

TÄSSÄ LEHDESSÄ

- 2 Meriteollisuuden toimittajaketjua vahvistettiin MATCHMarinassa
- 3 Reposaassa puhaltavat vapaa-ajan asumisen uudet tuulet
- 4 Alueellinen innovaatiostrategia
- 5 Siemenrahoituksella idut kasvamaan
- 6 RFID avaa kiinnostavia mahdollisuuksia
- 7 Magneettien on kestävä pitkään hissimooottoreissa
- 8 Energiatehokkaan aluerakentamisen keskus tuo passiivienergiatalot Satakuntaan
- 10 Metallikylään Kankaanpäähän uusia yrityksiä
- 11 Jokapaikan tietotekniikka näkyy myös loma-asunnoissa
- 12 Prizztechiltä työkalut matkailualan liiketoiminnan kehittämiseen
- 14 Viisi vuotta palveluja Porin yliopistokeskukselle
- 16 Talousveden ja verkostomateriaalien yhteensopivuutta pohdittiin seminaarissa Helsingissä



Meriteollisuuden toimittajaketjua vahvistettiin MATCHMarinassa

Nimityksiä



FM Eelis Takala on nimitetty asiantuntijaksi ja laboratorioinsinööriksi Magneettiteknologikeskukseen.

Seminaareja

- Toimintaa ja turvallisuutta vaatetuksella

torstaina 5.6.2008 klo 12.15-16.00
ravintola Liisanpuiston auditoriossa
(Liisankatu 20, Pori).

Lisätietoja:

Projektijohtaja Jari-Pekka Niemi
jari-pekka.niemi@prizz.fi
puh. 044 710 5350

www.prizz.fi/tote

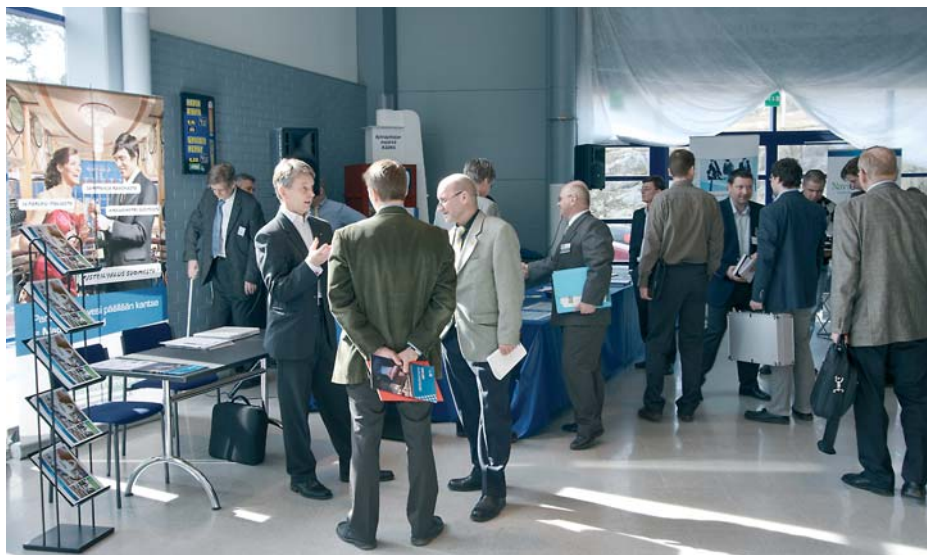
Järjestyksessään toinen MATCHMarine kokosi huhtikuun lopulla Raumalle noin 350-400 osallistujaa. MATCHMarine on meriteollisuuden kokonaistoimittajien ja yhteistyöstä kiinnostuneiden yritysten välinen kontaktitapahtuma.

- Tapahtumassa olivat nyt ammattilaisyritykset liikenteessä. Osallistujat olivat osin samoja kuin viime vuonna, mutta erityisesti ilahduttaa uusien osallistujien määrä, sanoo Rauman Seudun Kehitys Oy:n Merihan projektipäällikkö Kaisu Liikala.

Tapahtumaan osallistuneilla yrityksillä oli mahdollisuus sopia etukäteen henkilökohtaisia tapaamisia 12 päämiesyrityksen edustajien kanssa.

- Suljettujen neuvottelujen lisäksi oli jatkuva mahdollisuus käydä neuvotteluja nonstop-periaatteella. Paljon uusia yhteistyökumppanuuksavauksia on syntynyt, Liikala kertoo.

Seuraava meriteollisuuden toimittajaverkoston kontaktitapahtuma järjestetään Liikalan arvion mukaan Navigate-messujen yhteydessä. Tapahtuman toteutuksesta vastasivat RSK Oy:n Meriha ja Prizztech Oy:n MeriOske.



PRIZZTECH

Prizz.Uutiset on Prizztech Oy:n ja Satakunnan osaamiskeskusohjelman tiedotuslehti.

Julkaisija: Prizztech Oy
Teknologiakeskus Pripoli
Tiedepuisto 4, 28600 PORI
Puh. (02) 620 5300, fax (02) 620 5399
etunimi.sukunimi@prizz.fi
www.prizz.fi

Päätoimittaja: Risto Liljeroos
Toimitus: Merja Lehtonen

Taitto: Anne Autioniemi
Painopaikka: Kehitys Oy

**Palaute, lehden tilaus (ilmainen),
osoitteenmuutokset:**
prizztech@prizz.fi

Prizz.Uutiset verkossa:
www.prizz.fi/uutiset



Reposaaressa puhaltavat vapaa-ajanasumisen uudet tuulet – vahvasti paikallisin voimin

Kesä-heinäkuussa pidettävät loma-asuntomessut kääntävät katseet Reposaareen. Messujen ansiosta paikalle saapuvat lukuisat toimittajat, asiantuntijat ja matkailijat. Kahvipöytäkeskusteluissa ja lehtien palstoilla vaihdetaan mielipiteitä niin alueemme kaavoituksesta kuin puistorakentamisesta, messukohteiden arkkitehtuurista, teknisistä ratkaisuista, sisustusvinkeistä ja Suomen ensimmäisistä kelluvista asunnoistakin.

Odotan tätä kaikkea suurella innolla, levollisin mielin. Kaupungin eri hallintokunnat ovat tehneet asiantuntevaa työtä, saumattomasti, yhteistyössä Osuuskunta Suomen Asuntomessujen ja muiden eri asiantuntijaorganisaatioiden kanssa. Rakentajat, suunnittelijat ja päänäytteilleasettajat ovat antaneet luovuudelle tilaa. Innovaatiot on ennakkoluulottomalla tavalla sovitettu paikan henkeen. Matkailijoille on koottu messupaketteja opastuksineen ja ruokailuineen. Painolastiin aarteet on katettu esille parlastinäyttelyyn. Kaikki ovat valmiina ottamaan vieraat vastaan messuporttien auetessa 13.6.

Paikallinen kädenjälki näkyy kaikessa. Valtakunnallisesti tunnettujen arkkitehtien, päänäytteilleasettajien ja sisustajien joukossa tasavertaisina esittäytyvät paikalliset osaajat arkkitehteistä saunatoimittajiin, rakentajista esiintyjiin. Reposaaressa syntynyt ja nuoruutensa asunut Eino Grön on yksi messurakentajistamme, ja hänet nähdään mökillään messujen aikana.

Jo nyt messut ovat olleet piristysruiske paikallisille yrittäjille. Tiedonjonon lisäksi lukuisat alueella vierailleet ovat jo vuoden ajan käyttäneet reposaarelaisten yritysten palveluja. Tämä jatkunee vielä pitkään messujen jälkeenkin. Toivon teidän kaikkien yrittäjien ideoivan ja toteuttavan toimenpiteitä, joilla voitte hyödyntää messut omassa liiketoiminnassanne. Me messutoimistolaiset autamme tarvittaessa teitä tässä työssä mielellämme. Muistakaa bisneksen teon ohella myös virkistäytyä. Kutsukaa työntekijänne, asiakkaanne ja sidosryhmienne edustajat viihtymään messuillemme ja 17.6. Yyterissä pidettäviin messukarkeloihin.

Hyvä lukija, hae messukärpäsensä puremaan apua nettisivuiltamme www.pori.fi/loma-asuntomessut. Nähdään Reposaaressa!

Kirsi Sainio-Taskinen
projektipäällikkö
Porin loma-asuntomessut 2008

Alueellinen innovaatio-strategia

Porin seudun aluekeskusohjelmaa hallinnoiva Porin Seudun Kehittämiskeskus Oy POSEK tilasi alueellisen innovaatiostrategian selvitystyön Prizztech Oy:ltä syksyllä 2007. Selvitystyö toteutettiin siten, että samanaikaisesti valmistelussa ollut kansallinen innovaatiostrategia huomioitiin selvityksen toteutuksessa. Selvitystyö valmistui huhtikuun alussa, ja se esiteltiin AKO-seminaarissa 17.4.2008.

Selvitystyö antaa kuvan innovaatiopolitiikan nykytilanteen muutosajureista ja toiminnallisista muutoksista alueellisen innovaatiostrategian laatimisprosessin tueksi. Tällä hetkellä elinkeinoelämän ja myös innovaatioympäristön toimintaan vaikuttavat mm. asiakas- ja käyttäjänäkökulman korostuminen, palveluliiketoiminta, verkostomainen toiminta ja avoimet innovaatioympäristöt. Lisäksi arvoketjujen pirstoutuminen globaalissa toimintaympäristössä on vaikuttamassa siihen, että yritykset kansainvälistävät toimintojaan jopa työtehtävien tasolla. Nämä näkökulmat ovat nousemassa keskeiseen rooliin myös kansallisessa innovaatiostrategiassa.

Professori Richard K. Lesterin mukaan alueellisen innovaatiovetoisen kasvun neljä polkua ovat uuden yritystoiminnan luominen alueella, uuden yritystoiminnan siirto alueelle, nykyisen yritystoiminnan monipuolistaminen sekä olemassa olevan yritystoiminnan kilpailukykyyn päivittäminen. Selvitystyön asiantuntijoille suunnattu kommentointikierros herätti näiden neljän vaihtoehdon välillä keskustelua, jota voidaan innovaatiostrategian valmistelutyössä jatkaa.

Selvitystyön johtoryhmä esittää alueellisen innovaatiostrategian laatimista vuoden 2008 loppuun mennessä. Tausalla on prosessin tulosten hyödyntäminen esimerkiksi uuden koheesio- ja kilpailukykyohjelman ohjelmavalmisteluissa. Tehdyssä esityksessä on esitetty työn organisoimista työryhmiin. Innovaatiostrategian laatimisessa itse prosessin rooli on erittäin tärkeä yhteisen näkemyksen ja sitoutumisen synnyttämiseksi.

Selvitystyössä esitetty laaja kommentointimahdollisuus voidaan toteuttaa joko avoimella prosessilla tai erillisellä kyselyllä. Laaja osallistumis- ja kommentointimahdollisuus mahdollistaa strategia-asiakirjan hyväksynnän ja sitoutumisen eri organisaatioissa.

Innovaatiostrategia on lähtökohdiltaan elinkeinoelämän tarpeisiin pohjautuva. Asiakas- ja käyttäjänäkökulma muodostaa jatkossa perustan innovaatioympäristön kehittämiseksi. Tällöin ennakoitavissa olevat tarpeet ohjaavat nykyistä tehokkaammin eri toimijoiden ja tiedontuottajaorganisaatioiden toiminnan kehittämistä. Siksi elinkeinoelämän osallistuminen jatkotyöhön on tärkeää.



Siemenrahoituksella idut kasvamaan

Satakunnan osaamiskeskusohjelman toiminta on vuonna 2007 alkaneella uudella osaamiskeskusohjelmakaudella laajempaa kuin edellisellä kaudella. Prizztech Oy on mukana kolmessa kansallisessa klusterissa: Jokapaikan tietotekniikka, Energiateknologia ja Meriklusteri.

Toiminnan perusmallina on edellisellä ohjelmakaudella hyväksi havaittu malli: osaamiskeskusohjelman koordinaattiorahalla tehdään klusterien perustoimintaa (mm. innovaatioympäristön kehittäminen sekä toimijoiden ja kehityshankkeiden aktivointi) ja Satakuntaliiton siemenrahoituksella käynnistetään yksittäisiä kohdennettuja kehityshankkeita. Satakunnan osaamiskeskusohjelman siemenraha-hankkeisiin kanavoidaan vuosittain Satakuntaliiton myöntämää EAKR-rahaa.

Siemenrahoituksen turvin on panostettu hyvin laaja-alaisesti maakunnan kehittämiseen erilaisten projektien avulla. Oheisessa kuviossa näkyy edellisen osaamiskeskusohjelmakauden siemenrahoituksen vaikuttavuus etäteknologian osaamisalalla. 1,5 M€:n panostuksella on saatu aikaiseksi hankekauden aikana n. 35 M€:n vaikuttavuus. Vaikuttavuuden arviointi on haastavaa, koska siemenrahoitus koh-

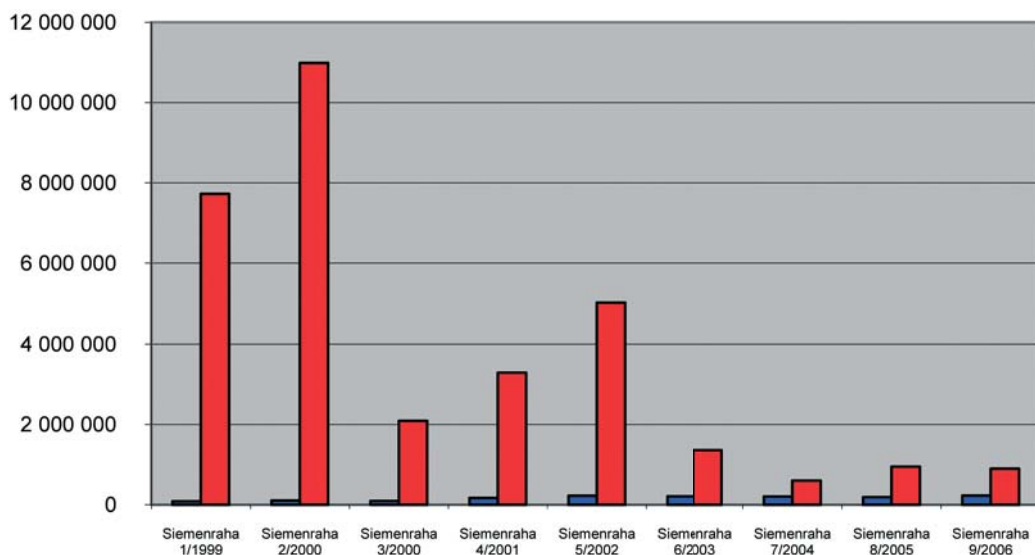
dentuu usein hyvin varhaisen vaiheen toimennpiteisiin. Vaikuttavuutta on tarkennettu kyselemällä osallistuneilta tahoilta tilannetta hankkeiden päättymisen jälkeisinä vuosina. Toiminnan kohdistumisesta varhaisen vaiheen kohteisiin kertoo myös se, että vaikuttavuus tyypillisesti kasvaa usein voimakkaastikin, mitä kauemman aikaa hankkeen päättymisestä vaikutusarviota tehdään. Esim. siemenraha-hankkeessa synnytetään Tekes-hanke, josta syntyy uusi tuote, joka kaupallistuttuaan synnyttää uusia työpaikkoja.

Aktiivisuus kannattaa

Erityisesti yritysten aktiivisuus ja halu kehittää nykytoimintaansa ovat toiminnan kannalta tärkeitä. Siemenrahoitus pystyy parhaimmillaan laskemaan yrityksen kynnystä lähteä rohkeasti kehittämään jotain liiketoiminnan osa-aluetta tuoden niin rahallista tukea kuin verkosto-osaamistakin. Prizztechin merkittävänä roolina on auttaa löytämään verkostostamme juuri oikeita asiantuntijoita yliopisto- ja korkeakoulu-maailmasta sekä sopivia yrityskumppaneita. Uuden ohjelmakauden myötä verkostot ovat laajentuneet, kansallisen klusteritoiminnan avulla oikeiden kumppanien löytäminen on entistäkin korkeammalla tasolla.

Siemenrahan vaikuttavuus

Siemenrahan vaikuttavuus näkyy usein vasta keskipitkän aikajänteen kuluttua.

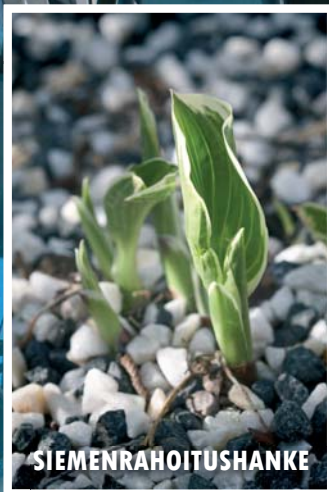


Siemenraha-hankkeissa synnytetään tyypillisesti:

- uutta osaamista ja tietoa
- kaupallisia tuotekonsepteja
- yritys- ja tutkimusyhteistyötä
- tutkimustiedon hyödyntämistä
- Tekes- tai EU-hankkeita

■ Siemenraha yhteensä €
■ Vaikuttavuus yhteensä €





RFID (Radio frequency identification) eli radio-taajuinen etätunnistus on menetelmä tiedon langattomaan etälukuun ja -tallentamiseen käyttäen RFID-tunnisteita. RFID-tunniste koostuu sirusta ja siihen liitetystä antennista. Siru sisältää tunnistetiedon ja se voidaan lukea enimmillään jopa kymmenen metrin päästä.



Sampo Rosenlew -konsernin varatoimitusjohtaja Jali Prihti uskoo konkreettisiin yhteishankkeisiin.

RFID avaa kiinnostavia mahdollisuuksia

Sekä Hollming Works Oy:n Porin yksikkö että Sampo Rosenlew Ltd ovat kiinnostuneita RFID:n antamista mahdollisuuksista oman tuotantonsa ohjauksessa.

Molemmat uskovat myös hyötyvänsä toistensa kokemuksista yhteisessä hankkeessa, johon niillä ilman asiantuntijaorganisaatioiden apua ja siemenrahoitusta ei olisi välttämättä ollut mahdollisuuksia uhrata tarvittavia henkilö- ja aikaresursseja.

Kappaleiden tunnistaminen tärkeää

- Hollming Worksin Porin yksikkö työllistää noin 350 henkilöä. Yksikkö valmistaa mm. vinttureita ja potkurilaitteita, kertoo konepajan johtaja Jussi Vanhahonko.

- RFID on konepajateollisuudessa uutta tekniikkaa, jonka käytölle pyrimme saamaan tässä hankkeessa varmat perusteet. Tavoitteenamme on saada tunnistin alihankkijoilta tuleviin

komponentteihin, jolloin niiden tunnistaminen olisi helppoa aina varastosta koko jalostusketjumme läpi.

- Käyttämämme komponentit ovat kooltaan suuria, joten tunnistinten on kestättävä kovaa mekaanista käsittelyä. Kappaleiden lukuetaisyys on lisäksi oltava riittävän suuri, vaikka ympärillä on muita raskaita metallikomponentteja. Tavoitteenamme on saada määrittelyvaihe tehdyksi kesälomiin mennessä, arvioi Jussi Vanhahonko.

- On hyvä, että mukana on myös asiantuntijaorganisaatioita, jotka uskovat hankkeeseen ja ovat siinä vakavasti mukana.

Paljon mahdollisuuksia

- Sampo Rosenlew -konserni tytä- ja osakkuusyhtiöineen työllistää vuodessa keskimäärin 600 henkilöä. Liikevaihottomme on noin 83 miljoonaa euroa. Päätuotteitamme ovat leikkuupuimu-

rit, metsänkorjuussa käytettävät harvesterit, teollisuuspesukoneet sekä hydraulikkamoottorit. Meillä on viime vuosina ollut vientiä yli 80 maahan, ja pyrimme kasvattamaan toimintaamme määrätietoisesti koko ajan, toteaa yrityksen varatoimitusjohtaja Jali Prihti.

- RFID-tekniikka mahdollistaisi onnistuessaan meillä monia asioita. Meillä on kokoonpanoa Suomen lisäksi Venäjällä, Turkissa ja Iranissa. Lähetämme leikkuupuumurit kokoonpanotehtaille moduulikitteinä, jotka on optimoitu konttikuljetuksia varten. RFID:n antureissa olevat osalistat saattaisivat antaa vastaanottajalle mahdollisuuden lukea puretut osaluettelot suoraan toiminnanohjausjärjestelmästä. Nykyisin osien löytämisessä sekä identifioinnissa on silloin tällöin ongelmia.

- Tuotantolaitoksemme maa-alue on Porissa 16 hehtaaria. Tuotannon kasvaessa varastoinnin

tarve kasvaa ja osat eivät enää mahdu totuttuihin paikkoihin. RFID lisäisi huomattavasti sisäisen logistiikkamme hallittavuutta. Kolmanneksi tutkimme mahdollisuutta käyttää RFID-teknologiaa siihen, että koneidemme ostajat voisivat seurata koneen liikkuamista maailmalla.

Yhdessä enemmän

- Arvostan sekä Prizztechin että muiden tutkimus- ja asiantuntijaorganisaatioiden mukanaoloa hankkeessa. Siemenraha on positiivinen lisä, joka osoittaa kaikkien osapuolten olevan hankkeessa vakavasti mukana. Olen tyytyväinen saatuun tietoon ja hankkeen etenemiseen. Tällaiset yhteishankkeet ovat siinäkin mielessä hyviä, että Hollming Works pystyy sparraamaan meitä ja me toivottavasti heitä. Kanustan kaikkia yrityksiä lähettämään rohkeasti mukaan tällaisiin konkreettisiin yhteishankkeisiin, rohkaisee Jali Prihti.



Magneettien on kestävä pitkäan hissimoottoreissa

Magneettien pitkäaikaiskestävyyttä selvitettiin Magneettiteknologiateknologian siemenrahaohjelmassa, jossa yritysosapuoloina olivat Kone Oy, ABB Oy ja Neorem Magnets Oy.

Kone Oy:n konehuoneen hissi on yksi merkittävimmistä suomalaisista kestoprojektista soveltavista innovaatioista. Kun perinteinen, tyypillisesti oikosulkumotoriin ja vaihteistoon perustuva hissikoneisto korvataan suoravetoisella kestoprojektilla, säästetään huomattavasti mm. tilaa. Koneisto voidaan liittää muotonsa vuoksi sijoittaa hissikuiluun, eikä erillistä konehuonetta tarvita.

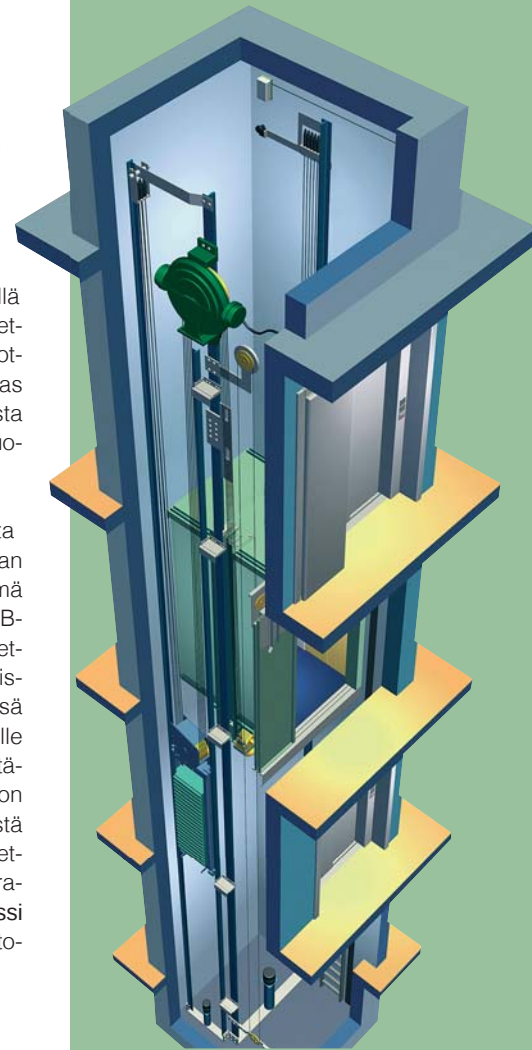
Tilansäästöä lisäksi tällä kestoprojektilla säästetään myös energiaa. EcoDisc-koneisto kuluttaa arviolta noin 70 prosenttia vähemmän energiaa kuin hydrauliteknikkaan perustuva koneisto ja noin 40 prosenttia vähemmän kuin perinteinen vaihteellinen hissikoneisto.

NdFeB-kestoprojektit ovat EcoDisc-koneiston sydän. Moottoreilta odotetaan useiden kymmenien vuosien käyttöikää, joka edellyttää myös magneeteilta vastaavaa kestoä. Magneetti on monimutkainen tuote ja sen käyttöeliniikään vaikuttavat monet tekijät. Magneetin koostumus, valmistuslaatu, korroosiosuojaus ja käyttölämpötila ovat niistä merkittävimmistä.

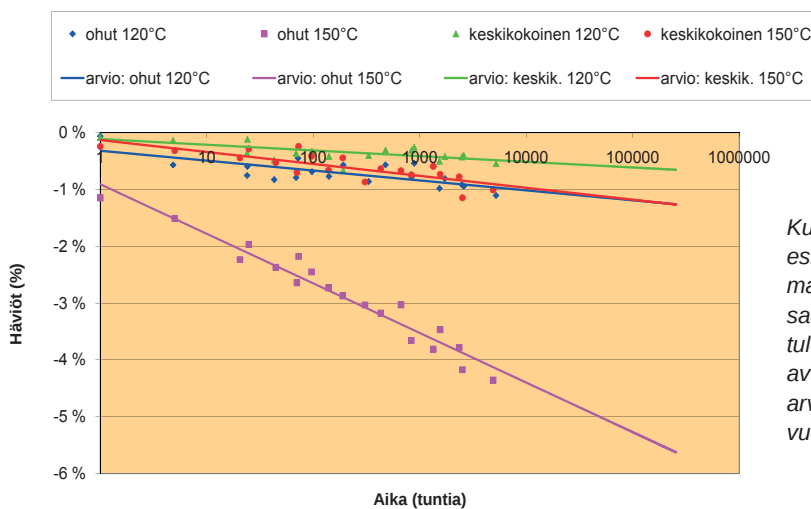
Magneettiteknologiateknologian toteutettiin laajamittainen selvitys NdFeB-magneettien pitkäaikaiskestävyydestä. Mittaustulosten perusteella muodostetut kuvaajat eri magneettilaatujen pitkäaikaiskestävyydestä eri lämpötiloissa ovat pitkäaikaista tietoa moottorisuunnittelijoille. Myös hissiasiakkaat vaativat tutkimustietoa magneeteissa

tapahtuvista häviöistä pitkällä aikavälillä. NdFeB-magneetteja on kestoprojektimoottoreissa käytetty vasta runsas 10 vuotta, joten kokemusta niiden kestäväyydestä 30 vuoden päähän ei ole.

- Korroosiosta vapaasta vanhenemisesta ei juurikaan löydy julkaistua tietoa. Tämä selvitys varmentaa NdFeB-magneeteille aiemmin oletettua pitkäaikaiskäytettävyyttä ja lieenee siinä mielessä mielenkiintoinen aihe kaikille kestoprojektien hyödyntäville toimijoille. Riippumaton tutkimustieto on hyödyllistä käsiteltäessä kestoprojektien elinikäasioita asiakasraportissa, toteaa TkT Jussi Lähteenmäki Koneen moottoriteknologiyhteistyöstä.

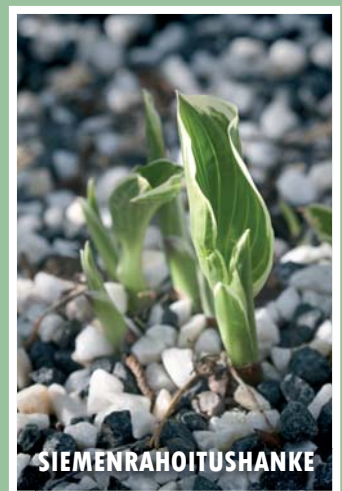


KONE EcoDisc® nostokoneisto tuli markkinoille vuonna 1996. Huhtikuussa 2008 toimitettiin 200 000:s KONE MonoSpace®-hissi.



Kuvassa on esitetty yhdelle magneettilaadulle saadut mittaustulokset ja niiden avulla muodostetut arviot häviöistä 30 vuoden päähän.

Mittaustulosten perusteella voidaan arvioida magneeteissa tapahtuvat magneettiset häviöt pitkälle tulevaisuuteen. Oikein käytettynä magneettien häviöt jäävät alle 1 %:n kolmenkymmenen vuoden käyttöaikana. Ongelmatapauksissa häviöt saadaan pienemmäksi laskemalla käyttölämpötilaa, käyttämällä paksumpia magneetteja tai vaihtamalla enemmän dysprosiumia sisältävään magneettilaatuun.



SIEMENRAHOITUSHANKE

Energiatehokkaan aluerak

tuo passiivienergiatalot Satakuntaan

Pitkämäen asemakaavassa tontit ja rakennusten sijoittuminen on määritelty niin, että luonnon mahdollistama energiatehokkuus käytetään hyväksi.

Rakentaminen elää Suomen historian suurinta murrosta. Seuraavien neljän vuoden aikana asuntojen energiatehokkuutta koskevia määräyksiä kiristetään noin 60 prosenttia. Satakunnassa haasteeseen vastaa Prizztechin ja Pohjois-Satakunnan Kehittämiskeskuksen koordinoima energiatehokkaan aluerakentamisen keskus.

Asuntoministeri Jan Vapaavuori on luvannut, että vuonna 2010 asuntojen energiatehokkuutta koskevat määräykset tiukentuvat 40 prosenttia. Seuraava noin 20 prosentin tiukennus tehdään vuonna 2012. Samalla määräyksiä muutettaneen niin, että yksittäisten osioiden sijasta määräykset koskevat asunnon kokonaisenergiakulutusta. Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että viiden vuoden kuluttua Suomeen saa rakentaa enää vain passiivienergiataloja, joita meillä ei vielä tällä hetkellä ole ensimmäistäkään.

Osaaminen olemassa

Onneksi rakennusala on tehnyt pitkään töitä energiatehokkuuden kehittämiseksi. Tietoa, taitoa ja tuotteita tulevien määräysten täyttämiseksi on olemassa jo nyt.

– Juuri tässä on energiatehokkaan aluerakentamisen keskuksen suurin tehtävä. Tavoitteemme on hyödyntää vuosikymmenten aikana kertynyt tutkimustieto ja siirtää tuo tieto yritysten, oppilaitosten ja rakentajien käyttöön, kertoo Prizztechin projektipäällikkö Heikki Perko.

Myös Kankaanpään kaupunki on vahvasti mukana energiatehokkaan aluerakentamisen keskuksessa. Kaupunginarkkitehti Maija Anttila kertoo hankkeen edenneen ripeästi.

– Olemme juuri saaneet TEKESiltä myönteisen päätöksen. Puolet Pitkämäen energiatehokas asuntoalue -projektin rahoituksesta tulee TEKESin Kestävä yhdyskunta -ohjelmasta, Maija Anttila kertoo.

Pitkämäki konkretisoi

Kankaanpäähän kaavoitetaan Pitkämäen asuntoalue, johon toivotaan rakennettavan vain energiatehokkaita taloja. Tavoitteena on, että Pitkämäessä talot kuluttavat yli puolet vähemmän energiaa kuin keskimääräinen talo tällä hetkellä.

– Ajatus on, että energiatehokkuus otetaan huomioon kolmella tasolla. Asemakaavassa määritellään tontit ja rakennusten sijoittuminen niin, että luonnon mahdollistama energiatehokkuus käytetään hyväksi. Esimerkiksi isot ikkunat avautuvat etelään ja ilmanvaihto ottaa viileän ilman pohjoisen puolelta, sanoo Maija Anttila.

Pitkämäki rakentuu kaupungin omistamalle maalle, joten tonttien luovutusehtoihin voidaan

kirjata rakentamistapaohjeita. Ohjeet voivat koskea energiatehokkuustavoitteita, lämmitystapaa tai jätteenkäsittelyä.

– Tavoitteenamme on helpottaa sekä rakentajan työtä että asukkaan elämää. Kokoamme eräänlaisen idea- tai suosituspankin, jossa kerrotaan, miten passiivienergiatalo nykytietämyksen valossa kannattaa rakentaa ja miten energiatehokkuuden voi ottaa huomioon arjessa.

Kaupungille tietotaitoa

Kankaanpään kaupungille Pitkämäki on paitsi todiste siitä, että kaupunki haluaa panostaa monipuoliseen tonttitarjontaan, myös tilaisuus kehittyä.

– Tämän projektin kautta kaupunkiimme tulee osaamista, joka tulevien määräysten myö-

Ilmalämpöpumppuja passiivienergiataloihin

– Kun talo rakennetaan hyvin energiatehokkaasti, ei ulkopuolelta tuotua sähköä oikeastaan tarvita kuin kodinkoneisiin ja valoihin, kuvailee Vatajankosken Sähkön varatoimitusjohtaja Juha Lindholm.

Uudisrakentamisessa kaukolämpö ei ole välttämättä kilpailukykyinen lämmitysvaihtoehto.

– Passiivienergiatalossa varsinaisen lämmitysenergian tarve on niin pieni, ettei kaukolämpöputkea kannata rakentaa. Ainakin Kankaanpäässä kaukolämpö on mieluummin ympäris-

töystävällinen ratkaisu vanhoille öljylämmitteisille taloille, jotka sijaitsevat jo olemassa olevan verkoston lähellä.

Passiivienergiatalojen todennäköisimpänä lämmitysvaihtoehtona Juha Lindholm pitää tulisijan ohella erilaisia ilmalämpöpumppuratkaisuja.

– Suunnittelemme parhaillaan lämpöpumppujen suhteen palvelukonaisuutta, joka olisi rakentajan ja remontoijan kannalta mahdollisimman helppo ja kustannustehokas.



entamisen keskus

Lisätietoja:
projektipäällikkö Heikki Perko
heikki.perko@prizz.fi
puh. 044 710 5361

tä olisi joka tapauksessa pakko hankkia, sanoo Maija Anttila.

Pitkämäen markkinointi on jo aloitettu. Mitä varhaisemmassa vaiheessa rakentajat lähtevät mukaan, sitä enemmän he voivat vaikuttaa.

– Parhaillaan laadimme asemakaavaa. Nopeat rakentajat pääsevät vielä mukaan vaikuttamaan siihen, Maija Anttila kertoo.

– On tärkeää huomata, että näillä osin määräyksillä ja ohjeilla ei tehdä rakentamista vaikeaksi tai kalliiksi. Kun kokonaisuutta suunniteltaessa ja talokohtaisissa ohjeissa ohjenuorana on energiatehokkuus, syntyy talo, jonka voi rakentaa järkevään hintaan ja jossa voi asua hyvin, pienillä kustannuksilla. Bo-

nuksena rakentaja voi nauttia tulevaisuudessa turvatusta jälleenmyyntiarvosta, Heikki Perko tiivistää.

Kimpassa edullisemmin

Eurajoella Juhani Mäntylä käynnistelee parhaillaan ryhmärakentamisprojektia. Ajatuksena on, että porukalla, yhteisen valvojan johdolla rakennettuna matalaenergiatalo rakentuu 15–20 prosenttia edullisemmin.

– Ryhmärakentaminen ei rajoita talon suunnittelua tai ideointia. Siinä vain yksinkertaisesti hankitaan rakennusmateriaalia samasta paikasta, kertoo Juhani Mäntylä.

Talot rakentuvat samassa aikataulussa ja myös työtä voidaan hankkia kimpassa.

– Syntyy eräänlaista sarjatyötä. Putkimiehet ovat tänään yhdellä talolla ja siirtyvät huomenna tekemään samat työt toiselle. Se helpottaa urakoitsijaa ja näkyy hinnassa, uskoo Juhani Mäntylä.

Ryhmärakentamisen tärkein etu ei kuitenkaan ole hinta, vaan parempi laatu ja dokumentointi.

– Ryhmän vetäjä on vastuussa jokaisesta talosta. Hän valvoo ja kirjaa kaikki työvaiheet talokansioon. Näin talosta syntyy yksityiskohtainen ”tuoteseloste” energiatodistukseen.

Juhani Mäkelä uskoo, että ryhmärakentaminen toimisi hyvin myös Pitkämäellä.

– Eurajoen ryhmä voisi olla pilotti, jonka yhteydessä koulutettaisiin

siin ryhmärakentamisen vetäjiä ja samalla monistettaisiin toimintamallia eteenpäin.

Uusi asenne remonttiin

Veturiyhteyksensä projektissa on mukana kankaanpääläinen SPU Systems Oy.

– Eristeet ovat yksi päätuotteistamme, joten on luonnollista, että olemme vahvasti mukana. Eristeet eivät kuitenkaan yksin tee taloa, pääroolissa ovat rakentajat, sanoo SPU Systemsin toimitusjohtaja Ilkka Pohjoismäki.

Uudet energiatehokkuutta koskevat vaatimukset on ratkaistava myös alan teollisuudessa, kuten talotehtaissa.

Jatkuu seuraavalla sivulla.

Ikkunat edelläkävijöitä

Karvia Ikkunat Oy:n toimitusjohtaja Pertti Koivumäen mukaan energiatehokkuus on ikkunalaalla jo arkipäivää.

– Olimme pari vuotta sitten mukana Motivan vetämässä pro-

jektissa, jossa ikkunoille luotiin energialuokitus. Tuotteistamme löytyy A-luokan eli parhaan energiatehokkuuden luokitus.

– Haluamme tarjota osaamisemme myös energiatehokkaan aluerakentamisen keskuksen käyttöön. Kuten eristeet, myös

ikkunat ovat osa energiatehokasta kokonaisuutta. Avainasemassa ovatkin rakentaja ja talotehtaat, muistuttaa Pertti Koivumäki.

Ikkunavalmistajan tuotteet joutuvat niin uudis- kuin korjausrakentajankin tarpeisiin.

– Ikkunoistamme yli puolet menee korjausrakentamiseen. Viimeisen vuoden aikana on ollut selvästi havaittavissa, että kiinnostus energiatehokkuuteen on herännyt, toteaa Koivumäki.



– Me tiedämme, että tavoitteet on mahdollista saavuttaa. Energiatehokkaan aluerakentamisen keskus on hyvä tapa aktivoida rakentajia.

Rakennusmääräysten kiristämisen taustalta löytyy viime kädessä ilmastopöytäkirjan kasvihuoneilmion torjuminen. Yksittäinen talo ei tee muutosta, mutta pisaroista koostuu massa, joka vaikuttaa.

– Suomen asutuskannasta uusiutuu vuosittain alle kaksi prosenttia. Määräyksillä voidaan varmistaa, että tuo osuus on mukana ilmastotalkoissa, mutta huomattavasti isompi haaste meillä on korjausrakentamisessa. Tarvitaan iso asennemuutos, sanoo Ilkka Pohjoismäki.

Remontoitaessa pitäisi pelkän ehostamisen sijasta ottaa tavoitteeksi se, että talosta tehdään myös energia- tehokas.

– Lisäeristämällä kaikista taloista on mahdollista tehdä energiatehokkaita. Kun kokonaisuuteen lisätään vielä esimerkiksi lämmön talteenotto, voidaan energiasyöppö talo muuttaa passiivienergiataloksi.

Korjauksen kustannukset nousevat, mutta investointi tulee takaisin.

– Korjausrakentamisessa energiatehokkuuteen tehdyn investoinnin takaisinmaksuaika on nykyisillä energianhinnoilla ehkä viisi vuotta. Kun talojen elinkaari on yleensä 50–100 vuotta ja energian hinta ei ole laskussa, on helppo laskea, että investointi kannattaa. Suurin este on asenteissa. Jotta onnistuisimme ilmastotalkoissa, asenteidemme on pakko muuttua, toteaa Ilkka Pohjoismäki.

Metallikylään Kankaanpäähän uusia yrityksiä

Kankaanpään yrityspuiston alueelle syntyvään Metallikylään on saatu ensimmäinen uusi yritys. Jupesteel Oy aloitti maaliskuun alussa kahden henkilön voimin ja nyt yrityksessä on jo neljä työntekijää haussa. Jupesteel tekee levyosia ja salkotavaran sahausta.

Metallikylä 2008 -hankkeen myötä rakentuu Kankaanpään yrityspuiston alueelle teollisuuskeskittymä. Tavoitteena on kasvattaa alueella olevien työntekijöiden määrää 250:stä 350:een kolmen vuoden aikana.

Kiinnostuneiden yritysten myötä uusia teollisuustiloja

Veturiyritykset KMT Group Oy ja Kankaanpää Works Oy toivovat alueelle lisää yhteistyökumppaneita.

– Muutama kiinnostunut on jo löytynyt, kun jokunen kymmenen yritystä on haastateltu. Jupesteel saatiin vielä sijoitettua vanhoihin tiloihin, mutta uusien ja isompien tai kasvavien yhteistyökumppaneiden ilmaannuttua alkaa uusien seinien ja kattojen tekeminen. Kaupunki on aloittanut maahankinnat ja puita on

jo tontilta kaatunut, kertoo KMT Group Oy:n toimitusjohtaja Esa Pyöriä.

Esa Pyöriän mukaan kiinnostusta on löytynyt myös Pohjois-Satakunnan ulkopuolelta.

– Kasvupotentiaali on olemassa. Alue tuo yrittäjille monia synergiaetuja ja keskinäistä kauppaa sekä oheispalveluja niitä tarvitseville. Meillä on vahva usko tähän asiaan.

Metallikylän projektipäällikkö Janne Vartia Prizztech Oy:stä näkee keskittymässä mahdollisuuksia pitkäjänteiseen kehittämiseen.

– Veturiyritykset ovat valmiit tekemään alihankkijoiden kanssa runkosopimukset. Työvoiman hankinta ja koulutus onnistuvat helpommin verkostossa kuin yksinään, samoin tuotannon optimointi ja menetelmien kehitys. Jos yritys haluaa, sillä on mahdollisuus ostaa tai vuokrata rakennettavaa hallitilaa tai lunastaa tilat sovitun vuokra-ajan jälkeen. Prizztech Oy ja Pohjois-Satakunnan Kehittämiskeskus Oy ovat tarvittaessa apuna yritysten kehittämisessä.

Kasvuyrityksistä toivotaan apua kasvaviin haasteisiin

KMT Groupilla on Kankaanpäässä kaksi tehdasta: Metallikylän alueella sijaitseva tehdas valmistaa mekaniikkakomponentteja ja Pansian tehtaan toimialaa on sähkökokoonpanot.

– Tällä hetkellä verkostoyritykset ovat hajaantuneet ympäri valtakuntaa. Niiden varaan ei voida laskea kovin isoja kokonaisuuksia vaan nyt pitäisi löytää yritykset tähän lähelle. Sellaisia yrityksiä, joilla on kykyä ja halua vastata kasvaviin haasteisiin, Pyöriä tämentää.

Lisätietoja:

Projektipäällikkö
Janne Vartia
janne.vartia@prizz.fi
puh. 044 710 5368

"Pohjois-Satakunnan tuotannollinen kumppanuusverkosto – Metallikylä 2008" on valtakunnalliseen Osaamiskeskusohjelmaan kuuluva, Prizztech Oy:n hallinnoima ja Satakunnan TE-keskuksen ESR-osarahoittama kehityshanke.



Toimitusjohtaja Esa Pyöriä ja projektipäällikkö Janne Vartia keskustelivat metallikylähankkeen edistymisestä MATCHMarine-tapahtumassa.



Jokapaikan tietotekniikka näkyy myös loma-asunnoissa

Asuminen ja rakentaminen tarjoavat mielenkiintoisia mahdollisuuksia hyödyntää uusia tietoteknisiä ratkaisuja. Älytaloista on puhuttu jo pitkään ja monet epäilemättä ovat jo päätyneet siihen luuloon, että se tulee-kin aina olemaan vain puhetta. Tässä pätee kuitenkin teknologiamailman tyypillinen lainalaisuus: muutosten nopeus yliarvioidaan ja niiden vaikutukset aliarvioidaan.

Uudet tietotekniset ratkaisut tulevat koteihin kiihtyvällä vauhdilla uudisrakentamisen myötä. Tämä näkyy esimerkiksi kesäkuussa Reposaassa järjestettävillä loma-asuntomessuilla. Jokapaikan tietotekniikkaklusteri on ollut omalta osaltaan aktiivisessa toimijoita.

Ratkaisujen rakentajia

Jokapaikan tietotekniikkaklusterin liitännäisjäsenenä toimii Porvoon Sähköisen talotekniikan

osaamis- ja kehittämiskeskus (STOK). STOK:n yritysverkostossa oleva vaasalainen Edge Innovations on yksi esimerkki kotimaisesta teknologisesta huippuosaamisesta. Yritykseltä on tänä vuonna tulossa markkinoille edistysellinen laite, joka muuttaa arjen toimintamallijamme ja tarjoaa uudenlaisia mahdollisuuksia.

Kyseessä on multimedialaite, jossa on "kaikki herkut samassa" (sisältää mm. kovaa vauhtia tulossa olevan teräväpiirron). Erona nykyisiin laitteisiin, jotka on tarkoitettu lähinnä kaapelia tai ilmaa pitkin tulevien tv-lähetysten muuntamiseen tv-ruudulle, Edge Innovationsin laitteen merkittävä uusi ulottuvuus on internet. Sen lisäksi, että laitetta voi käyttää etäkäyttöisesti internetin kautta (siis esim. ohjelmoida äänityksiä etäkäyttöisesti), laitteella olevia käyttäjän omia tallenteita ja muita medioita (videot, kuvat, musiikki) voi myös

katsella ja kuunnella internetistä. Kun tähän liittää vielä mobiiliteknologian yleisen voimakkaan kehityskulun, joka on tuomassa internetin taskuihimme suurentuvine datanopeuksineen, alkavat mielikuvat tulevista mediankäytön mahdollisuuksista lentää jo hurjasti.

Automatoitua asumista

Edge Innovations Oy:n medialaite on nähtävissä Reposaaren loma-asuntomessuilla Eino Grönin mökissä. Samassa kohteessa on myös raumalais- ta karkiossaamista. Oras Oy:n tuotekehitystyön myötä niinkin tuttuihin laitteisiin kuin hanoihin on saatavissa elektronisilla ohjausjärjestelmillä toimivia malleja. Oraksen ratkaisut tuovat hanan käyttöön niin hygieenisyyttä, käyttömukavuutta kuin veden ja energian säästöäkin.

Perinteistä osaamista on jalostanut eteenpäin myös porilainen

UTU Elec Oy, jonka tuotekehityksestä valmistuneet uudet sähkökeskukset luovat uudenlaisia valmiuksia integroida kotiautomaatiota helposti. Lämpöjärjestelmien, valvontalaitteiden ja sähköohjausten toteuttaminen digitaalisella helppokäyttöisellä ohjauspaneelilla tuo uusia mahdollisuuksia. Mitä jos myös edellä mainittu medialaite olisikin käyttöpaneeli tällaiseen laitteeseen? Tämä yhdistettynä mobiiliin internetiin siis merkitsisi sitä, että kotiautomaatio olisi aina saatavilla taskussasi.

Lisätietoja:

Projektipäällikkö
Marko Mikkola
marko.mikkola@prizz.fi
puh. 044 710 5341





Prizztechiltä työkalut

matkailualan liiketoiminnan kehittämiseen

Matkailun ja elämystuotannon osaamis-klusteri testasi Prizztechin liiketoiminnan kehittämistyökalua kahdessa matkailualan yrityksessä, Muumimaailma Oy:ssä ja HerankukkarO Oy:ssä.

- Kokemukset olivat positiivisia. Saatujen kokemusten pohjalta rakennamme kansallista matkailualan yrityksille suunnattavaa mallia liiketoiminnan kehittämiseen. Liiketoimintaosaamisen kehittäminen on yksi klusterimme keskeisimmistä teemoista, kertoo osaamis-klusterin ohjelmapäällikkö Päivi Lappalainen Turusta.

Prizztechin työkalulla tehdyn perusanalyysin avulla löydetään nopeasti ne avaintekijät, jotka tukevat yrityksen toimintaa ja mihin tulevaisuudessa tulisi pyrkiä. Siinä käydään läpi koko yrityksen liiketoimintamalli. Yrittäjä ja työntekijät ovat mukana pohtimassa yritystoiminnan heikkouksia ja vahvuuksia.

- Prosessissa mukana oleminen ei ollut niin pelottavaa kuin olisi voinut kuvitella. Mitä avoimemmin mielin mukaan lähtee, niin sitä paremmat tulokset on odotettavissa, Lappalainen toteaa.



Muumimaailman toimitusjohtaja Tomi Lohikoski vastaanottaa Prizztechin työkalulla tehdyn perusanalyysin tulokset projektipäällikkö Mikko Airaksiselta. Taustalla matkailuklusterin ohjelmapäällikkö Päivi Lappalainen.

Prizztech Oy:n kehittämä työkalu perustuu liiketoimintaprosessi-ajatteluun ja se on kehitetty erityisesti kasvua tavoittelevien yritysten liiketoiminnan tehostamiseen.





Muumit analyysin aalloilla

Muumimaailma on perheille suunnattu teemapuisto Naantalissa. Muumimaailman rinnalla toimii 6-12 -vuotiaalle tarkoitettu Seikkailusaari Väski sekä kesäteatterinakin toimiva teatteri Emma. Kohteissa vierailee kesäisin noin 280 000 vierasta, joista noin 30% saapuu ulkomailta.

Lipunmyynti, kioskit, ravintolat, teatteri ja asiakkaiden kuljettaminen linja-autoilla, laivoilla ja minijunalla ovat osa Muumi-hahmojen ympärillä pyörivää liiketoimintaa ja palveluita.

- Meille oli tärkeää, että liiketoiminnan perusanalyysin teki joku ulkopuolinen taho. Uskoimme alusta asti, että jo pelkkä analyysi antaisi paljon ajattelemisen aihetta ja kehitysideoita, kertoo Muumimaailma Oy:n toimitusjohtaja Tomi Lohikoski.

Lohikosken mukaan haasteellista analyysin tekemisessä oli se, että Prizztechillä ei ollut aikaisempaa kokemusta matkailualalta. Alalla on hyvinkin poikkeavat omat lainalaisuudet keskivertopalveluyritykseen verrattuna. Muumimaailman lyhyt sesonki yhdistettynä lisensoituun tuotteeseen teki tehtävästä vieläkin haasteellisemmän, mutta lopputulokseen oltiin tyytyväisiä.

Lisätietoja perusanalyysistä:
Liiketoimintajohtaja Jari Järnstedt
jari.jarnstedt@prizz.fi
puh. 044 710 5340

”Ihan kuin lintutornista tarkkailisi omaa toimintaansa”

Yritysasiakkaat ovat vaativia, kilpailu on kovaa ja laatu ratkaisee.

Herrankukkaro on ollut MEK:n Laatutorni-hankkeessa kolme vuotta ja kokenut sen erinomaiseksi asiakkaan kokeman laadun kehittämiseen.

- Kun kuulimme Prizztechin analyysistä, uskoimme, että siitä saattaisi olla meille hyötyä erityisesti oman sisäisen toimintamme kehittämiseen, kertoo Herrankukkaron varatoimitusjohtaja Petri Hollmén.

Hollmén uskoo, että analyysin perusteella tehdyn kehittämissuunnitelman pohjalta yritys luo kokonaisvaltaisen projektin liiketoiminnan kehittämiseen. Osa viidestä kehittämiskohdasta on jo

työn alla, mutta analyysi auttoi hahmottamaan kokonaisuutta paremmin.

- Tämän kehittämisohjelman kanssa on helppo jatkaa, kun asiat on mietitty ja aikataulutettu valmiiksi. Ei tarvitse kuin kääriä hihat, hän toteaa.

Vaikka Herrankukkaro oli jo kohtalaisen pitkällä laatuajattelussa, uutta ihmeteltävää tuli silti ilmi erittäin paljon.

- On helppo kuvitella, että tästä on mitä erinomaisin hyöty yritykselle, joka on vasta laatutyönsä alkutaipaleella. Suosittelen ehdottomasti perusanalyysiä, jotta omasta toiminnastaan saa

realistisen kuvan. Tämä on kuin nousisi lintutorniin tarkkailemaan omaa päivittäistä toimintaansa. Sieltä näkee asiat selvemmin kuin näppäimistönsä ääreltä.

Perusanalyysiprosessi oli Hollménin mukaan tarkka ja pureutui syvälle liiketoiminnan yksittäisiin säikeisiin. Kunnossa olevat asiat ohitettiin ripeästi ja parannusta vaativat kohdat keskusteltiin syvällisemmin läpi. Analyysiprosessi oli erinomainen keino penkoa ja tuulettaa omia toimintatapoja.

- Laadun kehittäminen on jatkuvaa kyseenalaistamista – sitä tässä juuri tehtiin, Hollmén jatkaa.



Rymättylän Herrankukkaro Oy on Turun saaristossa toimiva ympärivuotinen kokous-, koulutus- ja virkistyskohde yrityksille ja ryhmille. Herrankukkaro keskittyy yritysasiakkaisiin ja ylivoimaisesti suurin osa asiakkaista on kokousasiakkaita. Vieraita käy vuosittain noin 14 000.



Viisi vuotta palveluja Porin yliopistokeskukselle



Palvelukeskuksen henkilökunta vasemmalta: Terhi Isokorpi, Mikko Viitapohja, Markku Kataja, Kari Kukkonen, Kai Pirttimäki, Juha-Pekka Tuominen ja Merja Lehtonen.

Heinäkuussa 2002 Porin yliopistokeskuksessa toimivat yliopistoyksiköt, Porin kaupunki ja Prizztech Oy allekirjoittivat yhteistyösopimuksen, jossa sovittiin yliopistokeskuksen hallinnon uudistamisesta vuoden 2003 alusta alkaen. Yhteisten palvelujen hoitamiseksi yliopistokeskukseen perustettiin Prizztech Oy:n hallinnoima palvelukeskus, joka aloitti toimintansa 1.5.2003.

Tänä vuonna viisi vuotta täyttävä palvelukeskus haluaa johtaja Kari Kukkonen mukaan kehittyä

palveluasenteestaan ja asiakas-tyytyväisyydestään entistäkin paremmin tunnetuksi monikäyttäjäkiinteistöjen palvelutoimittajaksi.

- Työmme on jatkuvaa toimintojen kehittämistä ja muutoksen keskellä elämistä, Kukkonen linjaa.

Kilpailutuksia, hankintoja ja viestintää

Ensimmäisenä toimintavuonna palvelukeskus avasi yliopisto-

keskuksen ala-aulaan palvelupisteen ja rakensi yliopistokeskukselle yhteiset www-sivut. Sivuston ylläpidosta ja kehittämisestä palvelukeskus vastaa edelleen. Yhteistyö yliopistojen ja uuden palvelutoimijan välillä lähti hyvin käyntiin, kun yhteistyökokous, hallintoryhmä ja viestintäryhmä aloittivat säännöllisen toimintansa syksyllä 2003.

Palvelukeskus on vuosien varrella hankkinut yliopistokeskukseen muun muassa yhteisen tilavarausjärjestelmän, Info-TV:n,

langattoman verkon, videoneuvottelujärjestelmän, siirrettävän atk-luokan, älynäytön ja AV-laitteita. Lisäksi on toteutettu 5 suurempaa ja 7 pienempää rakennushanketta.

- Hankinnat on kilpailutettu hankintalain mukaisesti, siivouspalvelut jo kaksikin kertaa, kertoo Kukkonen.

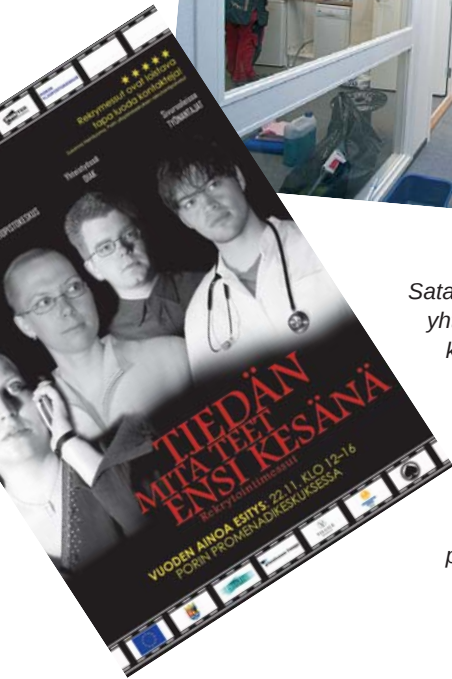
Vuonna 2005 julkaistiin yliopistokeskuksen ensimmäinen verkkolehti palvelukeskuksen avustamana ja pari vuotta myöhemmin





Palvelukeskus vastaa mm. yliopistokeskuksen neuvonta- ja opastuspalveluista.

Kari Kukkonen ja Juha-Pekka Tuominen tarkastavat vapuksi 2007 yliopistokeskukseen valmistuneita lisätiloja.



Satakunnan korkeakoulujen yhteisille "Tiedän mitä teet ensi kesänä" -rekrytointimessuille osallistui marraskuussa 2006 25 työnantajaa ja lähes 500 opiskelijaa. Prizztech Oy:n hallinnoima Rekrytointipalvelut-hanke alkoi 1.6.2005 ja päättyi 31.12.2007.

alkoi ilmestyä palvelukeskuksen toimittama sisäinen tiedotuslehti. Yliopistokeskuksen vuoden 2005 ja 2006 toimintakertomukset, yliopistokeskuksen yleisesitteet ja useat opiskelijamarkkinointiin liittyvät mainokset ovat palvelukeskuksen suunnittelemaa ja tekemiä.

Palveluja myös opiskelijoille

Prizztech on hallinnoinut myös kolmea yliopistokeskuksen opiskelijoille suunnattua hanketta. Kesällä 2005 käynnistyivät Ura-

ja rekrytointipalvelut opiskelijoiden työllistymisen auttamiseksi ja Academic Business Services (ABS) yrittäjyyttä edistämään sekä Porin yliopistokeskuksen opiskelijamarkkinoinnin kehittämishanke syyskuussa 2007.

- Rekryhankkeelle ei saatu jatkorahoitusta, ja se päättyi vuodenvaihteessa. ABS päättyi huhtikuussa, mutta opiskelijamarkkinointihanke jatkaa ansiokasta työtään ainakin vuoden 2008 loppuun asti, Kukkonen jatkaa.



Palvelukeskuksen palveluihin kuuluvat sopimushallinto, tilavuokraus, kiinteistö- ja huoltopalvelut, opetus- ja turvatekniikka, viestintä, tietotekniikka, siivous, posti- ja kopiointipalvelut sekä opastus ja neuvonta.

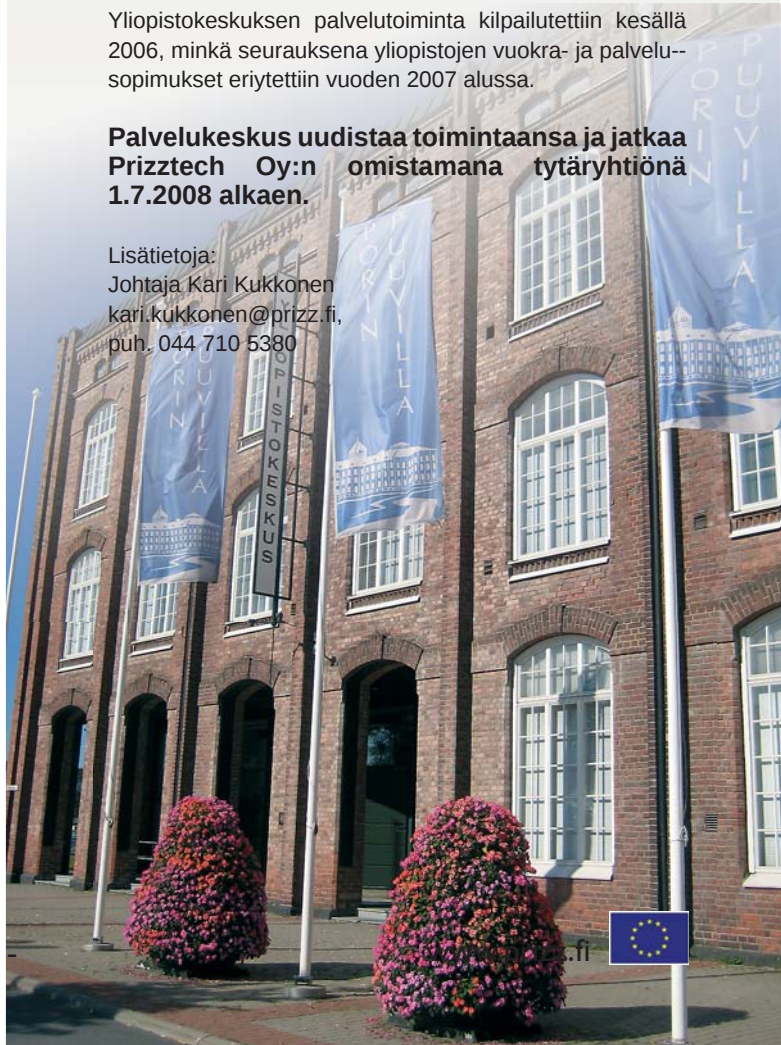
Palvelukeskus on vastannut vuosina 2003-2007 mm. seuraavista Porin yliopistokeskuksen rakennushankkeista:

- Tampereen yliopiston Porin yksikön tilat
- Turun yliopiston kirjaston tilat
- yliopistokeskuksen johdon tilat
- Turun kauppakorkeakoulun laajennus
- uudet opiskelijatilat
- Taideteollisen korkeakoulun tilojen laajennus
- Tampereen teknillisen yliopiston laboratorioriden muutostyöt
- lisäksi mukana Turun yliopiston alaisen opetusterveyskeskuksen rakentamisessa.

Yliopistokeskuksen palvelutoiminta kilpailutettiin kesällä 2006, minkä seurauksena yliopistojen vuokra- ja palvelusopimukset eriytettiin vuoden 2007 alussa.

Palvelukeskus uudistaa toimintaansa ja jatkaa Prizztech Oy:n omistamana tytäryhtiönä 1.7.2008 alkaen.

Lisätietoja:
Johtaja Kari Kukkonen
kari.kukkonen@prizz.fi,
puh. 044 710 5380





Talousveden ja verkostomateriaalien yhteensopivuutta pohdittiin seminaarissa Helsingissä

Vesi-Instituutti, Prizztech Oy:n kehittämis- ja tutkimusyksikkö, järjesti yhteistyössä sosiaali- ja terveysministeriön kanssa 21.4.2008 Helsingissä seminaarin "Talousvesi ja verkostomateriaalit". Seminaariin osallistui 60 talousvesialan osaajaa edustaen laajasti eri toimijoita.

Tapahtumassa julkistettiin Vesi-Instituutissa tehdyt tutkimukset "Vesijohtomateriaalien vauriot ja käyttöikä Suomessa" ja "Suomalaisen talousveden laatu raakavedestä kuluttajan hanaan vuosina 1999–2007". Tilaisuudessa esiteltiin tehtyjen tutkimusten tulokset, jotka osoittavat veden laadulla olevan merkittävä vaikutus käytettyjen verkostomateriaalien pitkäaikaiskestävyyteen. Myös asetuksen mukainen talousvesi voi aiheuttaa riskejä materiaalien kestävyydelle, koska vesi on paikoin syövyttävää. Tutkimuksissa on esitetty suosituksia kansallisten säädösten sisältöön siten, että talousveden laatu ei heikentäisi verkostoma-

teriaaleja ennen aikaisesti, jolloin usein myös veden laatu heikkenisi.

Seminaarin paneelissa keskusteltiin vilkkaasti: Millä keinoin turvataan talousveden hyvän laadun säilyminen verkostoissa ja materiaalien pitkä käyttöaika? Kutsuttuina panelisteina oli vesilaitosten edustajia, materiaali-valmistajia, virkamiehiä ja etujärjestöjen edustajia. Yhteisesti tunnustettiin tarve selkeille kansallisille pelisäännöille, jotta talousvesi ja käytettävät verkostomateriaalit eivät heikentäisi toistensa laatua. Yksimielisyyttä ei ollut siitä, miten tähän päästäisiin. Yhdessä kuitenkin todettiin, että työtä tulee jatkaa ja lisää tutkimustietoa tarvitaan.

Lisätietoja:

Johtaja Marja Luntamo
marja.luntamo@vesi-instituutti.fi
puh. 044 710 5376

DRITA-seminaari

Vesi-Instituutti järjestää pohjoismaisen DRITA-seminaarin (Drinkable Water from the Tap) 2.-3.9.2008 Porissa. Seminaari keskittyy talousveden ja materiaalien vuorovaikutuksiin sekä olemassa oleviin ja tuleviin ko. materiaaleja koskeviin hyväksyntämenettelyihin.

Seminaarin ohjelmassa käsitellään mm. seuraavia teemoja:

- Talousveden kanssa kosketuksissa olevien materiaalien tuotehyväksyntä ja standardisointi sekä veden hygienian koko talousvesiketjussa
- Tuotehyväksynnän ja standardisoinnin periaatteet
- Pohjoismaiset ja eurooppalaiset tuotehyväksyntämenettelyt
- Talousveden ja materiaalien vuorovaikutus (posteresityksiä)

Seminaarissa pohditaan myös, miten parhaiten voidaan edistää pohjoismaista yhteistyötä näissä asioissa. Seminaarin kieli on englanti.

Seminaari järjestetään Suomen Ympäristöministeriön (Kansainvälisten asiain yksikkö) avustuksen tuella.

Lisätietoja:

Asiantuntija Riika Mäkinen
riika.makinen@vesi-instituutti.fi
puh. 044 710 5371

www.vesi-instituutti.fi/DRITA



Euroopan unioni
Euroopan aluekehitysrahasto