttavat asumisen ja peruspalvelujen lisäksi mm. suvaitsevaisuus, kansainvälinen ilmapiiri, taide- ja kulttuuritarjonta, tapahtumavilkkkaus, jopa pyöräteiden laatu, sanoo Kujala.

Kumppanuusverkostot kilpailutekijöinä

Toimittajaverkostojen ja kumppanuuksien synnyttäminen on kenttä, jossa kehittämisorganisaatioilla voi olla merkittävä rooli. Uusien markkinoiden tavoittelussa veturiyritykset usein siirtyvät ydinosaamisensa ulkopuolisille osaamisalueille, joissa oma osaaminen saattaa olla rajallista.

- Näillä alueilla kumppanuusverkostot ovatkin ensiarvoisen tärkeitä. Näiden verkostojen synnyttäminen oman organisaation kautta on haasteellista ja ennen kaikkea aikaa vievää. Prizztechin kaltaiset organisaatiot ovat oiva ratkaisu näiden verkostojen synnyttämiseen, sillä kehittämisorganisaatioilla on laaja asiakasrajapinnan tuntemus ja usein mahdollista resursoida tekijöitä ja kanavoidsa julkista rahoitusta. Näin on erityisesti alueellisilla painopistealueilla, sanoo Risto Liljeroos.

Merituulirakentamisen keskittymässä tarvittavia PK-yritysten tuottamia palveluja.



Merituulivoiman PKT-verkostot





M20 Industrial Park toimii Porin sataman välittömässä yhteydessä, Pohjanlahden rannikolla. Alue on Itämeren piirissä yksi harvoista teollisuus- ja logistiikka-alueista, joissa on toimivan sataman välittömässä läheisyydessä sekä pienille että suurille yrityksille tilaa kasvaa. Porin Sataman kapasiteetti ja infrastruktuuri tukevat yrityksiä ja niiden kasvua.

Vierteisen sivun kuvassa on esitettyä osaamiskartta merituulivoiman verkostoista. Näihin verkostoihin mukaan lähtö on yksi "houkutin" alueelle sijoittumiseen, sillä tarjoaahan se usein uuden liiketoimintamahdollisuuden.

- Satakunta on tunnettu verkostomaisesta toimintatavastaan, joten tämä lähestymistapa on kiistämättä kilpailuetu, josta on jo useita esimerkkejä,

Siksi jokaisen kunnan kilpailukyky yritysten houkuttelemisessa on kiinni jokapäiväisistä päätöksistä. Yksittäisten asukkaiden muuttopäätökset parempien palveluiden houkuttelemana ovat myös synnyttämässä uusia markkinoita, sillä kaupungistuminen ja muut trendit synnyttävät kysyntää, johon yrityselmä yrittää vastata.

- Alueen kilpailukykyyn rakentaminen on pitkäjänteistä toimintaa, joilla valikoiduilla alueen vahvuuteen perustuvilla osaamisaloilla voidaan synnyttää ylivoimainen osaamiskeskittymä. Näihin mukaan lähtö perustuu rationaalisin tekijöihin. Muut tekijät perustuvat usein tunteeseen, jonka taustavaikuttimet ovat moniselkoiset. Siksi aktiivisuutta tarvitaan myös osaamiskeskittymien rakennustyön rinnalla, toteaa Liljeroos.

Miten rakennetaan uusia innovaatiokeskittymiä?

Kaupunkien suuret tulevaisuusinvestoinnit esimerkiksi energia-, vesi- ja jätehuollossa, asumisessa, liikenteessä ja terveydenhuollossa ovat vielä hyödyntämättä innovaatiotoiminnan kehitysalustoina. INKA (innovatiiviset kaupungit) –ohjelma käynnistyi Porin seudulla vuoden alussa. INKAA rahoittaa Tekes, se kattaa alueellisesti koko Suomen ja sen tavoitteena on uusien kilpailukykyisten yritysten syntyminen. Alueellisesta toteutuksesta vastaa Prizztech Oy.

Porin seudulla INKAN painopisteiksi ovat valikoituneet alueelle ja sen elinkeinoelämälle tärkeät teemat: LNG-energiaratkaisut, merituulivoimaliiketoiminta ja offshore-toimialan kehittäminen. Näissä aihealueissa työskentely on aloitettu, parhaillaan kootaan niihin liittyviä sidosryhmiä ja haetaan uusia kehittämisen rahoitusmahdollisuuksia.

INKAssa erityinen huomio kiinnittyy seudulliseen ja alueelliseen ulottuvuuteen. Miten houkutellaan uusia yrityksiä ja toimijoita alueille? Miten rakennetaan uusia innovaatiokeskittymiä? Porin seudulla Porin kaupunki on toiminut edelläkävijänä kehittämistyön mahdollistajana. Tästä tuore esimerkki on LNG-terminaaliin liittyvät maankäyttö- ja kaavoituspäätökset, jotka hoidettiin joustavasti ja nopeasti kuntoon. Jatkossa tavoitteena on rakentaa "teollisia kokeiluympäristöjä", joissa uusia, ennakkoluulottomia ratkaisuja voidaan pilotoida, ja näin saada referenssejä kotimarkkinoilta vientiponnistusten tueksi.

www.prizz.fi/inka
www.tekes.fi/inka



Kuntavastaava Mikko Puputti ja Ulvilan kaupunginjohtaja Jukka Moilanen tekevät hartiavoimin töitä ulvilalaisten ja kuntaan sijoittuvien yritysten toimintaedellysten parantamiseksi.

Automaation osaamiskeskittymä Porin seudulla

Ulvila on noin 13000 asukkaan kaupunki Porin naapurissa. Se tunnetaan merkittävänä automaatioalan osaamiskeskittymänä, joka tuo synergiaetuja myös muille yrityksille.



Ulvilan kaupunginjohtaja Jukka Moilanen luettelee merkittäviä lisäarvotekijöitä sijoittuville yrityksille:

- Sijainti, sijainti, sijainti, sitä ei voi painottaa liikaa, sanoo Moilanen. Sujuvan kaavoituksen ja perusinfraan lisäksi kulkuväylät, paikoitustilat ja mm. raskaan liikenteen sujuva kulku, ovat tärkeitä.

Ulvilassa toimii nelisenkymmentä automaatioalaan luokiteltavissa olevaa yritystä, joista useat kansainvälisilläkin markkinoilla. Tämä automaatioteollisuuden osaamiskeskittymä tuo synnergiaetuja sekä pienille että suuremmille yrityksille.

- Pienet yritykset saavat "vetoapua" ja verkostoja ja isommat yritykset esimerkiksi alihankkijoita. Järjestämme yhteisiä automaatioalan aamukahvitilaisuuksia ja niiden kautta saamme tietoa yritysten todellisista tarpeista.

- Olemme myös saaneet oppilaitoksia mukaan yhteistyöhön ja tavoitteena

onkin koulutustarjonnan monipuolistaminen tarpeita vastaavaksi. Yrityksen sijoittumisen lisäksi haluamme huomioida myös työntekijöiden ja koko perheiden sijoittumisen, Moilanen kertoo.

Prizztech Oy:n kokonaisasiakaskunnissa yhtiöllä on jokaisessa kunnassa kuntavastaava. Kuntavastaava toimii linkkinä yritysten, kunnan ja Prizztechin välillä elinkeinoasioissa ja tekee tiivistä yhteistyötä kunnan viranhaltijoiden kanssa. Ulvilassa kuntavastaavana toimii Mikko Puputti.

Kuntavastaavan tehtäväkenttä jakautuu karkeasti ajatellen kolmeen pääkategoriaan: toimivien yritysten kehitystarpeiden tunnistaminen ja tarpeiden mukaisten toimenpiteiden käynnistäminen sekä tähän liittyen tarvittavien kontaktien luominen, uusien yritysten liiketoiminnan käynnistymisen tukeminen ja viimeisenä alueen markkinointi, mihin liittyy alueelle sijoittumista harkitsevien yritysten auttaminen käytännön asioissa, tiedonhankinta ja tietenkin myös potentiaalisten yritysten houkuttelu alueelle. Kuntavastaavan päällimmäisinä tavoitteina ovat alueen

yritysten kasvun tukeminen, uudet yritykset ja ennen kaikkea uudet työpaikat.

-Teollisuus on nyt uuden ajan kynnyksellä. Tuotantoa uudistetaan ja automatisoidaan kiihtyvällä tahdilla. Lisäksi robotit ovat tulossa vääjäämättä myös palvelusektorille. Tämä on Ulvilan elinkeinoelämälle ja koko Porin seudulle selkeä mahdollisuus, joka pitää hyödyntää. Ulvilassa ollaan asian suhteen hereillä ja uusia panostuksia Ulvilan automaatioklusterin vahvistamiseksi on käynnistetty, kertoo Puputti.

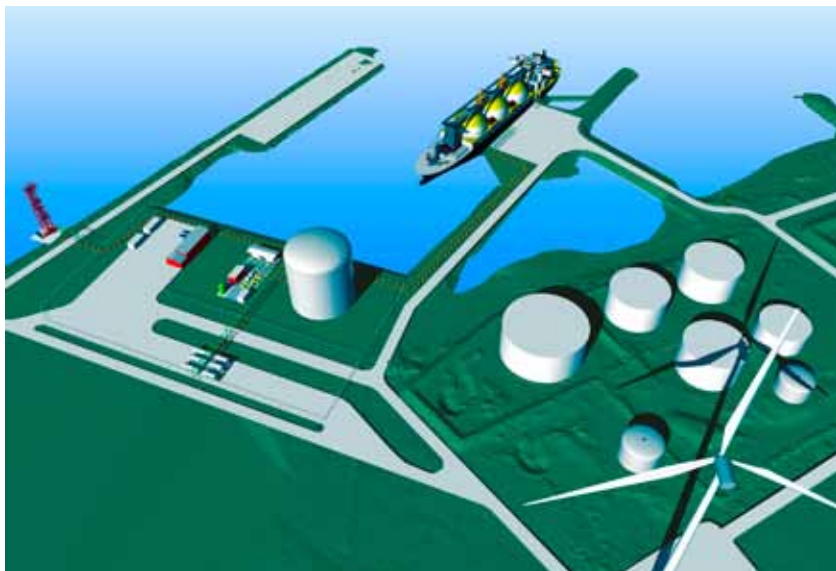
- Elinkeinopolitiikan vahvuus ja tulevaisuuden usko on automaatioissa. Automaatiolla on alueella vahvasti työllistävä vaikutus, uskoo Moilanen.

LISÄTIETOJA:

Kehittämispäällikkö Mikko Puputti
Puh. 044 710 5347
mikko.puputti@prizz.fi

LNG – tulevaisuuden energiaa

Satakunta on edelläkävijä nesteytetyn maakaasun (LNG) hyödyntämisen ja siihen liittyvän liiketoiminnan kehittämisessä.



MIKÄ LNG?

Nesteytettyä maakaasua saadaan jäähdyttämällä maakaasu -162°C lämpötilaan, jolloin se tiivistyy nestemäiseen olomuotoon. 1 m^3 nestemäistä LNG:tä vastaa 600 m^3 kaasuna. LNG:tä voidaan kuljettaa putkiverkoston ulkopuolella laiva- tai rekkakuljetuksina. Käyttökohteissa LNG höyrytetään kaasuksi. LNG on lähes puhdasta metaania, jonka lämpöarvo on $13,7 \text{ MWh/tn}$ (vrt. raskas polttoöljy $11,4 \text{ MWh/tn}$). Metaania poltettaessa muodostuu hiilidioksidiä ja vettä.

Havainnekuva Porin Tahkoluotoon suunnitellusta LNG-terminalista.

Gasum Oy:n ensimmäisen LNG-terminalin sijoituspaikaksi on valittu Pori. Yhtiön mukaan tavoitteena on rakentaa Porin terminalin ympärille tehokas autokuljetuksiin pohjautuva nesteytetyn maakaasunjakelun logistiikkaketju. LNG on tarkoitettu teollisuuden sekä meri- ja maantieliikenteen tarpeisiin. Valmistuessaan LNG -tuontiterminali palvelee koko länsirannikkoa Hangosta Kokkolaan asti. Ympäri vuoden saavutettavissa olevassa Tahkoluodon satamassa on valmis infrastruktuuri, aktiivinen laivaliikenne ja keskeiset asiakkaat toimivat lähialueilla, yhtiöstä kerrotaan.

Terminali-investoinnin tuloa Porin Tahkoluotoon on pohjustettu LNG Satakunta -kehittämishankkeessa, jonka kohderyhmänä ovat LNG:tä hyödyntävä teollisuus ja pk-yritykset. Lisäksi kohderyhmään kuuluvat palveluja ja teknologisia ratkaisuja tarjoavat sekä infrastruktuuria rakentavat yritykset.

- Teemme alueella LNG:n tarvekartoitusta, LNG:n jakeluun ja sen käyttöön liittyviä selvityksiä sekä tunnistamme kokonaisuudessa tarvittavia teknologioita, kertoo projektipäällikkö Matti Luhtanen Prizztech Oy:stä.

Gasum Oy ja kemianteollisuuden yritys Sachtleben ovat tehneet sopimuksen maakaasun toimituksesta Sachtleben Pigments Oy:n tehtaalle Poriin. Kaasu toimitetaan Tahkoluodosta kaasuputkea pitkin M20 Teollisuuspuiston kautta tehtaalle. Putken pituus on suunnitelman mukaan 12 kilometriä. Valmistuttuaan putkesta pystytään tarjoamaan maakaasua myös muille alueen asiakkaille. Gasum on käynnistänyt alustavat maanrakennustyöt. Gasum LNG Oy on jättänyt hakemuksen työ- ja elinkeinoministeriön LNG -terminalin investointituesta.

Myös AGA Oy suunnittelee terminalia Poriin, kertoo Luhtanen. - Työ- ja elinkeinoministeriön investointituen suuruus on 20 – 40 % investoinnista, eli summa on merkittävä. Kumpikin Poriin terminalia suunnitteleva operaattori on kertonut, että tuki on välttämätön investoinnin kannattavuuden kannalta ja molempien toiveissa saada tukipäätös mahdollisimman pian.

Satakunnan ELY -keskus on myöntänyt LNG Satakunta-hankkeelle toimintaympäristön kehittämisavustusta Euroopan aluekehitysrahastosta.

LISÄTIETOJA:

Projektipäällikkö Matti Luhtanen
Puh. 044 710 5347
matti.luhtanen@prizz.fi

LNG:N PÄÄSTÖT VERRATTUNA RASKAASEEN POLTTOÖLJYYN (HFO)



LNG:n käyttö vähentää merkittävästi haitallisia päästöjä.



Tallinkin Silja Serenade palasi helmikuussa takaisin liikenteeseen puolitoista kuukautta kestäneen uudistusremontin jälkeen. Ylärivissä edistyvät taxfree-m uudistustyöt.

Tallink uudisti Silja Serenade

– oma projektijohto ja uusi verkostoja hyödyntävä to

Suomalaisen telakkateolisuuden nykytilannetta ovat leimanneet toistuvat negatiiviset uutiset. Perinteisellä telakkavetoisella toimintamallilla kilpailukyvyyn ylläpitäminen on ollut vaikeaa ja toimialan näkymät ovat heikentyneet.

Vastoin käymiset ovat samalla luoneet mahdollisuuden tarkastella projektien toteutusta kokonaan uudesta näkökulmasta. Suomalaisen meriteollisuuden erityispiirteinä ja vahvuutena ovat kokonaistoimituksista vastaavat verkostoyritykset. Yritysten projektiosaaminen ja kokonaisuuksien hallinta mahdollistavat uuden tyyppisten ja entistä kilpailukykyisempien projektien toteutuksen suomalaisin voimin.

Tallink Siljalla on vuosien kokemus yhteistyöstä suomalaisten telakoiden kanssa ja luottamus suomalaiseen osaamiseen. Tallinkin Silja Serenaden osalta laivan uudistaminen oli ajankohtaista alku vuodesta. Toteutusta edelsi kuukausien suunnittelu- ja valmistelutyö.

Tilanne poikkesi aiemmista projekteista, koska telakkayhtiö STX Finland Oy:llä ei ollut kapasiteettia tarjota uudistusprojektiä Tallink Siljalle. Rauman telakan osalta tehtiin lopettamispäätös ja Turun telakalla työn alla oli TUI-risteilijät. Tallinkin tulikin etsiä aktiivisesti uudentyyppistä toteutusratkaisua.

Prizztechissä on tehty vuosia työtä meriteollisuuden parissa ja samalla varauduttu toimintaympäristön muutoksiin eri toimintamallivaihtoehtoin. Ratkaisu Tallink Siljan ongelmaan löytyi eri toimijoiden

yhteistyönä. Tallink toimi itse projektin tilaajana ja toteuttajana. Toteutuksen vastuullinen projektiryhmä muodostettiin kolmesta Tallinkin edustajasta ja kahdesta Prizztechin laivaprojektien asiantuntijasta. Projektin toteuttajiksi saatiin vahvan kokemuksen kokonaistoimituksista omaavat verkostoyritykset Europlan Engineering Oy, Kaefer Oy, Riverco Oy ja SA Svendsen Oy. Telakkainfrasta ja vuosihiuollostasi vastasi Turun Korjaustelakka Oy.

Uudistunut Silja Serenade palasi alkuvuoden vuosihiuolton ja onnistuneen konversioprojektin jälkeen reitilleen hiihtoloma viikoilla. Uudistuneet spa-, ravintola- ja myymäläalueet ovat saaneet asiakkailta kiitosta. Samalla kun matkustajat voivat nauttia uudistetusta ympäristöstä myös varustamoyhtiö ja verkostoyritykset ovat löytäneet uuden kustannustehokkaan ta-



nyymälän ja alarivissä Sunflower Oasis -kylpylän

-laivansa imintatapa

van yhdistää varustamoiden tarpeet ja suomalainen meritekninen osaaminen.

Prizztechin asiantuntijatyön toteutus ja projektijohto olivat osa Satakuntaliiton EAKR-rahoitteista Meriteollisuuden rakennemuutos-hanketta. Työ jatkuu Meri - ja teknologiateollisuuden asiakaslähtöinen kasvu -kokonaisuudessa, joka on osa TEM:n Meriteollisuuden kehittämisohjelmaa.

LISÄTIETOJA

Projektipäällikkö Kaisu Rågell
Puh. 044 710 5349
kaisu.ragell@prizz.fi

Arktisilla merialueilla valtava liiketoiminta- potentiaali

Työ- ja elinkeinoministeriön meriteollisuuden toimintaympäristön kehittämisohjelman ensimmäiset viisi hanketta käynnistyivät keväällä 2014. Prizztechin ”Meri- ja teknologiateollisuuden asiakaslähtöinen kasvu”-hanke on resursseiltaan merkittävin osa TEM-Meri-ohjelmaa.



uomen lähialueilla Norjassa ja Venäjällä avautuu tulevaisuudessa valtava liiketoimintapotentiaali arktisten luonnonvarojen hyödyntämisessä. Suomalaisyrityksillä on markkinoiden kaipaamaa vaativissa olosuhteissa toimimiseen soveltuvaa teknologiaa, tuotteita, palveluita ja osaamista. ”Meri- ja teknologiateollisuuden asiakaslähtöinen kasvu”-hanke hyödyntää arktisen öljy-, kaasua- ja offshore-teollisuuden suomalaisyrityksille tarjoamia markkinamahdollisuuksia ja kasvattaa alan liiketoiminnan volyymia. Prizztechin tehtävänä on auttaa yrityksiä saamaan asiakkuuksia ja ponnistamaan kasvaville markkinoille.

Prizztechin projektiryhmä koostuu kokeineista kansainvälisen meri-, öljy- ja kaasua- ja offshore-teollisuuden konkareista sekä kehittämistoiminnan asiantuntijoista. Tarvittavat toimenpiteet markkinoille pääsemiseksi määritellään yhdessä yritysten ja yritysryhmien kanssa.

- Keskeistä on yritysten valmiuksien lisääminen markkinoiden vaatimalle tasolle sekä yritysten johdon ja omistajien sitoutuminen tavoitteiden saavuttamiseen. Asiantuntijat ovat yritysten tukena tavoitteiden asettamisesta aina asiakasprosessin läpiviintiin asti, kertoo johtava asiantuntija Pekka Rouhiainen.

Hankkeessa tehdään tiivistä yhteistyötä TEM:n Meriteollisuuden kehittämisohjelman muiden hankkeiden kanssa ja hyödynnetään myös yhteistyökumppanien, kuten Finpron ja Team Finlandin palveluja.

-Yritysten pitkän aikajänteen toiminnan tueksi tulee Suomeen luoda yhdessä tutkimuslaitosten ja korkeakoulujen kanssa osaamiseen perustuva kansainvälinen kehittämisympäristö, joka mahdollistaa liiketoiminnan kasvun jatkumisen tulevaisuudessa, Rouhiainen jatkaa.

Tunnistettuja t&k-aihoita voidaan jatkajalostaa myös Tekesin Arktiset Meret-ohjelman puitteissa käynnistettävissä projekteissa. Yritysten liiketoiminnan kehittämistavoitteiden tukemiseksi hankkeessa toteutetaan palvelukonsepteja, kuten Suomen offshore-toimiala selvitys, joka taustoitaa offshore-alan kehitystä. Lisäksi kesäkuussa järjestetään Porissa yritysten välinen kontaktointitahtuma Match Industry 2014. FinOffshore Directory puolestaan markkinoi suomalaisia yrityksiä kansainvälisillä offshore-alan messuilla.

Hankkeen toteuttava Prizztechin Teknologiateollisuusyksikkö on toiminnassaan keskittynyt meri- ja teknologiateollisuuden kehitys- ja kansainvälistymistoimenpiteiden toteutukseen sekä alan tutkimus- ja tuotekehitystoiminnan vahvistamiseen. Yksikön henkilöstössä yhdistyy vahva teollinen ja kansainvälinen kokemus sekä julkisen kehittämistoiminnan osaaminen.

LISÄTIETOJA:

Johtava asiantuntija
Pekka Rouhiainen
Puh. 044 710 5326
pekka.rouhiainen@prizz.fi



**Jari Keinonen,
yritysneuvoja**

Tulin työhöni alun perin Yrityspalvelu Enteriin vuonna 2007 ja elinkeinoyhtiöiden fuusioituessa siirryin Prizztechin palvelukseen. Olen koulutukseltani ehta byrokraatti eli hallintotieteiden maisteri. Helmikuussa sain parin vuoden puurtamisen jälkeen opinnot päätökseen ja käteeni todistuksen yritysneuvojan erikoisammattitutkinnon suorittamisesta.

Työhöni kuuluvat mm. yritystoimintaa suunnittelevien henkilöiden ja toimivien yritysten neuvonta, alan luennot sekä starttirahalausunnat. Uutena työnä olen aloittanut kasvuhautoma-valmentajana, ja tämä tehtävä tarjoaa näkökulmaa yritysten kehittämistyöhön. Yhtenä osaamisalueenani voidaan mainita myös lähes päivittäinen kahvinkeitto töissä. Yritystoimintaa suunnittelevien henkilöiden tilanteet vaihtelevat, neuvontatyössä korostuu substanssi-osaamisen lisäksi ihmistuntemus sekä asiakaspalvelutaidot.

Vapaa-ajalla yritän pitää huolta vanhasta hirsitalosta, pyöräillä (välillä myös wanhoilla ja kustomfillareilla), kuunnella rokin räminää sekä lueskella lähinnä dekkareita ja yhteiskunnallista kirjallisuutta.



**Katja Viitapohja,
yhteyspäällikkö**

Olen 33-vuotias porilaissyntyinen oikeustradenomi. Olen työskennellyt kaupunkikonsernissa vuodesta 2006 lähtien PMO:ssa (Pori Marketing Office), POSEKissa (Porin Seudun Kehittämiskeskus Oy) ja nyt Prizztechissä.

Perheeseeni kuuluvat viisivuotias tytär Venla ja tiibetinspanieli Stella, jotka pitävät elämän vauhdikkaana ja vapaa-ajan kiireisenä. Harrastuksiini kuuluvat yhdistystoiminta palveluskoiraharrastuksen merkeissä ja lenkkeily sekä muu liikunta.

Vastaan Prizztech Oy:n sijoittumispalveluista kaikkien omistajakuntien osalta sekä teen tiivistä yhteistyötä seudulla olevien kansainvälisten yritysten kanssa. Juuri nyt työn alla on sijoittumisasiakkuuksia sekä sijoittumismarkkinointiin liittyviä toimenpiteitä sekä tilaisuuksien järjestämistä. Etsimme myös jatkuvasti uusia vapautuvia toimijoita asiakasyritystemme tarpeisiin ja kartoitamme alueen toimintaympäristöä sekä -edellytyksiä asiakkaan toiveiden mukaan.



**Matti Luhtanen,
projektipäällikkö**

Olen kohta puoli vuotta Prizztechissä vaikuttanut TKK:sta Otaniemestä valmistunut selluinsinööri. Asun Porin Lukkarinsannassa puutalossa Varvourinjuovan rannalla perheeni eli puolisoni Merjan ja kolmen poikamme Eetun, Leevin ja Einon kanssa.

Omat harrastukset ovat opiskeluaikojen liikunnallisten aktiviteettien jälkeen vaihtuneet perheen poikien kuljetuksiin. Jalkapallokentät, jäähallit ja uimahallit ympäri Suomen ovat tulleet tutuiksi. Sen verran meillä on pihamaata, että puutarhanhoidosta on tullut jonkinlainen harrastus. Kaikenlainen yhdistystoiminta on aina ollut lähellä sydäntäni, joten sille pyrin löytämään aikaa.

Prizztechillä on monta erilaista roolia alueemme ja koko maankin elinkeinoelämän kehittämisessä. Itse työskentelelen projektipäällikkönä LNG Satakunta-hankkeessa, jonka päätavoite on saada nesteytetyn maakaasun tuontitermi-naali Porin Tahkoluotoon. Tätä projektia on erittäin mukava viedä eteenpäin, koska oikeita konkreettisia asioita tapahtuu. Lupaavalta vaikuttaa, mutta eipä nuolaista ennen kuin tipahtaa.



Kuuntele – keskustele – kannusta – kyseenalaista!

■ Otsikon neljä kehotusta kuvaavat satakuntalaisen yrityskummin työs-kentelyä. Kummit toimivat siltana yritys-toiminnan kehittämisessä yrittäjän tuke-na. Yrittäjä on usein yksinäinen haluten sekä kuuntelijaa että keskustelukump-pania. Omat ideat ja suunnitelmat elävät ja luovuus on kunniaa. Ratkaisevan päätöksen tekeminen vaatii rohkeutta ja ennakkoluulottomuutta. Opas on tien-haarassa avuksi.

Toimintaympäristö on muutoksessa, yri-tystoiminnan haasteet kovenevat, rima ylitys ja onnistuminen vaativat jatkuvasti lisävoimia ja jäntereitä uuteen ponnis-tukseen. Myös kannustusta tarvitaan. Yrityskummin tehtävä on tarvittaessa ky-seenalaistaa suunnitelmia, jos hän näkee ne epärealistisiksi. Kummin pitkäaikainen kokemus erilaisissa liiketoimintaympäris-töissä auttaa arvioinnissa. Kummitkaan eivät kuitenkaan ole sateentekijöitä. Jos terveen yritystoiminnan edellytykset puuttuvat, ei kummikaan asiaa muuksi pysty muuttamaan. Busineksen perusidea on yksinkertainen, tyyli ja sama niin isos-sa kuin pienessäkin yrityksessä. Alariville pitää ennemmin tai myöhemmin syntyä positiivista tulosta. Toiminta on saatava jatkumaan.

Kummijoukko ei tuputa palveluitaan, mutta on niin haluttaessa valmis syvälle luotaaviin, luottamuksellisiin keskusteluihin yrittäjän kanssa. Palvelu on yrittäjälle maksutonta ja yrityskummit ovat talkois-sa mukana korvauksetta. Miksi olemme mukana? Vastaisin: Rakkaudesta elinkei-noelmään ja sen menestystekijöihin. Hy-vinvointiyhteiskuntamme ylläpitäminen vaatii vahvan tulovirran. Yritysten ja yri-ttäjäkunnan rooli jaettavan kertymisessä on ratkaisevaa laatua.

Yrityskummit asettavat oman työuransa opit ja kokemukset yrittäjän käyttöön. Kummin tehtävänä on näyttää suuntia ja polunpäitä, kertoa onnistumisista ja varoittaa piilevistä vaaroista sekä tarjota vaihtoehtoja. Yrittäjän tienhaaratilanteis-sa etsitään yhdessä ratkaisuja. Päätökset kehittämisen suunnista ja toteuttamis-aikatauluista tekee ainoastaan ja vain yrittäjä itse. Vaitiolovelvollisuus liiketoi-minta- ja privaattiasioissa, joista myös keskustellaan, on luonnollisesti ehdoton.

Prizztechin vaativa tehtävä on yrityskum-mit tuntien löytää kullekin yrittäjälle sopi-va keskustelupari. Prizztech toimii myös ensimmäisen tapaamisen ”emäntänä” ker-toen yhteistyön pelisäännöt, jotka kumpi-

kin osapuoli hyväksyy. Yhteistyö voi usein jatkua pitkäänkin. Jos yrittäjä kuitenkin ei tunne saavansa tapaamisilta mitään, on hänellä loukkaamaton oikeus lopettaa keskusteluyhteys. Etukäteen on sovittu, että kumpikaan osapuoli ei tällaisessa ti-lanteessa ”vedä herneitä nenään”. Myös kummin vaihtaminen toiseen henkilöön on mahdollista.

Kummille uuden yrittäjäparin saaminen on mielenkiintoinen hetki. Se on askel tuntemattomaan, askel uusiin keskus-teeluihin, uusiin tuttavuuksiin, uuteen liike-toimintaan ja uusiin ratkaisuihin. Oma kokemustausta asetetaan pyyteettömästi yrittäjän käyttöön ehdottaen ja sitoumuks-sittaan. Myös yrittäjältä kummi odottaa heit-täytymistä. Pitää olla rohkeutta katsoa eteenpäin, uhrata aidosti aikaa yritystoi-minnan suunnitteluun. On oltava rohke-utta tarvittaessa luopua aikaisemmista toimintatavoista ja omaksua uusia, ehkä aluksi vieraitakin käytäntöjä. Yhdessä saamme enemmän aikaan

Matti Ojanperä
yrityskummi.

Yritysneuvontaa yhdeltä luukulta

Prizztech Oy:n yhteispalvelupiste Enter tarjoaa sekä uuden yrityksen perustamisvaiheessa että ostovaiheessa maksutonta henkilökohtaista neuvonta-apua Eurajoen, Harjavan, Kokemäen, Merikarvian, Pomarkun, Porin ja Ulvilan alueen asukkaille.

Starttiraha-, rekisteröinti- ja veroneuvontaa sekä yrittäjäkoulutusta tarjotaan myös muiden kuntien asukkaille. Palvelut tuotetaan yhteistyössä Satakunnan verotoimiston ja Satakunnan työ- ja elinkeinotoimiston kanssa yhteispalvelupisteessä Porin Puuvillassa.

- Yhden luukun periaate toimii. Käynti Prizztechhin yritysneuvojalla, veroneuvojalla ja TE-toimiston starttirahaneuvojalla onnistuu saman katon alla, sanovat veroneuvoja Pirjo Krannila ja asiantuntija Mervi Landvik-Huhtala.



Veroneuvoja Pirjo Krannila Satakunnan verotoimistosta ja asiantuntija Mervi Landvik-Huhtala Satakunnan TE-toimistosta vastaavat omalta osaltaan aloittavien yrittäjien neuvonnasta. Kuvaan on päässyt myös verokoiria Bisou.

MUISTA MYÖS NÄMÄ:

Avain asiantuntijalle -yritysneuvontapalvelu: (02) 62 62 62
Aloittavan yrittäjän neuvonta (ajanvaraus): (02) 620 4630
Sijoittumispalvelut: toimitilat.prizz.fi, www.discoverpori.fi

Tuulimyly sai jo siivet

"Pystytys alkaa tällä viikolla", uutisoi Satakunnan Kansa 31.8.1993.



"Mäntyluodon uudeksi merimeriksi nouseva tuulivoimala on koelaitos, jolla mm. selvitetään offshore-oloihin perustettavien tuulivoimaloiden kustannuksia. Se on osa kansallista Nemo-energiatutkimusohjelmaa, johon Teknologiakeskus Pripoli osallistuu", jatkaa lehti. Kuvassa tekniikan lisensiaatti Yrjö Rinta-Jouppi tarkastelee kokoamistaan odottavia tuulivoimalan siipiä.

Satakunnan Teknologia Oy, joka toimi Teknologiakeskus Pripolissa, muutti nimensä Prizztech Oy:ksi 14.4.1994. Tarina kertoo, että nimiasiaa pohtinut virallinen seurue päätyi nimenmuodostukseen seuraavasti: Pri tuli Porin lentokentän lyhenteestä, zz Porin Jazzista ja tech:hän piti löytyä tuona aikana jokaisen itseään kunnioittavan teknologiakeskuksen nimestä.

Satakunnan osaamiskeskus aikoo rivakasti hankkeisiinsa

"Parhaillaan toimintaansa virittelevän Satakunnan osaamiskeskuksen tavoitteena on aloittaa materiaalitekniikan ja etäteknologian osaamisohjelmassaan parikymmentä projektia kuluvana vuonna", kertoi Satakunnan Kansa 17.1. 1999.

"Osaamiskeskuksen talousarvio on 8,2 miljoonaa markkaa, mutta keskukselle on laskelmoitu noin 400 miljoonan markan projektikantaa lähivuosina. Osaamiskeskustyöhön osallistuu kymmeniä yrityksiä, korkeakouluja, tutkimuslaitoksia sekä maakunnan kehittämisestä vastuullisia viranomaisia", lehti jatkaa.

Kansalliseksi menestykseksi todettu osaamiskeskusohjelma nykymuodossaan päättyi vuoden 2013 lopussa. Satakunnassa osaamiskeskusohjelmaa toteutettiin 1999-2013.

MI14

Match INDUSTRY 2014

Teollisuuden kontaktitapahtuma

Aika 12.6.2014 klo 10.00-16.00
Paikka SAMK, Tiedepuisto 3, Pori

Kohderyhmä: Offshore-, öljy- ja kaasu-, meri- ja energiateollisuuden päähankkijayritykset sekä toimialojen toimittaja- ja palveluyritykset.

Match INDUSTRY on yritysten välinen tehokas päähankkijavetoinen kontakti- ja neuvottelutapahtuma, joka tarjoaa kontakteja olemassa oleviin ja tulevaisuuden projekteihin. Tapahtuman päähankkijoiksi on kutsuttu pääosin globaaleilla markkinoilla toimivia yrityksiä Suomesta, Norjasta ja Ranskasta, mikä mahdollistaa kansainvälisen liiketoiminnan osana päähankkijoiden toimitusketjuja.

www.matchindustry.fi

Match INDUSTRY 2014

11.6.2014
MI14 Teollisuusseminaari

12.6.2014
MI14 Kontakti- ja neuvottelutapahtuma

13.6.2014
MI14 Yritysvierailukohteet

MI14 11.-13.6.2014
Pori, Finland

Yhteistyökumppanit
Prizztech Oy, TEM,
Teknologiateollisuus ry,
Merteollisuus ry

Tilaisuuden tavoitteet

- luoda kontakteja päähankkija- ja osallistujayritysten välillä
- vahvistaa osallistujayritysten välistä liiketoimintaa
- aikaansaada liiketoimintaa uusille markkinoille ja valmisteilla oleviin projekteihin
- tuottaa lyhyessä ajassa maksimaalinen hyöty kaikille osallistujille

Rekisteröityminen 5.6.2014 mennessä osoitteessa www.matchindustry.fi.
Tapahtuman osallistujamäärä on rajattu.

Tapahtuma on maksuton. Tervetuloa!

Tiedustelut:

Projektipäällikkö Kaisu Rågell,
kaisu.ragell@prizz.fi
+358 44 710 5349

Järjestäjä:

Prizztech Oy / Meri- ja teknologia-
teollisuuden asiakaslähtöinen
kasvu. Hanketta rahoittavat Työ- ja
elinkeinoministeriö sekä Porin kaupunki.

DIGI MATCH teknologia- päivä

13.6. klo 10.00 - 15.00
Vuojoen Kartano, Eurajoki

Teknologia muuttaa yritysten kilpailu-
ympäristöä. Tule DIGI MATCH -teknologia-
päivään hakemaan buustia bisnekseen!

**AIHEINA: LIIKKUVAN TYÖN
MOBIILIRATKAISUT AUTOMAATTINEN
TUNNISTUS ELINKAARITIEDON
HALLINTA MARKKINOINTIVIESTINNÄN
TRENDIT MONITOROINTIRATKAISUT
LIIKETOIMINTATIEDON NÄKYVYYS**

Katso ohjelma osoitteesta
www.prizz.fi/tapahtumat

Tilaisuus on osallistujille maksuton.
Ilmoittaudu 6.6. mennessä sähköpostitse
marko.mikkola@prizz.fi.

Tilaisuuden tuottaa Satakunnan Luova Rinki
-hanke, jota rahoittaa Satakunnan ELY-
keskus EAKR-rahoituksella.

**LUOVA
RINKI**


Euroopan unionin
Euroopan aluekehitysrahasto

**Vipuvoimaa
EU:lta**

Seminaari Kaasua Satakunnassa

10.6.2014 klo 9.30-16.00

**SAMK:n Tiedepuiston kampuksella,
Tiedepuisto 3, Pori**

Seminaarin aiheina ovat mm. metaani,
maa-kaasu, vety ja polttokennot ja
se on suunnattu kaikille aihepiiristä
kiinnostuneille yrityksille.

Katso tilaisuuden ohjelma ja ilmoittaudu
5.6. mennessä osoitteessa

www.prizz.fi/tapahtumat.

Seminaari on maksuton, ja sen
järjestävät LNG Satakunta- ja Uusista
polttokennosovelluksista liiketoimintaa-
hankkeet. Satakunnan ELY-keskus on
myöntänyt hankkeille toimintaympäristön
kehittämisyavustusta Euroopan
aluekehitysrahastosta.


Elinkeino-, liikenne- ja
ympäristökeskus


Euroopan unionin
Euroopan aluekehitysrahasto
**Vipuvoimaa
EU:lta**



maisa
Porin Seudun Matkailu Oy

Hyvää Porin tapahtumakesää!



SuomiAreena 12.–19.7.

Suomen suurin yhteiskunnallinen kesätapahtuma SuomiAreena laajenee nyt viikon mittaiseksi. Ensi kerran keskustelutilaisuuksia järjestetään myös Kirjurinluodossa Pori Jazzin konserttien yhteydessä. Kesän pääteemana on asuminen ja ympäristö ja pääyhteistyökumppanina ympäristöministeriö. Tulossa on 150 tilaisuutta ja keskustelua nostattamassa on yli 600 puhujaa.

Lisätietoja ja SuomiAreenan ohjelma
www.suomiareena.fi



F.I.C.C. Rally 24.7.–1.8.

Kesän 2014 suurin ja parhain camping-tapahtuma Kirjurinluodossa! 81. F.I.C.C. Rally järjestetään tänä vuonna Suomessa, Porissa. 24.7.–1.8. Tapahtuma on kaikkien leirintämatkailun harrastajien ohjelmallinen suurleiri, jossa viihtyvyydestä ei tarvitse tinkiä. Leirin hieno valmisohjelma, ystävien tapaaminen mieliharrastuksen parissa, upea kaupungin keskellä sijaitseva tapahtumaympäristö – leirintäloma parhaimmillaan.

Lisätietoja www.ficcrally2014.fi

**F.I.C.C.
RALLY**
2014
PORI FINLAND
24.7.–1.8.2014



Kuninkuusravit 2.-3.8.

Kaksipäiväinen tapahtuma tuo Porin raviradalle noin 54 000 vierailijaa. Kuninkuusraveissa maan nopeimmat suomenhevoset kilpailevat himotuista ravikuninkaan ja -kuningattaren titteleistä.

Kuninkuusravit ovat koko kansan juhla, johon tullaan viihtymään koko viikonlopun. Luvassa on siis aitoa kansanjuhlan tunnelmaa.

Lisätietoja
www.kuninkuusravit.fi

