

Prizz.Uutiset

Prizztech Oy:n ja Satakunnan osaamiskeskusohjelman tiedotuslehti

3 / 2013

Teknologioista teemoihin - OSKEsta INKAan



TEM:

Uutta potkua
merituulivoima-
alalle



Tuhkasta timantteja

Liiketoimintaa teollisista
sivutuotteista ja
puhtaasta energiasta

Kuva: Juha Sjöholm

4

Satarengas Oy:stä Kokemäen Kummikorjaamo
omistajanvaihdospalvelun avulla



6

Match INDUSTRYssa
solmittiin
kontakteja

6

Vesi-Instituutti
osaksi Satakunnan
ammattikorkeakoulua

7

TEM:

Uutta potkua
merituulivoima-
alalle

12

Tuhkasta
timantteja



Liiketoimintaa
teollisista
sivutuotteista
ja puhtaasta
energiasta

8



Teknologiaista teemoihin:
OSKEsta INKAan

13

Valokuituosaamista
Satakuntaan

14

Prizzway

mukana Pirkanmaan
innovaatiobisneksessä

15

Yrityspalvelusopimus
Porin seudulla

16



Uusihoivalla lisää
aikaa hoitotyöhön

17

PrizzNow:
Uutisia ja tapahtumia

18

PrizzTechijät

19

Kolumni:
Avataan ikkunat
yhteistyölle



Prizztech

Prizz.Uutiset
ISSN-L 2242-346X
ISSN 2242-346X (painettu)
ISSN 2242-3478 (verkkoletti)

Julkaisija: Prizztech Oy
PL 18, 28101 PORI
Käyntiosoite: Pohjoisranta 11 D
Vaihe (02) 620 5300
Puhelinpalvelu (02) 62 62 62
etunimi.sukunimi@prizz.fi
www.prizz.fi

Päätoimittaja: Risto Liljeroos
Toimitussihteeri: Katri Kujanpää ja Miia Uusitalo
Taitto: Anne Autioniemi
Painopaikka: Brand ID, Pori
Palaute, lehden tilaus (ilmainen),
osoitteenmuutokset: prizztech@prizz.fi
Osoitelähde: Prizztech Oy:n postitusrekisteri



Odotukset korkealla

Uudella ohjelma- kaudella monia mahdollisuuksia

Uuden ohjelmakauden merkittävin muutos teknologia-keskusverkoston näkökulmasta on kansallisen osaamiskeskusohjelman OSKE:n päätyminen ja Innovatiiviset kaupunkiseudut INKA-ohjelman alkaminen. INKAssa valittiin viittä temaattista painopistealuetta toteuttamaan viisi kaupunkikeskittymää, lukumäärä on siis selvästi pienempi kuin OSKE:ssa. Ohjelman tavoitteiden saavuttamiseksi on kuitenkin oleellista, että kaikki Suomessa oleva osaaminen saadaan kytkettyä INKAN painopistealueiden kehittämiseen.

Kytkeminen konkretisoituu sekä meneillään olevana kumppanuuksien solmimisena että INKAA tukevien yhteishankkeiden toteuttamisena. Nämä edellyttävät moninaisen yhteistyön tekemistä eri osaamiskeskittymien välillä ja tässä näen Teknologiakeskusten liiton TEKEL-verkoston keskeiseksi toimijaksi. INKAA hallinnoivan Tekesin ja TEKELin yhteistyöllä on pitkät perinteet ja TEKEL valtakunnallisena verkostona tarjoaa alustan ohjelman jalkauttamisen ja kattavan yhdyspinnan yrityksiin alueilla.

Työ- ja elinkeinoministeriö selvittää mahdollisuutta ottaa uudella ohjelmakaudella käyttöön ennakkomaksut rahoituspäätöksen saaneille rakennerahastohankkeille. Rahoitusproblematiikka, joka syntyy hankerahoituksen takapainotteisuudesta koskettaa jokaista hanketoteuttajaa, joten selvitystä on tervehdittävä tyytyväisyydellä ja toivottava asian toteutumisesta. Ohjelmakauden linjauksissa rahoitettaviksi toimiksi painotetaan uuden yritystoiminnan luomista, mikä pääsääntöisesti on perusajatuksena teknologia-keskusten toteuttamissa hankkeissa.

Uuden ohjelmakauden myötä TEKEL päivittää strategiaansa. Ohjelmakauden tavoitteet, muutokset jäsenkentässä ja niiden omistajakunnassa ja luonnollisesti asiakasyritysten

muuttuvat tarpeet ovat päivitystä ohjaavia tekijöitä. Kansallisesti kattavan TEKEL-verkoston kohdeasiakkaina ovat kasvua ja kansainvälistymistä tavoittelevat yritykset ja tavoitteena on tuottaa mitattavaa lisäarvoa Suomen kilpailukyvyyn parantamiseksi.

TEKEL ja Seudulliset Kehittämisyhteisöt SEKES allekirjoittivat keväällä sopimuksen, jonka pohjalta haetaan mahdollisuuksia yhteistyön tekemiseen. TEKEL- ja SEKES-yhtiöiden roolit ja yhteistyö ovat kehittyneet eri paikkakunnilla eri tavoin, mutta molempien yhteistä tehtäväkenttää on alueiden kilpailukyvyyn ja houkuttelevuuden kehittäminen sekä yritystoiminnan tukeminen. Prizztech Oy:n kaltaiset, molemmissa verkostoissa mukana olevat toimijat ovat avainpaikalla yhteistyömahdollisuuksien tunnistamisessa.

Prizztech Oy on aktiivisesti mukana TEKELin toiminnassa, ja yhtenä suurimmista jäsenistämme sen mukanaolo tuo verkostolle painoarvoa. Näkyvässä roolissa yritysten kanssa tehtävässä työssä on Prizzwayn Progress -työkalu, jota TEKEL mm. valtakunnallisessa TRIOplus -ohjelmassa Teknoliateollisuus ry:n kanssa tuo yritysten käyttöön. Kiitän Prizztechia merkittävästä panoksesta TEKEL -verkostossa ja toivon satakuntalaisen tekemisen meiningin jatkuvan myös tulevaisuudessa!

Suomen Teknologiakeskusten Liitto TEKEL
Toimitusjohtaja
Jaakko Helenius

Satarengas Oy:stä Kokemäen Kummikorjaamo omistajanvaihdospalvelun avulla

Yritysten omistajanvaihdosten suurimpia haasteita on tarjonnan ja kysynnän heikko kohtaaminen. Onnistuneita esimerkkejä kuitenkin löytyy.





okemäkeläinen yrittäjäpariskunta Antti ja Anja Huida tekivät päätöksen, että vuosi 2012 olisi heidän osaltaan viimeinen vuosi yrittäjinä. He ovat perustaneet Satarengas Oy:n vuonna 1971 ja vuodesta 1979 yritys on toiminut samoissa tiloissa.

- Eläkkeelle jäanti oli asennoitumiskysymys. Yrityksen myyminen ei ole koskaan helppoa, sehän on oman elämäntyön tulos ja iso osa elämää, Huidat kertovat.

Huidat ottivat myyntiaikeistaan alussa yhteyttä Suomen Yrittäjien valtakunnalliseen palveluun ja päätyivät sitä kautta yhteistyöhön Satakunnan Yrittäjien ja maakunnan elinkeinotoimijoiden yhteistä omistajanvaihdospalvelua luotsaavan Olli Annalan kanssa. Mahdollinen uusi yrittäjä oli jo Huidan pariskunnalla kiikarissa, Satarengas Oy:llä viitisen vuotta töissä ollut Janne Reinikka.

Reinikkalekaan päätös ei ollut helppo ja alkuun yrittäjäksi ryhtyminen arveluttikin.

- Kiinteä tilipussi on aina kiinteä tilipussi, ja yrittäjällä tätä takuuta ei ole, naurahtaa Janne. Hyvin tässä on silti pärjätty ja töitä on riittänyt, hän jatkaa.

Yrittäjähenkisyys kuvastaa vankasti Janne Reinikan työmoraalia. Kytälän sahalla työuransa aloittanut Janne Reinikka ei ole koskaan työntekoa kavah-
tanut ja moni ala on tullut tutuksi.

- Mikä tahansa työ on kelvannut kunhan siitä on palkkaa maksettu. Työttömänä en oikein ole osannut olla, kertoo Janne.

Satarengas Oy:n asiakaskunnasta suurin osa jatkoi huhtikuussa 2013 perustetun Kokemäen Kummikorjaamo Oy:n asiakkaina. Vankka olemassa oleva asiakaskunta olikin yksi syy, jonka ansiosta Janne uskalsi yrittäjäksi lähteä.

- Eivät asiakkaat ole olleet ihmeissään vaikka yrittäjä tiskin takana vaihtui-
kin, kunhan palvelut jatkuvat. Samoil-
la metkuilla tässä mennään, kertoo Janne.

Yhteistyöstä eri viranomaistahojen kanssa on jäänyt positiivinen kuva.

- Pääsääntöisesti asiat on sujunut hyvin ja aina on neuvoja ja apua saanut kun on tarvinnut, Janne kertoo.

- Aikataulujen pitävyydestä voi kyllä hieman kritiikkiä antaa. Yritystoiminnan käynnistämiseen piti mennä vain 2-3 viikkoa. Näin varmaan ihannetilanteessa, mutta käytännössä ei. Myöskään eri yhteistyötahojen ja viranomaisten välinen tiedonkulku ei aina toiminut. Kyllä te saatte keskustella keskenännekin, naurahtaa Janne tokais-
seensa jollekin.

- Satarengas on hyvä esimerkki onnistuneesta vaihdoksesta. Myyntihaluiset ja -kuntoiset yritykset etsivät jatkajaa usein liian näkymättömästi eivätkä saata tilannettaan potentiaalisten ostajien tietoisuuteen. Ostajatkin karttavat näkyvyyttä ja tarkkailevat mieluummin tilannetta pikku hiljaa, kertoo Olli Annala.

- Omistajanvaihdoksiin vaikuttaa merkittävimmin kaksi näkyvää rakenne-
muutosta. Yrittäjien ikärakenne pakottaa suuren osan nykyisistä yrittäjistä tekemään kovia ratkaisuja lähivuosina, ja samaan aikaan työllistämisen vastuu on siirtymässä aiempaakin näkyvämmiin pienemmille yrityksille. Esimerkiksi Satakunnassa viime vuosikymmenellä syntyneistä, uusista työpaikoista alle 20 henkilön yrityksiin syntyi yli 80 prosenttia, kertoo Satakunnan Yrittäjien sukupolven- ja omistajavaihdospalvelua koordinoiva Olli Annala.

- Satakunnassa toteutuneita omistajanvaihdoksia on tehty nousujohteisesti ja kasvaneiden kauppamäärien taustalla on mielestäni pienten yritysten jatku-
vuuden paraneminen. Selkeintä kauppojen määrän kasvu on ollut pienimpien yritysten kohdalla. Aiemmin esim. ompelimoit, pienet kahvilat ja vaate-
liikkeet ja muut vähittäiskaupat joutuivat pääsääntöisesti lopettamaan toimintansa mutta viime vuosina niistä moni on löytänyt toiminnalleen uuden jatkajan. Näiden pienten erikoisliikkeiden ja -palveluiden pysymisellä alueella on valtava merkitys myös kuntien imagoil-
le ja verotuloille, Annala summaa.



Neuvontaa yrityksen omistajan- ja sukupolvenvaihdosasioissa

Satakunnan Yrittäjät järjestää sukupolven- ja omistajanvaihdospalvelut yhteistyössä Prizztech Oy:n (Porin, Ulvilan, Kokemäen ja Harjavallan kaupunkien sekä Nakkilan, Luvian ja Pomarkun kuntien), Pohjois-Satakunnan Kehittämiskeskus Oy:n (Kankaanpään kaupungin ja Jämsjärven, Karvian ja Siikaisten kuntien), Rauman ja Huittisten kaupunkien sekä Eurajoen, Euran, Honkajoen, Köyliön, Lavian, Merikarvian ja Säkylän kuntien kanssa. Palvelemme kaikkia maakuntamme yrityksiä maksuttomasti ja ehdottoman luottamuksellisesti.

Opastamme mm. yrityksen myynnin ja ostamisen suunnittelussa, sukupolvenvaihdokseen valmistautumisessa sekä yritystoiminnan alasajamisessa. Kartoitamme yrityksen tilanteen ja kerromme mm. vaihdokseen liittyvät verotuksen ja arvonmäärityksen perussäännöt sekä ohjaamme jatkotoimenpiteitä tukevalle asiantuntijalle. Opastamme myös yrityksen myynti- tai ostoilmoituksen laatimisessa Satakunnan Yrityspörssiin.

Ota yhteyttä!

Sukupolven- ja omistajanvaihdos-
koordinaattori Olli Annala
Puh. 050 4100 957
olli.annala@yrittajat.fi

www.satakunnanyritysporssi.fi

Match INDUSTRYssa solmittiin kontakteja

Viidettä kertaa järjestettyyn Match INDUSTRY – tapahtumaan osallistui 320 yritystä ja liki 700 henkilöä. Tapahtuma tavoittaa yhä laajemmin merkittäviä kansainvälisiä yrityksiä ja tänä vuonna paikalla oli yrityksiä kolmestatoista maasta.

Yrityspalautteen perusteella osallistujat arvostavat erityisesti suoria yrityskontakteja, päähankkijoiden monipuolisuutta, tapahtuman tiivistä organisointia ja vapaamuotoista luonnetta. Yli 90% osallistujista tulee käymään lisäneuvotteluita tapaamiensa yritysten kanssa. Tapahtuman yhteydessä järjestettiin kansainvälinen meriklusteritapaaminen, joka kokosi meriteollisuuden vaikuttajia keskustelemaan ajankohtaisista aiheista ja yhteistyömahdollisuuksista.

Prizztech Oy järjesti Raumalla pidetyn tilaisuuden yhteistyössä Teknologiateollisuus ry:n, Meriteollisuus ry:n, FinNuclear ry:n ja TEM:n kanssa tavoitteena teollisuuden kilpailukyvyn ja kansainvälistymisen vahvistaminen.

Seuraava Match INDUSTRY järjestetään 12.6.2014.

www.matchindustry.fi



Vesi-Instituutti WANDER osaksi Satakunnan ammattikorkeakoulua



Prizztech Oy:n tutkimus- ja kehittämisyksikkö Vesi-Instituutti WANDER siirtyi syyskuun alussa osaksi Satakunnan ammattikorkeakoulua. Siirron taustalla on Prizztech Oy:n ja SAMKin tiivistynyt yhteistyö tutkimus- ja kehittämistoiminnan osalta. Raumalla toimivan Vesi-Instituutin toimialana ovat vesi ja veden kanssa kosketuksissa olevien materiaalien asiantuntijapalvelut. Toiminnan olennaisena osana on tieteellinen tutkimus.

- Prizztechin yhtenä keskeisenä tehtävänä on synnyttää Satakuntaan elinkeinoelämän kilpailukykyä edistäviä osaamiskeskittymiä. Vesi-Instituutin toiminta on löytänyt omat toimintamuotonsa ja SAMK tarjoaa tälle korkean osaamisen toiminnalle erinomaisen toimintaympäristön, sanoo Prizztechin toimitusjohtaja Risto Liljeroos.

- Satakunnan ammattikorkeakoulun näkökulmasta siirto laajentaa ja vahvistaa ammattikorkeakoulun osaamista erityisesti energia-, rakentamis- ja ympäristötekniikan alueilla, myös ulkopuolisen tutkimus- ja kehittämisrahoituksen haku-mahdollisuudet laajenevat, toteaa SAMKin toimitusjohtaja Juha Kämäri.

Vesi-Instituutin siirto tapahtui ns. liikkeenluovutuksena. Vesi-instituutti WANDERin nimi säilyy jatkossakin. Vesi-Instituutin kuusi työntekijää siirtyivät vanhoina työntekijöinä osaksi SAMKin Energia ja rakentaminen -osaamisaluetta. Vesi-Instituutin toiminta jatkuu sen nykyisissä tiloissa Teknologitalo Sytyttimessä Raumalla.

TEM: Uutta potkua merituulivoima-alalle

Työ- ja elinkeinoministeriö käynnisti strategisen selvitystyön merituulivoiman liiketoiminnan kehittämistä. Selvitystyön toteuttaa Prizztech Oy.



Merituuli yhdistää meri-, ja energiateollista osaamista ja voi tarjota Suomelle merkittävän kasvualueen tulevaisuudessa. Kasvupotentiaalia on sekä kotimaan energiantuotantomarkkinoilla että cleantech-ratkaisujen viennissä

Työ- ja elinkeinoministeriön käynnistämän selvitystyön tarkoituksena on määrittää tarvittavat toimenpiteet, joiden avulla Suomen merituulivoimaliiketoiminnan kasvua voidaan edistää. Toimenpiteet voivat liittyä Suomessa olevan alan osaamisen ja kilpailukyyn kehittämiseen ja uusien markkinoiden avaamiseen alan yrityksille. Selvityksen tavoitteena on myös määrittää, kuinka merituulivoimamarkkinat kehittyvät lähivuosina eri maissa huomioiden esimerkiksi taloudelliset ja poliittiset reunaehdot.

Tärkeä osa työtä ovat suomalaisten ja kansainvälisten yritysten haastattelut huipputaustien tunnistamiseksi ja vientimahdollisuuksien kartoittamiseksi. Yrityshaastattelut toteutetaan luottamuksellisesti. Strategisen selvitystyön laatii Prizztech Oy. TEM nimittää hankkeelle ohjausryhmän.

Prizztech Oy on perehtynyt merituulivoiman rakentamiseen usean vuoden ajan. Lisäksi vaasalainen kumppani Merinova Oy täydentää tuuliosaamisellaan selvitystä.

- Prizztech on ollut aktiivisena toimijana mukana käynnistämässä kansallisia merituulivoimaan liittyviä hankkeita. Merituulivoima-alalla on tunnistettu yrityksiä ja yritysryhmiä, joilla on halua kehittää toimialalle liiketoimintaa ja asiakokonaisuuden ympärille onkin nyt muodostunut Suomessa toimivien aktiivisten yritysten verkosto, kertoo projektipäällikkö Ari Sundelin.

Yhteistyössä alan yritysten kanssa on tehty mm. yksityiskohtaisempia teknisiä ja taloudellisia selvityksiä optimaalisten ratkaisujen löytämiseksi juuri Itämeren olosuhteisiin. Itämerellä käytettävät ratkaisut tulevat olemaan erilaisia kuin esimerkiksi vastaavat Pohjanmerellä tällä hetkellä käytössä olevat toteutusmallit.

- Tämä siksi, että Itämeri eroaa ominaisuuksiltaan, pohjan geologian, vesisyyden, tuuliolosuhteiden, aallokon, jääolosuhteiden yms. osalta Pohjanmerestä, kertoo Sundelin.

Merituulivoimapuiston rakentamisesta julkaisimme viime vuonna raportin, joka löytyy osoitteesta www.prizz.fi/tuulivoima. Raportissa kuvataan merelle rakennettavan tuulivoimapuiston haasteita ja siinä avataan myös osaltaan niitä liiketoimintamahdollisuuksia, joita alan yrityksillä voi olla jatkossa Suomen lisäksi vientimarkkinoilla, sanoo Sundelin.

Uutta liiketoimintaa merituulivoimasta-tilaisuus Helsingissä 24.9.

Työ- ja elinkeinoministeriö valmistelee parhaillaan tukea merituulivoiman demonstraatiohankkeelle, mikä mahdollistaa ensimmäisen merituulivoimapuiston rakentamisen Suomeen.

Työ- ja Elinkeinoministeriö järjestää ajankohtaisen tilaisuuden merituulivoimasta tiistaina 24.9.2013 klo 11.00 - 16.30. Tilaisuuden pääteemana on: Mitä yritysten ja julkisen sektorin tulee tehdä, jotta alan mahdollisuudet realisoituisivat? Lisäksi tilaisuudessa myös mm. esitellään Suomen merituulivoimapuistohankkeita ja alan teknologiakysymyksiä.

Ohjelma ja ilmoittautumisohjeet : www.tem.fi/cleantech

LISÄTIETOJA

Projektipäällikkö Ari Sundelin
Puh. 044 710 5396
ari.sundelin@prizz.fi



Satakunnan OSKE-väki on kiitoksensa ansainnut.

*Kansallisen osaamiskeskustyöryhmän palautetta
Satakunnan osaamiskeskuksen toiminnasta 2012*

"Osaamiskeskuksen operatiivinen yhtiö on toiminut edelläkävijänä panostaessaan menestyksellisesti ja pitkäjänteisesti menetelmän ja työkaluston kehittämiseen tavoitteena palvelukokonaisuus, jonka avulla mikä tahansa pk-yritys voi luotettavasti tunnistaa oman kasvukykyisyytensä ja edellytyksensä saatavilla olevien kehittämisspalveluiden käyttämiseen tunnistuvan kasvu- ja kehitysmahdollisuutensa hyödyntämisessä. Tämä toimintamalli yhdistettynä osaamiskeskuksen mittavaan substanssihankekantaan tuottaa ylivoimaisia mahdollisuuksia liiketoiminnan todelliselle uudistamiselle alan ja alueen yrityksissä."

"Toteutetut organisatoriset muutokset ja toimintarakenteiden huomattava uusiutuminen sekä alueellisen vaikuttavuuden kasvu ja siihen liittyvät johtamisen haasteet viety läpi keskuksessa ja operatiivisten yhtiöiden toiminnassa esimerkillisesti."

"Keskuksen asema ja keskeinen merkitys vaikuttavuusalueellaan ja kansallisesti on edelleen vahvistunut. Osaamiskeskustoiminnan suunnittelu, toteutus ja johtaminen on hoidettu mallikelpoisesti."

Teknologioista teemoihin: OSKEsta INKAan

Vuoden vaihteessa päättyvä osaamiskeskusohjelma eli OSKE on saanut korkeakoulut, tutkimuslaitokset, yritykset ja julkiset rahoittajat puhaltamaan yhteiseen hiileen ohjelmaan valittujen toimialojen kehittämisessä. Uusi kansallinen ohjelma INKA – innovatiiviset kaupungit – peräänkuuluttaa kysyntälähtöisiä ja monialaisia temaattisia valintoja, joissa yhdistyy useita osaamisalueita.

Teksti: MIKA PIKKARAINEN



OSKE on omalla tavallaan 1990-luvun suomalaisen innovaatio, joka on kiinnostanut ja toiminut esimerkkinä myös monille muille maille.

Vastaavan tyypistä kansallista aluekehittämisen strategiaa, jossa painopiste on vahvojen keskustusten edistämässä heikompien alueiden ongelmien ratkomisen sijaan, ei missään muualla ollut aiemmin kokeiltu. OSKE:lla varauduttiin myös tulevan EU-jäsenyyden ja sen myötä tulevan rakennerahastokauden ohjelmaperusteiseen kehittämiseen. Osaamiskeskukset ovatkin hyvin onnistuneet luomaan hankkeita EU:n rakennerahastoilla toteutettavaksi.

OSKEN toiminta-ajatuksena on ollut korkeatasoisen osaamisen hyödyntäminen alueellisten vahvuuksien pohjalta. Kansallisessa ohjauksessa on vuosien varrella aina pyritty ennakoimaan ja huomioimaan Suomessa ja maailmalla tapahtuvat muutokset. Ohjelmaa on luotsannut osaamiskeskustyöryhmä Yrjö Neuvon erinomaisella johdolla. Työryhmä on ollut

keskeisessä roolissa, kun valtioneuvosto on hyväksynyt keskuksia ohjelmaan tai kun vuosittain on suunnattu perusrahoitusta osaamiskeskuksille. Työryhmä on myös aktiivisesti arvioinut keskustusten toimintaa ja antanut keskuksille niiden toimintaa kehittävää palautetta. Työryhmän voi katsoa myös olennaisesti vuosien varrella tiivistäneen ministeriöiden välistä yhteistyötä alueellisessa innovaatiopolitiikassa.

OSKE opetti yhteistyötä

Toiminnan alkuvaiheessa kaupungit pitivät valtioneuvoston myöntämää osaamiskeskusstatusta arvossaan. Kilpailu ohjelmaan pääsemiseksi ja rahoituksesta oli kovaa. Keskusten välinen kilpailu piti hankkeiden hyvää tasoa yllä. Ohjelma on laajentunut kahdessa vuosikymmenessä kahdeksasta suurimmasta keskuksista laajaksi 22 osaamiskeskuksen verkostoksi. Ohjelman laajetessa myös statuksen merkitys on pienentynyt.

OSKE:n juuret ovat Oulussa 1980-luvulla perustetun teknologiakylän tavassa toi-



Mika Pikkarainen toimii neuvottelevana virkamiehenä työ- ja elinkeinoministeriön elinkeino- ja innovaatio-osastolla. Vastuualueena Pikkaraisella ovat innovaatioympäristöt.

mia. Toimintamalli rakentuu paikallisten toimijoiden tiiviiseen yhteistyöhön eli korkeakoulujen, tutkimuslaitosten, yritysten ja julkisten rahoittajien yhteiseen tekemiseen ohjelmaan valittujen alojen kehittämisessä. Osaamiskeskustoiminta on ollut se kokoonpaneva voima, jonka avulla eri osapuolet on ensi kertaa saatu saman pöydän ääreen. Tämä rooli on säilynyt tähän päivään asti.

Ohjelmassa voi katsoa olleen kolme vaihetta; 1. kausi (1994-1998), jolloin ohjelman toimintamalli vakiinnutettiin, 2. kausi (1999-2006), jolloin ohjelmaa laajennettiin – myös Satakuntaan – ja nyt meneillään oleva 3. vaihe (2007-2013), jonka tavoitteena on erityisesti ollut osaamiskeskusten välisen yhteistyön lisääminen. Tällä viimeisellä kaudella ohjelman kehittämisalustana on ollut osaamisklusteri. Osaamisklustereita on OSKE-ohjelmassa 13 ja tyypillisesti näihin klustereihin on kuulunut neljästä seitsemään osaamiskeskusta. Satakunta on mukana Energiateknologiaklusterissa, Jokapaikan tietotekniikan klusterissa ja Meriklusterissa.



Vahvaa kokemusta ja näkemystä OSKE-toiminnasta. Prizztech Oy:n kehittämisspäälliköt Jarkko Vuorela, Mikko Puputti ja Janne Vartia ovat luotsanneet Satakunnan Osaamiskeskuksessa toteutettuja ohjelmia: Energiateknologian klusteriohjelma, Jokapaikan tietotekniikan klusteriohjelma ja Meriklusteriohjelma. Vuorela ja Puputti olivat mukana jo edellisellä ohjelmakaudella toteutetuissa materiaali- ja etäteknologian osaamiskeskusohjelmissä. Nyt katseet suunnataan kohti INKAA ja tulevaa ohjelmakautta.

Klusterimallissa haasteita

OSKE on ollut kokoaan suurempi ohjelma. Suhteellisen vaatimattomalla valtion rahoituksella on pyritty kokoamaan resursseja kasvualueille. Ohjelmalla onkin ollut merkittävä vaikutus julkisen rahoituksen ja toimenpiteiden suuntaamiseen kehityville osaamisintensiivisille aloille.

Vaikka OSKE-ohjelman nykyinen, keskusten väliseen yhteistyöhön kannustava klusterimalli on ollut pääosin onnistunut ratkaisu, on taustalla useita syitä miksi lähes 20-vuotisen kauden jälkeen nyt päättyy. Yhteistyön ja aidon luottamuksellisen kehittämisilmiön synnyttäminen keskusten välille on ollut haasteellisempaa, kuin alun perin kuviteltiin. Jälkiviisaana on helppo myöntää, että klusterien koordinaattoreilla ei ole ollut riittävästi resursseja kansallisten tehtävien suorittamiseksi.

Myös keskusten väliset yhteiset hankkeet ovat jääneet vaikuttavuudeltaan pieniksi verrattuna esimerkiksi ohjelman aiempiin kausiin. Parhaimmat tulokset keskusten välisessä yhteistyössä on saatu kansainvälistymisen edistämiseksi, jossa alueilla on ollut selkein yhteinen intressi toimia. Lisäksi Tekesin ohjelmat ja OSKEN osaamisklusterit ovat toiminnaltaan tulleet yhä lähemmäksi toisiaan.

Innovaatioiden keskittäminen kannattaa

Etenkin pienet ja keskisuuret kaupunkiseudut ovat hyötynneet OSKE-ohjelmasta. Satakunnan osaamiskeskus voi katsoa

kuuluneen tähän ryhmään ja onnistuneen myös hyvin toiminnassaan. Suurille kaupunkiseuduille osaamisklusterit eivät ole olleet sellainen kehittämisen väline kuin toivottiin. Valtaosa elinkeinoelämän ja julkisen sektorin innovaatiotoiminnasta keskittyy kuitenkin suurimmille kaupunkiseuduille ja kansallisen innovaatiopolitiikan näkökulmasta niissä on paljon kehittämispotentiaalia.

Innovaatioilla ja niiden syntyyn tähtäävillä toimenpiteillä on keskeinen merkitys alueiden menestykselle myös tulevaisuudessa. Tuottavuuden parantaminen ei yksin riitä, vaan meidän on pystyttävä luomaan uusia markkinoita innovatiivisten palveluiden ja tuotteiden avulla. Globaalissa innovaatiokilpailussa on kyse uudentyyppisestä taloudesta, jossa verkostot ja ekosysteemit kilpailevat keskenään.

Pienten kaupunkiseutujen, kuten koko Suomen, haasteena on kompensoida tarvittava osaamisen kriittinen massa osaamisen laadulla ja verkostoitumisella. Vaikka me kuinka laittaisimme omia voimavarojamme yhteen, resurssien määrällä emme globaalissa innovaatiokilpailussa tule pärjäämään. Kyse on pikemminkin siitä, miten tehokkaasti omia ja maailmalla olevia voimavaroja kykenemme käyttämään.

Innovatiiviset kaupungit

Hallituksen tavoitteena on luoda Suomeen vahvoja alueellisia innovaatiokeskittymiä. Keskittymien vetovoimaisuus edellyttää Suomen kokoiselta pieneltä maalta oikeita strategisia valintoja, suur-

ten kaupunkien ja valtion voimavarojen yhdistämistä sekä tehokasta keskittymien välistä kansallista ja kansainvälistä yhteistyötä. Tätä varten on valmisteilla uusi kansallinen ohjelma kaudeksi 2014-2020. Tällä Innovatiiviset kaupungit eli INKA-ohjelmalla tuetaan kaupunkiseutujen erikoistumista vahvuksiinsa kannustamalla keskittymiä strategisten painopistevalintojen tekemiseen ja julkisen sektorin ja elinkeinoelämän väliseen yhteistyöhön. Suomessa on perinteisesti totuttu ajattelemaan teknologia- tai toimialalähtöisesti. INKA peräänkuuluttaa kysyntälähtöisiä ja monialaisia temaattisia valintoja, joissa yhdistyy useita osaamisalueita.

Aidot kehitysympäristöt

Ohjelman tavoitteena on synnyttää uutta osaamislähtöistä liiketoimintaa ja uusia työpaikkoja. INKA vauhdittaa innovaatioiden käytäntöön vientiä. Keinoina ovat uudet kehitysympäristöt, edelläkävijämarkkinat sekä kansallinen ja kansainvälinen yhteistyö osaamisen hyödyntämisessä. Investoinnit kehitysympäristöihin lisäävät innovaatiokeskittymien kansainvälistä vetovoimaisuutta. Kehitysympäristöinä voivat olla esimerkiksi uusien teknologioiden ja palveluiden demonstraatio- ja testialustat sekä osaamispohjaisen yrittäjyyden uudet toimintamallit.

OSKEen verrattuna kaupungeilla on tässä aikaisempaa suurempi rooli. Erityisesti kaupunkien suuret maankäytön, asumisen ja liikenteen infrastruktuuri-investoinnit halutaan hyödyntää uusien innovaatioiden kokeilu- ja ympäristöinä. Kehittäminen ja pilotointi toteutetaan aidoissa kehitys-



ympäristöissä käyttäjien, yritysten ja julkisen sektorin yhteistyönä. Kaupunkien investoinneilla ja toimintamallien uudistamisella on merkittävä rooli markkinoiden muovautumisessa. Parhaimmillaan yritykset saavat kehitysympäristöjen avulla uskottavuutta ja näkyvyyttä uusille vientituotteille.

TEMistä TEKESiin

Uuteen innovaatiopoliittiseen ohjelmaan on tarkoitus valita kilpailun kautta vain sellaiset kaupunkiseudut, joilla on riittävästi vahvaa osaamista, strategista näkemystä osaamisen hyödyntämiseen, keskeisten toimijoiden yhteinen tahtotila sekä uusia merkittäviä hanke-aihoita. Ohjelmaan on jo valittu viisi temaattista painopistettä, joiden kansallinen vetovastuu osoitettiin viidelle keskittymälle: Oulu (Tulevaisuuden terveys), Joensuu (Biotalous), Vaasa (Kestävät energiaratkaisut), Tampere (Älykäs kaupunki ja uudistuva teollisuus) ja Jyväskylä (Kyberturvallisuus).

Parhaillaan on meneillään haku, jossa näihin temaattisiin painopisteisiin haetaan mukaan kumppanikaupunkeja. Työ- ja elinkeinoministeriö päättää kumppaneista syys-lokakuun vaihteessa. Alueellisen innovaatiopoliitiikan kenttä muuttuu INKA:n myötä muutoinkin, sillä ohjelman valtion rahoitus ja operatiivinen vastuu on jatkossa Tekesillä. Tekesin keskeinen rooli ohjelman toteutuksessa luo kaupunkiseutujen yrityksille ja muille toimijoille paremmat mahdollisuudet myös muuhun kansalliseen rahoitukseen.

Risto Liljeroos:

OSAAMISKESKUS-OHJELMA SATAKUNNASSA

Satakuntaa kohtasi raju rakennemuutos jo ennen muuta Suomea. Sen seurauksena alueella tehtiin 1990-luvulla päätös pa-

nostaa osaamiskeskittymien synnyttämiseen ja korkeakoululaitokseen, erityisesti yliopistotasoiseen koulutukseen.

Osaamiskeskittymien synty on ollut mahdollista osaamiskeskusohjelman avulla. Kilpailu ohjelmaan pääsystä synnytti jo valmisteluvaiheessa kuntien, alueviranomaisten, korkeakoulujen ja erityisesti elinkeinoelämän keskuudessa yhteisen näkemyksen keskeisimmistä toiminnoista. Tältä pohjalta ohjelman käynnistyminen vuonna 1999 oli varsin hyvin viitoitettu.

Ohjelman myötä syntyi uusi tapa käynnistää eri tahojen yhteistyönä kehittämishankkeita ja -ohjelmia. Satakuntaliiton innovatiivinen uusi rahoitusmalli, jota Satakunnassa kutsutaan siemenrahoitukseksi, mahdollisti nopean reagoinnin reaali maailman muutoksiin. Myös päätöksenteko ja hallinnointi vastasivat elinkeinoelämän odotuksia. Tämä sitoutti yritykset ohjelmaan ja sen strategiseen suuntautumiseen.

Malli osoittautui tuloksekkaaksi ja tavoitteet entistä kunnianhimoisemmaksi. Hankkeet muodostivat ohjelmia, jotka myöhemmin muodostivat pysyviä rakenteita niin Porin yliopistokeskuksen kuin ammattikorkeakoulunkin yhteyteen. Prizztechin hallinnoimina syntyivät FinNuclear-verkosto sekä tutkimus- ja kehittämisyksiköt Magneettitutkimuskeskus ja Vesi-Instituutti. Strategian mukaisesti FinNuclear on itsenäistynyt ja Vesi-instituutti on sijoittunut 1.9.2013 alkaen Satakunnan ammattikorkeakoulun osaksi.

Osaamiskeskusohjelma on ollut Prizztechin toiminnan sydän, jota ilman yhtiö ei olisi saavuttanut nykyistä toimintatasoaan ja vaikuttavuuttaan. Odotukset INKA-ohjelmalle ovat tältä pohjalta vahvat ja yhtiö onkin haikunut kumppaniksi Kestävät energiaratkaisut ja Uudistuva teollisuus -teemoihin.



Tuhkasta timantteja

Liiketoimintaa teollisista sivutuotteista
ja puhtaasta energiasta



Porin Ytertiin
kokoontui elokuussa
yli 60 ympäristöalan
asiantuntijaa ja toimijaa
teollisen kierrätyksen
Tuhkasta timantteja-
teemaseminaariin, joka
järjestettiin osana Peittoon
kierrätyspuisto -hanketta.

*Stena Recycling Oy Tahkoluoto, kuvassa
kierrätyslaitoksella varastoitavaa
metallikierrätysmateriaalia.*

Energian ja raaka-ainei-
den hintojen nousu on
tehnyt kierrätyksestä ja
puhtaista teknologiois-
ta taloudellisesti kan-
nattavaa liiketoimintaa
ja useita yritysedustajia oli tullut paikalle
erityisesti kuulemaan Peittoon alueen tar-
joamista mahdollisuuksista.

Peittoon-hankkeessa asiantuntijana toimi-
van Ramboll Finland Oy:n sekä Porin kau-
pungin edustajien puheenvuorot vakuut-
tivat kuuntelijat siitä, että Peittoon lunastaa
paikkansa teollisen ympäristöliiketoimin-
nan keskuksena. Yli 700 hehtaarin alue yh-
distettynä Meri-Porin teollisuusalueisiin
ja satamaan tarjoaa yrityksille ainutlaa-
tuisen sijoittautumispaikan moninaiseen
toimintaan: kansainväliseen logistiikkaan,
suunnitteluun, tutkimus ja kehitystoimin-
taan, materiaalin käsittelyyn, varastointiin
ja loppusijoitukseen.

Seminaarissa puhunut Ramboll Finland
Oy:n johtava asiantuntija Joonas Hokka-
nen totesi, että Porissa on oikea henki.

- Kaavoitus edistää yritysten nopeaa sijoit-
tumista alueelle ja yhteistyö eri toimijoi-
den välillä on jouhevaa, kehui Hokkanen.

Hokkasen lisäksi seminaarissa kuultiin
useita mielenkiintoisia asiantuntijapu-
heenvuoroja kuten yliopistonlehtori Mirja
Illikaisen esitys tuhkien modifiointiin ja
geopolymersointiin liittyvästä tutkimuk-
sesta Oulun yliopistossa.

Seminaariin sisältyneissä pienryhmätyö-
pajoissa työstettiin ideoita uudenlaisesta
liiketoiminnasta Peittoossa. Aiheena oli
mm. 100 000 betonista ratapölkkyä, jot-
ka odottavat uusia käyttökohteita. Lisäksi
käytiin vilkasta keskustelua tuhkien, puu-
jauhon, likaisten muovien ja tekstiilijättei-
den ym. kierrätykseen ja uusiokäyttöön
liittyvistä haasteista, tutkimusyksiköiden
ja tuotantolaitosten yhteistyöstä, lainsäädännöstä ja asenteista.

Kokonaisuutena tilaisuus ylitti projekti-
päällikkö Tuula Raukolan odotukset.

- Yritykset löysivät potentiaalisia yhteis-
työkumppaneita toisistaan ja saivat t&k-

kontakteja ja seminaarin järjestäjä lisää
materiaalia alueen kehittämistyöhön.
Seuraavan kerran tämän saman teeman
alla tavataan Porissa 10.12.2013, jolloin
tullaan julkistamaan myös Ramboll Fin-
landin työstämä Peittoon tarina, sanoo
Raukola.

Peittoon-hankkeen kuntarahoituksesta
vastaa Porin kaupunki ja Satakunnan ELY-
keskus on myöntänyt sille toimintaym-
päristön kehittämisavustusta Euroopan
aluekehitysrahastosta.

LISÄTIETOJA

Projektipäällikkö
Tuula Raukola
tuula.raukola@prizz.fi
puh. 044 710 5394

www.prizz.fi

Valokuituosaamista Satakuntaan



Anvia Oy:n Markku Koivisto opastaa valokaapelitöissä Jahtec Oy:n toimitusjohtajaa Jari Huovilaista. Asennusautossa taustalla Timo Kalasniemi Jahtec Oy:sta.

Tulevaisuuden nopeat tietoliikenneyhteydet edellyttävät optista tiedonsiirtoa ja vanhojen kuparikaapeleiden korvaamista nykyaikaisilla valokuiduilla. Valokuituverkkojen kiihtyvä rakentaminen lisää töitä alan yrityksissä ja kysyntää optisten kuitujen käsittelyssä vaadittavalle erityisosaamiselle.

S

atakunnan ELY-keskuksen koordinoimassa Protek-hankkeessa tunnistettiin tarve valokuituosaamisen kehittämiseksi yrityksissä.

- Kun yhdestä yrityksestä tuli esiin kasva-va valokuituosaamisen tarve, se vaikutti heti sellaiselta aiheelta, että tästä kannattaa kerätä muitakin yrityksiä mukaan. Osaamisen kautta yrityksillä on selkeä mahdollisuus kasvattaa liiketoimintaansa, kertoo projektipäällikkö Janne Toivonen Prizztechistä.

Verkostoon lähtivät mukaan Jahtec Oy Raumalta, Kokotek Oy Ulvilasta ja Sähköpalvelu Pekka Kuoppa Oy Köyliöstä. Yrityksille räätälöitiin yhteishankintakoulutuksena kattava koulutuspaketti, jossa optisen tiedonsiirron teorian lisäksi osallistujat oppivat tekemään laadukkaita kuituliitoksia ja asennusten laatua varmistavia mittauksia.

Koulutuksen toteutti kajaanilainen Reiniko Oy, joka on ollut pitkään mukana valokuituteknologian kehityskaareissa.

- Valokuituasennukset vaativat sekä erityisosaamista että erityisiä työkaluja. Työn laadun ja osaamisen merkitys valokuitutöissä korostuu, koska vikojen haku ja korjaukset jälkikäteen ovat kalliita, kertoo toimitusjohtaja Hannu Reinikoski.

- Tässä on nyt porukka, jonka työn laatuun ja osaamistasoon voi luottaa, jatkaa Reinikoski ennakkoiden tulevia laajakaistatöitä, joita hänen mukaansa on alan yrityksille lähitulevaisuudessa näköpiirissä.

Koulutuksessa mukana ollut Jahtec Oy:n toimitusjohtaja Jari Huovilainen on myös tyytyväinen kurssin antiin.

- On hienoa, että valokuitukoulutus saatiin toteutettua, koska tämän alan opetusta ei juuri ole tarjolla. Olemme myös investoineet jo kuituhitsauslaitteeseen ja asennusautoon, joiden avulla voimme tehdä valokuitutöitä laajemmalla toimintasäteellä, kertoo Huovilainen.

PROTEK-MALLI LAAJENEE

Satakunnan ELY-keskuksen koordinoiman Protek-hankkeen tavoitteena on mm. kehittää pk-yritysten henkilöstön osaamista.

Hankkeessa ESR-osarahoituksella toteutettu valokuituasennusten täsmäkoulutus on herättänyt runsaasti kiinnostusta myös maakunnan rajojen ulkopuolella. Vastaavia toteutuksia kaavaillaankin myös muualle Suomeen.

LISÄTIETOJA

Projektipäällikkö
Janne Toivonen
Puh. 044-710 5372
janne.toivonen@prizz.fi

www.protek.fi

Prizzway mukana Pirkanmaan innovaatiobisneksessä



Yhteistyö eri toimijoiden välillä on tuottanut tuloksia. Kuvassa Prizzway Oy:n Raija Vilponen, FP-Tuotteet Oy:n toimitusjohtaja Ari Kurvi ja PIB-hanketta koordinoivan Tredean projektipäällikkö Jouni Myllymäki.

Pirkanmaan seudulla satsataan nyt voimakkaasti liiketoimintaprosessien kehittämiseen. Muun muassa tamperelainen FP-tuotteet Oy on valinnut yhteistyökumppanikseen Prizzwayn ja kehittämisvälineekseen Progress-järjestelmän.

Pirkanmaan Innovaatioista Bisnestä (PIB)-hankkeessa tuetaan liiketoiminnan kehittämistä Tampereen seudun kasvu-, kehitymis- ja uudistumishaluisissa teknologia- ja teollisuuden pk-yrityksissä.

- Tavoitteenamme on parantaa yritysten kilpailukykyä erityisesti vahvistamalla henkilöstön osaamista, kertoo projektipäällikkö Jouni Myllymäki hanketta koordinoivasta Tampereen kaupunkiseudun elinkeino-yhtiöstä Tredeasta.

Prizztech Oy:n tytäryhtiö Prizzway Oy on mukana hankkeen toteutuksessa kilpailutettuna liiketoimintaosaamisen tuot-

tajana. Prizzway Oy on liiketoiminnan kehittämispalveluja ja -työkaluja tarjoava asiantuntijayritys ja Suomessa yritys on varsin lyhyessä ajassa saavuttanut merkittävän jalansijan Progress-toimintamallin avulla.

- Olemme olleet hyvin tyytyväisiä yhteistyöhön, Myllymäki toteaa.

- Prizzway:n Raija Vilposella on hyvä, aktiivinen kehittämisote yritysten kanssa työskennellessään. Olemme saaneet hyvää palautetta ja useat kehittämiskohteet ovat jo menneet eteenpäin, eivätkä ole jääneet hyllyyn pölyttymään, Myllymäki jatkaa.

Hankkeen kaikki toiminta dokumentoidaan Prizzway:n Progress-järjestelmään. Yrityksissä kehittämistyötä aktivoiva Vilponen itse kokee työnsä hyvin mielekkääksi.

- Yritykset ovat hyvin sitoutuneita kehitystyöhön. Osallistujayrityksille on jo tehty Progress-perusanalyysin kehittämistarpeiden pohjalta muutamia laajempia kehittämisohjelmia.

Alkukartoituksen aikana yrityksissä on noussut esiin useita konkreettisia kehittämistarpeita. Jatkoprojekteja käynnistetään mm. osaavan henkilöstön rekrytointiin, laatujärjestelmän tekemiseen, CE-merkinnän käyttöönottoon, kansainvälistymiseen, strategiatyöskentelyyn, työturvallisuuteen ja myyntivalmennukseen.

Malliesimerkki yrityksestä, joka panostaa systemaattiseen kehitystyöhön, on tamperelainen FP-Tuotteet Oy. Yrityksen tuotteita ovat erilaiset mittatilaustyönä tehtävät tilanjakotuotteet, kosteiden tilojen ratkaisut, verhokiskot sekä murtosuojausojatuotteet. Asiakkaina ovat pääasiassa rakennusliikkeet ja jälleenmyyjäketjut. Vuonna 1967 perustetulla yrityksellä on henkilökuntaa kolmisenkymmentä ja kuluvan vuoden budjetoitu liikevaihto 5,3 miljoonaa euroa.

- Muutaman vuoden sisällä meillä on satsattu kehittämistoimiin voimakkaasti. Näitä ovat CE-merkintä ja sen kautta laatujärjestelmän tekeminen, johtoryhmätyöskentelyn kehittäminen ja keväällä aloitimme myyntiin ja markkinoinnin valmennusohjelman, kertoo toimitusjohtaja Ari Kurvi.

- PIB-hankkeessa käymme läpi liiketoimintaprosessien kehittämistä Progress-työkalun avulla. Se on hyvä, strukturoitu työkalu liikkeenjohdon avuksi, toteaa Kurvi.

- Tietoa hankkeesta saimme myyntiä valmentavan Myyntivoimaa Yhtiöiden kautta, jatkaa Kurvi. Myyntivoimaa on yksi Progress-ohjelman asiantuntijayrityksistä.

Prizzway Oy:n Progress toimintamalli

Progress toimintamallin tavoitteena on

- tunnistaa kehittämistarpeet yritysten tavoitteiden saavuttamiseksi
- valita kehittämistarpeisiin parhaiten soveltuva asiantuntijapalvelu ja
- löytää paras rahoituspalvelu kehittämistarpeiden toteuttamiseen

Progress-liiketoiminnan suunnittelu- ja johtamisjärjestelmän avulla on tehty yritysanalyysijä suomalaisille pk-yrityksille kattava lähes kaikki toimialat. Analyysijä on tehty yli 2000 eri yritykselle. Lisensoituja yrityskehittäjiä järjestelmällä on 230 ympäri Suomen.

Progress-asiakkaille tehtyjen asiakaskyselyjen perusteella Progress-toimintamalliin ja koettuun palvelun laatuun ollaan tyytyväisiä. Tällä hetkellä tekninen järjestelmä on käytössä suomeksi, ruotsiksi ja englanniksi, seuraavaksi käyttöön tulee myös venäjä.

LISÄTIETOJA

Prizzway Oy
Asiakkuuspäällikkö
Raija Vilponen
Puh. 044 710 5325
raija.vilponen@prizzway.fi

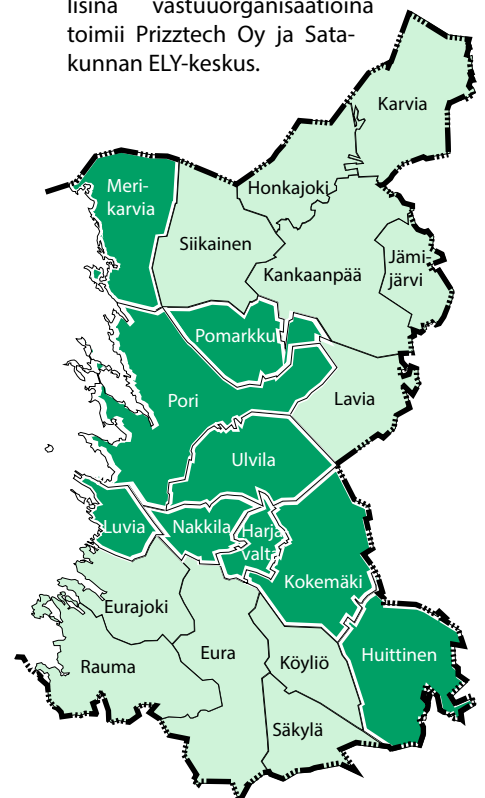
www.prizzway.fi

Yrityspalvelusopimus Porin seudulla

Harjavalta, Huittinen, Kokemäki, Luvia, Merikarvia, Nakkila, Pomarkku, Pori, Ulvila, Satakunnan ELY-keskus, Satakunnan TE-toimisto, Finnvera Oyj Porin aluekonttori, Karhuseutu ry, Joutsentenreitti ry, Aktiivinen Pohjois-Satakunta ry, Pro Agria Länsi-Suomi ry, Satafood kehittämissyhistys ry ja Prizztech Oy ovat hyväksyneet Porin seudun yrityspalvelusopimuksen.

Seudullinen yrityspalvelu palvelee asiakkaitaan laaja-alaisen yleisneuvonnan, yrityksen perustamisen, yrityksen kehittämisen, rahoituksen ja omistajanvaihdon sekä yrityksen sijoittumisen kysymyksissä. Se on osa valtakunnallista YritysSuomi-palvelurakennetta, jota koordinoi TEM.

Sopimuksen tarkoituksena on parantaa ja tehostaa sopijapuolten ja seutukunnan yrityspalveluorganisaatioiden yhteistyötä. Alueellisinä vastuuorganisaatioina toimii Prizztech Oy ja Satakunnan ELY-keskus.



Uusihoivalla lisää aikaa hoitotyöhön



Uudenkoiviston kotihoidon työntekijät testaavat Acando Oy:n Uusihoivaa ja antavat yritykselle palautetta kokemuksistaan tuotekehitystä varten. Kuvassa ovat lähihoitaja Annika Jalonen ja kotihoidon asiakas Andreij Granfors.



Acando Oy:n myyntijohtaja Rami Juhela.

Uusihoiva on IT-alan konsultointiyritys Acando Oy:n Porin toimipisteessä kehitettävä tuote, joka tähtää hoitohenkilökunnan päivittäisten rutiinitehtävien helpottamiseen. Palvellulla säästetään aikaa varsinaiseen päätyöhön eli vanhustenhoitoon. Uusihoiva-palvelu mahdollistaa asiakaskäyntien kirjaamisen älypuhelimien sovelluksella paikanpäältä.

- Viidessä Euroopan maassa toimivan yrityksen liiketoiminta Porissa perustuu hyvään toimintaympäristöön. Hyvät verkostot eri toimijoihin ovat ensisijaisen tärkeitä. Living labin kautta olemme päässeet ketterästi mukaan ympäristöön, jossa voimme edelleen kehittää palveluitamme. Hyödynnämme testauksen tuloksena syntyvää aineistoa ja kokemusta markkinoinnissamme, kertoo Acando Oy:n myyntijohtaja Rami Juhela.

Meneillään olevalla neljän kuukauden tuotekehitysjaksolla Porin perusturvan yhteistoiminta-alueen henkilökunta toimii Uusihoivan käyttäjinä.

- Tarve tällaiselle palvelulle on suuri, koska kotihoidon asiakkaiden määrä tulee kasvamaan entisestään ja aikaa hoitotyöhön tarvitaan enemmän, kertovat Uudenkoiviston kotihoidon esimies Kirsi Nikula ja ATK-tukihenkilö Raija Koskinen.

- Hoitohenkilöstön mukanaolo pilotoinnissa ja tuotekehityksessä on ollut äärimmäisen arvokasta. Uskomme Uusihoivalla olevan kysyntää sekä julkisella että yksityisellä sektorilla. Olemme tuomassa markkinoille palvelupohjaisen ratkaisun Uusihoivasta, jolloin myös pienemmät toimijat voivat hyödyntää sitä ilman isoja etupainotteisia investointeja, jatkaa Juhela.

Tuotekehitystyötä on toteutettu Prizztech Oy:n Living lab – käyttäjälähtöistä hyvinvointia Satakuntaan -hankkeessa, joka luo teknologiayrityksille mahdollisuuksia kehittää tuotteitaan ja palveluitaan käyttäjälähtöisesti vanhuspalveluihin, kertoo projektipäällikkö Niina Holappa.

Hanketta rahoittavat Satakuntaliitto (EAKR) ja Porin seudun kunnat.

LISÄTIETOJA

Projektipäällikkö
Niina Holappa
Puh. 044 710 5455
niina.holappa@prizz.fi

www.prizz.fi/livinglab



Nimityksiä

KTM Mikko Puputti on aloittanut Prizztechin Yrityspalveluissa vastuualueenaan Toimivien yritysten kehittämis- ja neuvontapalvelut. Lisäksi hän vastaa Kasvuhautomosta ja toimii Ulvilan kaupungin yhteyshenkilönä. Aiemmin Puputti on työskennellyt Satakunnan osaamiskeskusohjelman JPT-klusterissa.

PRIZZ
NOW

HARD TALK Festival

Räjähtävää puhetta ja vaarallisia ajatuksia
bisnesfestivaalihengessä

HARD TALK

Festival // Pori 5.-6.9.2013

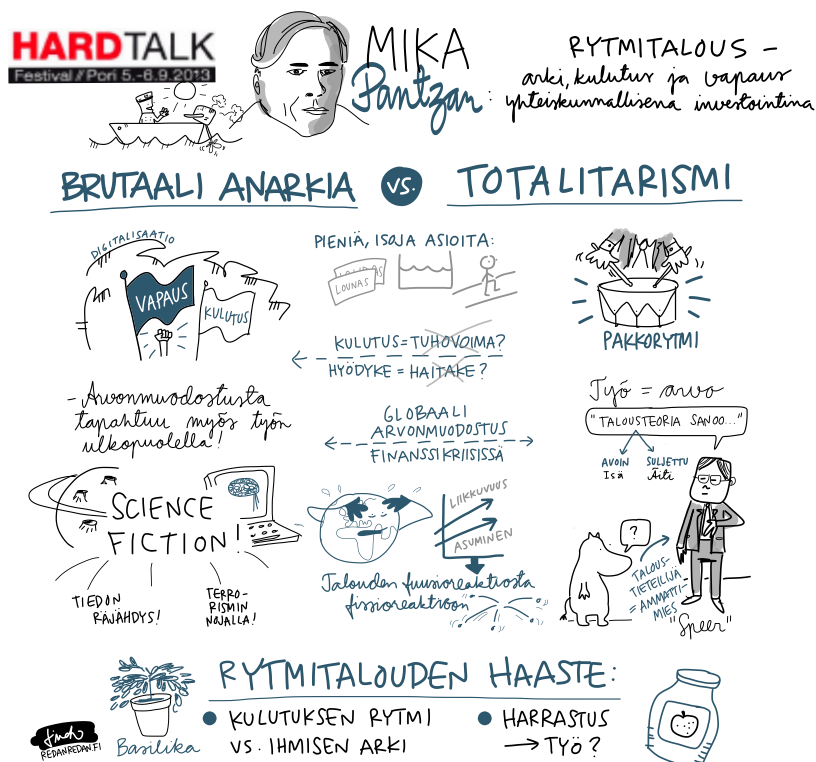


Ilkka Halava käynnisti historian ensimmäisen HARD TALK Festivalin naulaamalla työn uuden tuottavuuden teesit.

Porissa syyskuun alussa ensimmäistä kertaa järjestetyssä HARD TALK Festivalissa kuultiin Suomen huippupuhujien näkemyksiä tulevaisuuden työelämästä.

Vuoden 2013 festivaalin teemana oli rytmitalous, jonka puitteissa tartuttiin markkinoiden, työelämän ja johtamisen jatkuvaan muutokseen. Kilpailukyvyyn rakennusaineet sekä työorganisaatioiden uudistaminen pääsivät käsittelyyn raikastavassa toisinaajattelun hengessä. Festivaali on tarkoitus järjestää jatkossa vuosittain.

HARD TALK Festival oli osa Satakunnan ELY-keskuksen ESR-osarahoittamaa Muutossignaali-kehittämishjelmaa, jonka toteutuksesta vastaa Prizztech Oy.



Tmi Redanredanin Linda Saukko-Rauta sieppasi Hard Talk Festivalin puhujien näkemykset lennosta ja teki niistä piirroksia. Kuvassa Mika Pantzarin ajatuksia.

Muiden puhujien esityksistä tehdyt piirroksia löydät osoitteesta www.hardtalfestival.fi.

Tällä palstalla esittelemme eri tehtävissä toimivia prizztechläisiä ja heidän kuulumisiaan.

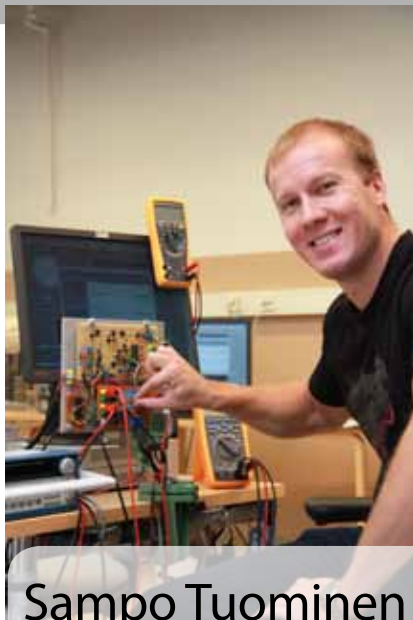


Arja Pöysti,
hallintojohtaja

Olen syntyperäinen ulvilainen. Asun mieheni kanssa Ulvilassa, kaksi aikuista poikaa ovat jo maailmalla. Kesäharrastuksista ehdoton ykkönen on mökkeily. Meillä on vanha maatila Kokemäen Sääksjärven rannalla ja sen kunnostamisessa aika kuluu rattaisti. Siellä on myös hieno tehdä metsätöitä, tämän kesän uusi oppini on raivaussahan käyttö. Talvella harrastukset keskittyvät liikuntaan, esimerkiksi vesijumppaan, paceen ja murtomaahiihtoon.

Prizztechissä olen työskennellyt talous- ja henkilöstöhallinnon tehtävissä vuodesta 1999. On ollut todella mielenkiintoista ja antoisaa nähdä yrityksen ja satakuntalaisen toimintaympäristön kehittyminen tänä aikana. Prizztechiin tulini kehitysyritys Sadepon toimitusjohtajan tehtävistä.

Tällä hetkellä valmistaudumme syksyn budjetointiin, hankkeiden maksatushakemuksiin sekä vuoden vaihteessa tapahtuvaan ohjelmakauden taitteeseen. Taloushallinnon järjestelmien jatkokehittäminen ja henkilöstön työhyvinvointiin liittyvät asiat ovat myös syksyn agendalla.



Sampo Tuominen,
asiantuntija

Olen kotoisin Kaarinasta, josta opiskelut veivät ensin Turkuun ja työ sieltä Poriin. Harrastukseni ovat liikuntapainotteisia. Punttialin ja sählyn lisäksi viihdyn jalkapallon parissa sekä itse kentällä pelaajana ja joukkueenjohtajana että katsomossa ja sohvan perukoilla seuraamassa. Kesäisin suolaisen veden tuoksu vetää perässään ja loma kuluu purjehtien pitkin Itämeren.

Koulutukseltani olen filosofian maisteri ja valmistunut Turun yliopiston fyziikan laitokselta vuoden 2009 alussa. Nykyisen työni Prizztechillä Magneettiteknologiakeskuksessa aloitin heti valmistumisen jälkeen. Työtehtäviini kuuluu vastuu magneettilaboratoriosta ja siellä tehtävistä mittauksista, sekä tuki suprajohdelaboratoriolle. Käytännössä työtehtävät sisältävät kaiken asiakkaan mittaustarpeiden selvittämisestä mittausten suorituksen ja datan analysoinnin kautta raportointiin. Välillä tehtäväksi tulee mittauslaitteistojen suunnittelua ja kokoonpanoa, sekä ohjelmointityötä. Tällä hetkellä työn alla on projekteja keskomagneettien ominaisuuksiin liittyen, toimeksiantomittauksia ja alaan liittyvää tutkimusta.



Tuula Raukola,
projektipäällikkö

Reilut 30 vuotta asuin Tampereen alueella ja nykyisin Kankaanpäässä Veneskosken kauniissa maalaismaisemissa. Koulutukseltani olen FM ja ensi vuonna on pyöreät 50 v. tiedossa. Kotona asustaa miehen lisäksi yläastetta käyvä tytär, vanhempi tytär opiskelee Kokkolassa. Tällä hetkellä in ovat zumba, kuntosali ja lenkkeily. Pesäpallo kuuluu tyttären harrastuksiin, joten sen parissa menee melkein koko kesä.

Ennen Prizztechille tuloa toimin 15 vuotta teollisuusasiakkaiden parissa: elektroniikkateollisuudessa tuotepäällikkönä Kyrel Oy:llä, sähköisten ja mekaanisten järjestelmien parissa asiakaspäällikkönä KMT Group Oy:llä sekä korkeapaineventtiileiden maahantuontia ja projektitoimituksia hoitamassa Mercantile KSB Oy Ab:lla Tampereella.

Prizztechiiin tulini vuonna 2008, jolloin aloin vetää MeriOskan Metallikylä-hanketta Pohjois-Satakunnassa. Sen jatkona oli koko maakuntaa koskeva hitsausalan kehittämishanke sekä uusiutuvan energian kansainvälistymishanke D2B. Tällä hetkellä vastaan Porissa Peittoon Kierrätyspuisto-hankkeesta.



Avataan ikkunat yhteistyölle

Eläkkeellä on aikaa tehdä niitä hommia, jotka ovat jääneet hoitamatta eri verukkeilla, ”teen sitku pääsen eläkkeelle”. Kun kotitalomme on nyt käytännöllisesti katsoen ”päällystetty” uudelleen, on kesämökin vuoro. Uusi mökki rakennetaan Säskylään samalle tontille nykyisen kanssa, joka uuden valmistuttua tulee tiensä päähän.

Mökki rakennetaan nk. pitkästä tavarasta, ei siis talopakettina. Työtä varten on värvätty rakennussuunnittelija, maanrakennus-, talonrakennus-, sähkö- ja LVI-urakoitsijat, joista kaksi viimeksi mainittua tekee myös alansa suunnitelmat. Nämä yritykset olemme löytäneet Säskylän, Köyliön ja Euran alueelta. Ne ovat kohtalaisen pieniä, työntekijämäärältään yhdestä vajaan kymmeneen.

On ollut hienoa havaita yritysten sujuva yhteistyö. Ne ovat jo aiemmin toteuttaneet yhdessä vastaavia hankkeita ja niiden yhteistyö on hioutunutta. Rakennuttaja voi kutakuinkin huoletta olettaa, että homma toimii ilman asioihin puuttumista.

Ja myös toisten yritysten toimintamahdollisuuksia pohditaan. Ovat huolissaan mm. siitä, miten sora-urakoitsija ehtii merkitä jokaiseen kiveen CE-merkin, kun CE-merkintä tuli heinäkuussa pakolliseksi rakennustuotteille.

Kyselin näiltä yrittäjiltä, onko nimi Prizztech tuttu. Yleisin vastaus oli: ”Mikä?”. Vain LVI-urakoitsija tunsikin nimen, hän oli ollut Prizztechin Vesi-Instituutti Wanderin kursilla Raumalla. Kyselin myös, minkälaisia palveluja Prizztechin kaltaisesta yrityksestä kaivataisiin. Yrittäjät kertoivat, että kiire on kova päivittäisessä työssä, eivätkä he ehdi perehtyä yritystoimintaan liittyviin asioihin mie-

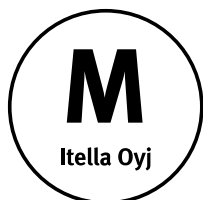


lestään riittävästi. Informaatiota sinänsä on saatavissa, mutta kun tarvitaan nippelitietoa yksittäisen ongelman ratkaisemiseen, niin sitä on vaikea löytää kohtuuajassa. Jo terminologia esimerkiksi työläinsäädännössä on vaikeaa, ja vaatisi tulkitsijan henkilölle, joka sitä ei kovin usein tarvitse. He tarvitsisivat sellaista PK-yrittäjille kohdennettua palvelua, josta saisi kohtuuajassa perusteltua, selkokielistä sekä yksityis- ja tapauskohtaista tietoa ongelmanratkaisusta.

Vastaava yhteistyö, jota olemme kokeneet mökkiprojektissamme, olisi tarpeellista monelle yritykselle ja myös julkiselle sektorille. Aktiivinen yhteydenotto yhteistyökumppaneihin ja kollegoihin olisi useammin paikallaan, jotta kaikki tarvittava tulisi tehtyä myös rajakohdissa, eikä mitään tehtäisi kahteen kertaan. Parempaa yhteistyötä tarvittaisiin nykyisessä pirstaloituneessa ja ketjuuntuneessa yritysmaailmassa. Mitä pienempiin yksiköihin mennään ja mitä enemmän ulkoistetaan, sitä olennaisempaa on tietää, mitä muut tekevät, tai eivät tee.

Prizztech Oy:hyn vuonna 2005 perustettu tutkimusyhteisö Vesi-Instituutti WANDER, jonka toiminnassa olin mukana kolme ensimmäistä vuotta, on syyskuun alusta siirtynyt osaksi Satakunnan ammattikorkeakoulua. Tässäkin on mainiot mahdollisuudet yhteistyöhön eri osaamisalueiden kohdatessa. Toivotan lämpimästi menestystä!

Marja Luntamo
Eläkeläinen vuodesta 2009



Tapahtumia

Minustako yrittäjä-luennot:

Mitä tulisi huomioida yrittäjäksi ryhtyessä ja miten starttiraha tukee aloittavaa yrittäjää? Millaisia palveluja Prizztech Oy tarjoaa yritystoimintaa suunnitteleville?

Maksuttomalla yleisöluennolla perehdytään näiden kysymysten lisäksi lyhyesti myös verotukseen. Tilaisuuksiin ei ole ennakkoilmoittautumista.

- **Nakkila ti 17.9. klo 17-20**
Nakkilan kunnanvirasto, Porintie 11, Nakkila
- **Luvia to 26.9. klo 17-20**
Luvian kunnanvirasto, Kirkkotie 17, Luvia
- **Pomarkku ti 1.10. klo 17-20**
Pomarkun kunnanvirasto, Vanhatie 14, Pomarkku

Lisätiedot: Jari Keinonen,
puh. 044 720 4638 tai jari.keinonen@prizz.fi

Aloittavan yrittäjän veroilta

- **Eurajoki ti 15.10. klo 18-20,**
Eurajoen kunnantalo, kokoustila Rapu, Kalliotie 5, Eurajoki

Ilmoittautuminen 19.10 mennessä
prizz.fi/tapahtumat.

Lisätietoja: Minna Nikander,
puh. 044 710 5463 tai minna.nikander@prizz.fi



Sijaisrinki – sijaispalvelun satakuntalainen malli (SIIRI) järjestää:

SIIRI-SENSSIT

Porin Puuvillassa (Prizztech Oy, Pohjoisranta 11 D, 2. krs)
ke 25.9. klo 18-20

Senssit on tarkoitettu 1-9 hlöä työllistävillä yrittäjillä tai yksinyrittäjillä, sekä sijaisen tarpeessa oleville että sijaiseksi haluaville yrittäjille tai yrittäjäksi aikoville henkilöille.

Lisätiedot ja ilmoittautuminen (20.9. mennessä):
Minna Nikander, 044 710 5463 tai minna.nikander@prizz.fi



Tuhkasta timantteja II

– Liiketoimintaa teollisista sivutuotteista ja puhtaasta energiasta

Teemaseminaari Porin Yyterissä
10.12.2013 klo 10.00 – 16.30

Lisätietoja: projektipäällikkö Tuula Raukola,
tuula.raukola@prizz.fi

Tilaisuus toteutetaan osana Peittoon kierrätyspuisto -hanketta. Hanketta rahoittaa Satakunnan ELY-keskus EAKR-rahoituksella.



peittoon.kierratyspuisto.fi