



Joulu 2000

Tässä numerossa

Satakunnan teollisen kehityksen haasteet

Eurooppalaista teknologian siirtoa suomalaisyritysten parhaaksi

Pilothanke varmistaa benchmarking-menetelmän startin yrityksessä

Yritysten menestystarinat: WF-BIC-toiminnan ensimmäinen vuosi

Teknologian siirtoprojekti aloitti

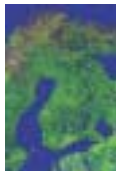
EU-rahoitusta yrityksille

Nimityksiä PrizzTechissä

HC-ICE muutti

Verkostoidu-seminaari

Baltic Rim -hanke



Kotimainen teknologia löytää uusia markkinoita Euroopan Innovaatiokeskusten verkoston avulla. *Sivu 2*



Mikko Puputti aloitti etäteknologian projektipäällikkönä joulukuun alussa. Hän vetää Satakunnan Infocom-hanketta. *Lisää nimitysasioita sivulla 7.*



Pääkirjoitus

Satakunnan teollisen kehityksen haasteet

Satakunnalla on vahva teollinen perusta pitkältä ajalta. Se on perustunut aineellisiin investointeihin ja niiden käyttäjiin. Rakennemuutoksen seurauksena tuotannon tekemiseen tarvittava ihmistyövoiman määrä on selvästi laskenut.

Samanaikaisesti kuitenkin tuotannon jalostusarvo maakunnassa on voimakkaasti noussut, mikä on merkinnyt sitä, että muutoksesta selvinneiden yritysten kilpailukyky on kunnossa.

Jatkossa kilpailukykyyn ylläpitäminen edellyttää edelleen investointeja, mutta entistä enemmän tietoon ja osaamiseen perustuvia. Ratkaisevaksi muodostuu tutkimus- ja kehitystyön tuloksellisuus ja erityisesti nopeus, jolla ylläpidetään ja parannetaan kilpailuetua.

Satakunnassa on vahvaan materiaalitekniikan osaamiseen perustuvaa teollisuutta, joka eräillä osa-alueilla on jo maailman huippua.

Sitä tukee erinomaisella tavalla toista vuotta meneillään oleva PrizzTechin hallinnoima materiaalitekniikan osaamiskeskusohjelma. Sen tavoitteena on vahvistaa satakuntalaista osaamista ja tutkimustyötä sekä luoda huipputeknologiaan perustuvaa tuotantotekniikkaa. Jo nyt ohjelmassa on mukana kolmisenkymmentä alan merkittävää yritystä ja viisitoista korkeakoulujen ja VTT:n tutkimusyksikköä.

PrizzTechillä on tärkeä rooli yhdistää ja koordinoita eri toimijoita eli ensiksi kehittää tutkimuskonsepti, organisoida hanke ja suunnitella sekä toteuttaa resurssointi halutun päämäärän saavuttamiseksi. Kansainvälisyyttä on toteutettu verkottamalla erilaisiin tutkimusohjelmiin, esimerkkeinä Euroopan fuusio-ohjelma ja CERN (Euroopan hiukkastutkimus). Jo käynnistyneiden hankkeiden kokonaisvolyymi on noin 25 Mmk.

Alueen kehittäminen vaatii yleensä laajaa konsensusta ja sitoutumista sovittujen päämäärien toteuttamiseen. Osaamiskeskusohjelmat luovat sopivan kanavan, jossa eri vaikuttajat kuten teollisuus ja julkinen valta voivat toimia yhdessä niin, että yritykset ovat kilpailu- ja kehityskykyisiä.

Mikään ei luonnollisestikaan tapahdu hetkessä, mutta sitkeällä työllä päästään tuloksiin. Lisäksi tarvitaan riittävän laaja osaamis pohja ja toimivat yhteydet huipputeknologian lähteille. Oleellista ovat oivallukset, selkeät päämäärät ja ammatillinen ote.

Tulevaisuus on omissa käsissämme ja meidän pitää ensimmäisten joukossa osata hyödyntää eri alojen tutkimuksen parhaat tulokset.

Raimo Rantanen

Tutkimus- ja kehitysjohtaja
Outokumpu Oyj

Suomen Innovaatiokeskus (IRC Finland) Eurooppalaista teknologian siirtoa suomalaisyritysten parhaaksi

Suomen Innovaatiokeskus auttaa yrityksiä kansainvälisissä teknologiansiirtohankkeissa alkaen teknologiatarpeiden määrittämisestä aina yhteistyösopimuksen allekirjoittamiseen. Suomen Innovaatiokeskus kuuluu Network of Innovation Relay Centres (IRC) -verkostoon, jonka muodostavat 68 innovaatiokeskusta EU-maissa sekä Islannissa, Israelissa, Norjassa ja Sveitsissä sekä Keski- ja Itä-Euroopan maissa.



Kun tunnet tarvetta liiketoimintasi tehostamiseen kansainvälisten kontaktien avulla tai haluat hyödyntää ideaasi kansainvälisillä markkinoilla, ota silloin yhteys projektipäällikkö Ari Nikkaseen.

Tavoitat minut puhelimitse numeroista 627 1014 tai 050 338 4534 sekä sähköpostitse osoitteesta ari.nikkanen@prizz.fi.

Suomen Innovaatiokeskuksen muodostavat Tekes, alueellisten TE-keskusten teknologiayksiköt sekä 13 teknologiakeskusta eri puolilla Suomea.

Tyypillisiä teknologiansiirtohankkeita, joissa Innovaatiokeskusten verkosto voi auttaa yritystäsi, ovat teknologian lisensointi (osto ja myynti) ja tuotesopeutusyhteistyö. Muita tyypillisiä hankkeita ovat tuotannollinen yhteistyö, tuotekehitys- ja alihankin-

Suomen Innovaatiokeskuksen partnerihakujärjestelmä auttaa kansainvälisessä teknologian siirrossa - verkossa

nyhteistyö sekä yhteisyrityksen perustaminen.

Kansainvälistä teknologian tarjontaa ja kysyntää voi seurata Suomen Innovaatiokeskuksen ylläpitämän partnerihakujärjestelmän avulla.

Partnerihakupalvelu tarjoaa kaivan etsiä partnereita, kun ta-

voitteena on yritysten välinen teknologiansiirtoon tähtäävä yhteistyö, kuten tuoteoikeuksien ostot tai myyntiyhteistyö, tuotekehitys-yhteistyö, valmistusyhteistyö ja yhteisyrityksen perustaminen.

Kyseessä voi olla myös projektiyhteistyökumppaneiden haku t&k-ohjelmiin, kuten EU:n 5. puiteohjelma, Eureka, COST ja niin edelleen.

Tietokannassa olevia hakuja voidaan selata usealla tavalla. Rekisteröityneet käyttäjät voivat tilata uudet partnerinhaut omaan sähköpostiosoitteeseensa täyttämällä kiinnostusprofiilin sekä jättää partnerinhakuilmoituksen täyttämällä partnerinhakulomakkeen.

PrizzTech Oy on mukana Suomen Innovaatiokeskuksen toiminnassa yhtenä alueellisista teknologiakeskuksista. Yhtiömme avustaa sinua partnerinhakupalvelussa alkaen hakuvaiheesta ja myös silloin, kun olet jo löytänyt sieltä kiinnostavan kontaktin. ■



Suomen Innovaatiokeskus kuuluu Network of Innovation Relay Centres (IRC) -verkostoon, jonka muodostavat 68 innovaatiokeskusta EU-maissa sekä Islannissa, Israelissa, Norjassa ja Sveitsissä sekä Keski- ja Itä-Euroopan maissa.

Tärkeät linkit

Suomen Innovaatiokeskus – www.tekes.fi/kansainvaliset/inno.html
 Network of Innovation Relay Centres (IRC) -verkosto – www.cordis.lu/irc/home.html
 Partnerinhakupalvelu – www.tekes.fi/partner
 PrizzTech Oy – www.prizz.fi

Benchmarking-projekti TBM-2000 loppusuoralla

Pilothanke varmistaa benchmarking-menettelmän startin yrityksessä

Teknologia BenchMarking eli TBM-2000 -projekti on ollut käynnissä noin puolitoista vuotta. Tänä aikana projektissa on tehty yrityksille 20 kehittämishanketta eri liiketoiminnan osa-alueilta. Käynnissä on vielä neljä hanketta.

Satakunnan alueella valmistuneita hankkeita on viisi ja kolme on vielä hieman kesken. Projekti päättyy 31.3.2001 ja tähän päivämäärään mennessä kaikki aloitetut yrityshankkeet saadaan valmiiksi.

Projektiin osallistuneiden yritysten kehittämishankkeet ovat olleet hyvinkin erilaisia. Yritysten problematiikka on vaihdellut logistiikan kehittämisestä markkinointiin. Tämä on luonut myös huomattavan haasteen koko projektiin osallistuneelle henkilös-

tölle. Erityisen haastava tilanne on ollut projektin tutkijoille, jotka ovat joutuneet tutkimuksensa puitteissa paneutumaan hyvinkin laajoihin ja vaikeisiin asioihin.

Projektin osuus päättyy käyttöönotto- eli implementointivaiheeseen. Kuten jokainen varmaan tietää, tämä on kehittämishankkeiden kaikkein vaativin vaihe. Kohdeyritysten aktiivisuudella on ollut suuri vaikutus koko hankkeen onnistumiselle ja erityisesti tämä tulee esiin projektin implementointivaiheessa. ■

Tavoitteena käytön jatkaminen yrityksissä

Projektin tavoitteena on ollut myös opettaa yrityksiä käyttämään benchmarking-menettelmää myös jatkossa liiketoiminnan kehittämisessä. Näin on jo käynytkin, sillä menetelmää ollaan yrityksissä oma-aloitteisesti soveltamassa omiin kehittämishankkeisiin. "Käytäntö on osoittanut, että



Valtakunnallinen tapaaminen pidettiin Jyväskylässä

ilman yrityskohtaista pilot-hanketta benchmarking -menetelmä ei ala elämään. Pilottien aikana monet yritykset ovat kokeneet hyväksi jo sen, että yhdessä yrityksen avainhenkilöstön kanssa on tunnistettu niiden ydinprosessit, kehittämistarpeet ja arvioitu yrityksen suorituskyky suhteessa kilpailijoihin", kertoo projektikoordinaattori Tapani Lehto KV-Konsultointi Oy:stä. ■

TBM-2000 -projektin valtakunnallinen tapaaminen pidettiin 29.9.2000 Jyväskylässä teknologia- ja alihankintamessujen yhteydessä. Tilaisuudessa oli noin 50 osallistujaa.

Mukana oli myös paljon projektin ulkopuolisia asiasta kiinnostuneita.

Seuraava ja viimeinen valtakunnallinen tapaaminen järjestetään vuoden 2001 alussa. Tämä seminaari on strategiapainotteinen. Tilaisuus on kaikille kiinnostuneille avoin ja maksuton. Tilaisuudesta saa lisätietoja projektin yhteyshenkilöiltä. ■

Lisätietoja projektista antavat:
Timo Palomäki
 puh. 0400 528 105
 palomaki@saunalahti.fi

Tapani Lehto
 puh. 0400 305732
 tapani.lehto@kv-konsultointi.fi



Kilpailijan jäljissä kannattaa kulkea silloin, kun kilpailija tekee asiat omaa yritystä paremmin. Benchmarking kertoo miten vertailussa edetään.

WF-BIC -toiminnan ensimmäinen vuosi

Mitä WF-BIC taas tarkoittikaan?

WF-BIC kirjainyhdistelmä tulee sanoista Western Finland Business and Innovation Centre. BIC-toiminta on varsin tunnettua ympäri Eurooppaa, jossa vastaavan statuksen on saanut noin 150 toimijaa.

Satakunnassa WF-BIC-toiminta on suunnattu näkyvimmin yksittäisten pienten kasvuyritysten kehittämissuunnitelmissa avustamiseen. Lisäjuonena on ollut satakuntalaisten toimijoiden yhteistyön kehittäminen ja edellytysten luominen tälle. Nyt on aika esitellä joitain projekteja esimerkeiksi

siitä, millaisia asioita BIC-toiminnassa yksittäisissä yrityksissä voidaan toteuttaa.

Tämäntyyppisen projektit kertovat esimerkkeinä siitä, miten moninaisia kehitystarpeita yrityksissä tällä hetkellä on. Myös varsinainen projektiosaaminen lisääntyy, kun ollaan mukana kehityshankkeissa. Opitaan tunnistamaan kehitystarpeita, priorisoimaan ja rajaamaan niitä, sopimaan aikatauluista ja päättämään projekti. Kaikki tämä on pienelle yritykselle tärkeää osaamista. Tärkeää on myös, että projektista vasta-

taan aina yrityksestä käsin ja toteutettava kehityshanke on yrityksen kannalta merkityksellinen ja antaa hyödynnettäviä tuloksia.

**Kehitysterveisin
WF-BIC-aluevastaava
Minna Nore,
PrizzTech Oy,
puh: 02 - 627 1016,
gsm 050 - 3424 697,
minna.nore@prizz.fi**



Case:

Sanomalehden toimitusjärjestelmien www-integraatio

Perinteisessä sanomalehdessä on aina oma tuntunsa, mutta mediataloille on oleellisen tärkeää pysyä mukana myös internetissä käytettyjen sisältöjen tuottamisessa. Viime keväänä Lallin toimitusjohtaja Juhani Vähä-Ruka sai merkittävän postin, jossa oli ensimmäisten Prizz.Uutisten materiaali palautumassa kirjapainosta, tosin väärään osoitteeseen.

Tämän onnellisen postitusvirheen takia Juhani soitteli ja kertoi huomanneensa artikkelin WF-BIC-toiminnasta. Heillä tarvittaisiin kehityshankkeita, jossa apua haettaisiin netti tuotannon toimittamisen helpouteen. Asiantuntijaksi löydettiin Hypermedia Oy, jolla oli työssä vaadittavaa julkaisu- ja verkkojulkaisu-ympäristöjen ohjelmisto-osaamista.

Todettiin, että tietojärjestelmien ja niiden rajapintojen selkiytyminen on tarpeen ja rakennettiin esiselvitysprojekti, jossa tilanne kartoitettiin ja kuvattiin mahdollisia, suositeltavia ratkaisuja. Tämä kartoitus toimii hyvänä työkaluna jatkotoimenpiteitä suunniteltaessa ja erilaisia tarjousvaihtoehtoja pyydettyä.

Selvityksen pohjalta valittiin nopeimpia toimenpiteitä kaipaava osa, ilmoitusjärjestelmä ja lähdettiin toteuttamaan sen integroimista osaksi Lallin www-palveluita. Moduulitoteutetaan niin, että jatkossa tarvittavat muut ominaisuudet voidaan toteuttaa käyttäjille saman näköisinä ja samalla logiikalla toimivina. Projektissa johtotähtenä on ollut toimittamisen helppous ja luotettavuus, hyvän asiantuntijan löytäminen myös jatkoa varten.

WF-BIC-projektissa on pystytty luontevasti testaamaan, toimivatko kemiat oikein näiden talojen välillä. Ja ovathan ne toimineet. □

Lalli

Lisätiedot:
Lalli Oy, Juhani Vähä-Ruka,
050-5513450, www.lalli.fi
Hypermedia Oy, Ismo Ilén,
puh. 0400 595 055,
www.hypermedia.fi

□

Case:

Elektroniikkayrityksen ostologistiikka

Raumalla yritysautomossa on tehty hyvää työtä. Hautomon johtaja Timo Hemmilä oli luonut hautomoyritykselleen AK-Elektrolle merkittävän partneruussuhteen elektroniikan valmistuspalveluja tuottavan yrityksen Ahlström-Mikrollin kanssa.

AK-Elektrolle siirretään Ahlström-Mikrollilta joitain asiakas tuotteita, jotka sopivat paremmin AK-Elektronin ydinliiketoimintaan. Näiden asiakkaiden palveleminen hyvin on voimakkaasti molempien yritysten intresseissä.

Vastatakseen haasteeseen, AK-Elektron on pystyttävä nopeasti kehittymään.

Tärkeimpänä kohteena on ostologistiikan ja kotiinkutsun hoitaminen, joka elektroniikkateollisuudessa on elämän ja kuoleman kysymys. Yhdessä suunniteltiin projekti, jossa asiaa kehitettävään valjastettiin Porin Korkeakouluyksikön elektroniikkatuotannon opiskelija Esa Saaresoja.

Hänen tuekseen koottiin ryhmä, jossa isoa apua ovat antaneet PKO:n professori Aulis

Tuominen sekä Ahlström-Mikrollin kehitysjohtaja Jari Takala.

Tavoitteena on koko ajan ollut selkeän työkalun syntyminen yritykseen, jotta AK-Elektronin toimitusjohtaja Aki Arvo voi heti hyödyntää tulosta toiminnassaan.

Erityistä huomiota on kiinnitetty tuoterakenteiden 'aikkamapaamiseen' ja sisäisten hälytysrajojen määrittämiseen.

Projektissa käydään läpi yhden asiakastuotteen koko ketju. Projektin aikana on siirtynyt valtava määrä hiljaista tietoa (tacit information) AK-Elektrolle.

Kaikki tämä edesauttaa yrityksessä tapahtuvaa kehittymistä pitkällä tähtäimellä. Rauman kaupunki näkee projektin tärkeänä ja haluaa syntyvän tuloksen hyödyttävän muita alueella toimivia yrityksiä. □

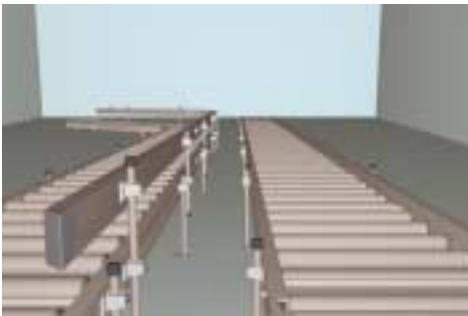
Lisätietoja:
AK-Elektro, Aki Arvo,
02 - 822 6633
Porin korkeakouluyksikkö,
professori Aulis Tuominen,
02 - 627 2848
Rauman Seudun Yrityshautomo,
Timo Hemmilä,
050 320 5055

Case:**3D-mallinnettu tuotekonfiguraattori**

Huittisten sähköpojissa työskentelevä Juha Marttala on kaikessa hiljaisuudessa innovoinut uudenlaisen, hyvin kevyen ja helposti säätyvän rullaratakuljettimen. Tuote on suojattu patentoimalla ja sen valmistusketju on rakennettu kuntoon. Kun markkinointiin tarvittiin voimaa, ottivat Juha ja Kaakkois-Satakunnan kehityskeskusten projektipäällikkö Hannu Kiuru yhteyttä.

Koska kotimaassa tuote on saatu käyttöön osaksi merkittävän päämiehen järjestelmää, on nyt aika tarjota järjestelmä isommille, kansainvälisille markkinoille alkaen saman päämiehen Euroopassa sijaitsevista konttoreista.

Näissä konttoreissa on vastassa ammattilaisia, järjestelmiä suunnittelevia teknisiä suunnittelijoita. Todettiin, että materiaali täytyy toimittaa ammattilaisten arvostamalla tavalla, pelkkä paperiesitekuva ei riitä kertomaan



3D-mallinnus animaatioineen auttaa rullaratakuljettimen kansainvälisessä markkinoinnissa.

kassa ohjauksessa.

Projektissa kaikki rullaradan osat mallinnettiin 3D-Cadillä, tärkeimmät kokoonpanot rakennettiin malleiksi, asennus ja sen kriittiset kohdat ja edut kuvattiin animaationpätkillä. Näin saadaan helposti CD-rompulla (tai jatkossa vaikka netin kautta) toimitettava materiaali. Animaatio kertoo videon tavoin

keskeiset edut ja virtuaalitodellisuus todella vastaa hyvin reaalitytodellisuutta, valokuvat kalpenevat visualisoiutuihin malleihin rakennettuun havainnollisuuteen verrattaessa.

Tilaamisen helpottamiseksi rakennettiin tuotekonfiguraattorisio, jossa suunnittelija antaa tarvitsemansa radan parametrit, joista järjestelmä konfiguroi rullaradan tilauksen, ilmoittaa osaluettelon ja antaa hinnan.

Hintoja pystytään jatkossa päivittämään toimittamalla uusi perustiedosto esim. sähköpostina.

Oleellisen tärkeää on, että nyt voidaan tarjota ammattisuunnittelijoille sen kaltaisen materiaali, jota he arvostavat ja joka helpottaa myös heidän työtään. Lisäksi materiaali on tehty päämiehen materiaalin kaltaiseksi, koska halutaan profiloitua heidän alihankkijakseen. □

Lisätiedot:

Huittisten sähköpojat, Juha Marttala 0400-337 777, Etteplan Oy, Seppo Ruoho, Ollipekka Mäkilä 02-6345600



Jari Valtonen Hietakulmasta ja Kari Ojala Oorningista käyttivät melkoisen määrän aikaa tuotannonohjauksen yksityiskohtien määrittelyyn.

Case:**Pienen yrityksen tuotannonohjaus**

Valmiit ohjelmistotuotteet ovat usein melko raskaita pienille yrityksille. Tarvittavaa joustoa ei ole rakennettu pienten yritysten näkökohdista lähtien. Vastavasti yritysten ihmiset eivät aina voi olla huippuja atk-osaajina tai mikrotukihenkilöitä, vaan aika yrityksessä menee 'oikean' työn tekemiseen.

Tällaisia ajatuksia pohtivat myös kankaanpääläisen rakennusliikkeen, Hietakulma Oy:n toimitusjohtaja Markku Hietanen ja teknologia-asiamies Jarmo Juhola.

Asioiden ratkaisemiseksi nostettiin pystyyn WF-BIC-projekti, jossa asiantuntijaksi valikoitui kiukaislainen ohjelmistoyritys, Oorninki-Ohjelmistot Oy, pieni yritys itsekin.

Oorninki on aikaisemmin toteuttanut kirjastojen käyttöön järjestelmiä, joita käytetään netin kautta. Saman tyyppinen toimintatapa todettiin hyväksi tässäkin tapauksessa, koska ATK-ongelmia ja ohjelmien asentamista ei haluttu viedä Hietakulmaan.

Tuotannonohjaus hoidetaan projektin jälkeen netin kautta, jolloin yrityksessä sen käyttöön tarvitaan ainoastaan nettiselain.

Tuotannonohjaukseen rakennettiin yrityksen tarvitsemat palat: tarjouslaskenta, osto- ja myyntireskonta, laskutus, palkanlaskenta ja sisäinen jälkilaskenta. Lisäksi laitettiin tietenkin

kuntoon myös yrityksen nettisivut. Jatkossa voidaan helpommin seurata, tuliko kaupasta todella rahaa yritykselle vai jäätinkö miinuksille eli onnistuttiinko tarjouksen tekemisvaiheessa.

Varasto-ominaisuutta ei Markku Hietanen halunnut ottaa käyttöön ollenkaan, sillä sen ylläpitäminen atk:lla ei koskaan vastaa todellisuutta riittävän tarkasti. Koska yrityksen varasto pidetään hyvin pieneenä, helpoin tapa tilaamiseen on vilkaista ikkunasta ja tarkistaa tilanne.

Projektista opittiin tietojärjestelmäprojektien vaikeus.

Paljon palavereita ja kaffetta on kulunut, että on osattu määrittellä halutunlainen toiminta. Myös käyttöönotto sitoo aina resursseja. Nyt ollaan loppusuoralla ja muutaman viikon kuluttua voidaan huokaista pikkuisen.

Jatkossa on sovittu, että Hietakulma jatkaa Oorningin pilotti-asiakkaana, jolloin järjestelmän kehittymistä voidaan jatkaa ja käyttökokemuksen myötä paljastuvat pienet 'fiilaukset' suorittaa joustavasti. □

Lisätietoja:

Oorninki-ohjelmistot, Matti Henell 0500-110 066 tai Kari Ojala 040-570 0206, www.oorninki.com Hietakulma Oy, Markku Hietanen



Juha Marttala on innovoinut kevyen rullaratakuljettimen.

rullaradan tärkeistä, ylivoimaisista ominaisuuksista. Samalla tarvittiin apua tilaamisen helpouteen.

Asiantuntijaksi valikoitui 3D-mallinnuksen huippuosaaja, suunnittelutoimisto Etteplan Oy:n Porin toimisto.

Työn toteutti siellä suunnittelija Rami Mäkilä toimistoa johtavan Seppo Ruohon ja projektipäällikkö Olli-Pekka Mäkilän tiu-

Teknologian siirtoprojekti aloitti

Satakunnan materiaalitekniikan osaamiskeskus siirtää uusinta teknologiatietoa kupari-, magneetti-, liitos- ja teräsrakenneteknologiasta alueen yrityksille. Verkottuminen on voimaa teknologiankin siirrossa.

Projektissa teknologian siirtoa toteutetaan perustoimintamallin avulla. Toimintamallissa keskitytään Satakunnassa valituille materiaalitekniikan vahvuusalueille, joilla paikkakunnalla esiintyy merkittävää osaamista.

Nämä alueet ovat Kuparitekniikka, Pulverimetallurgia, Magneettitekniikka ja Liitos- ja teräsrakennetekniikka. Jokaiselle teknologia-alueelle on perustettu työryhmät, joiden tehtävänä on valmistella siirrettävät teknologiapaketit omalla alueellaan.

Työryhmien vetäjiksi on valittu ns. "veturiyritykset", joilla on myös laaja kontaktiverkko omalla alueellaan. Tietoa kohderyhmille siirretään seminaarien, toimittajapäivien ja kurssien avulla. Kohderyhminä ovat tavoitteiden mukaisesti lähinnä pk-yritysten avainhenkilöstö ja tiedon luovuttajina käytetään tutkimusyhteisöjen ja kouluttajaorganisaatioiden asiantuntijoita.

Satakunnan materiaalitekniikan osaamiskeskus on muodoltaan verkosto, joka rakentuu useista verkoista. Verkoston kautta yrityksille tarjotaan tietoa ja osaamista. Jokaisella verkoston toimijalla on oma roolinsa ja tehtävänsä. PrizzTech Oy:n tehtävä verkostossa on lähinnä toimia projektin koordinaattorina.

Valitut perustoimintamallin arviointia

Teknologian siirtoprojekti alkoi elokuun alussa, kun projektipäälliköksi palkattiin TkL Risto Lempiäinen. Projektia on toteu-



Lawrence Livermore National Laboratory

OSAAMIS
Satakunnan KESKUS

tettu perustoimintamallin mukaisesti ja nyt kun projektia on kestänyt pari kuukautta voidaan tehdä muutamia arviointoja.

Projekti on organisoitunut. On pidetty sekä projektin ohjaus- ja johtoryhmän ensimmäiset kokoukset. Ohjausryhmä kokoontui 14.8.2000 ja johtoryhmä 18.10.2000. On käyty neuvotteluja ja keskusteluja "teknologiavetureiden" ja koulutusorganisaatioiden edustajien kanssa. Projektissa on suunniteltu järjestää seminaareja laadittujen oppimispakettien pohjalta.

Tulossa on kaksi seminaaria: Akerin toimittajapäivä sekä Pulverimetallurgiapäivä. Seminaarit pidettäneen vuoden 2001 alku-

puolella.

Projektin perustoimintamallia on arvosteltu suuryrityskeskiksi. Kun projekti on osaltaan ESR - rahoitteinen, ei sen puitteissa ole mahdollista tukea suuryrityksiä eikä se luonnollisestikaan ole projektin tarkoitus.

Projektin tarkoituksena on siirtää osaamista suuryrityksistä ja tutkimusyhteisöistä pk-yrityksiin sekä edistää pk-yritysten verkottumista.

Koska teknologian siirto kokonaisuudessaan on hidas prosessi, on luonnon mukaista käyttää hyödyksi jo olemassa olevaa yhteistyötä ja nopeuttaa verkottumisprosessia. Tällä tarkoitetaan lähinnä suurempien yritysten ja

Teknologian siirtoprojekti siirtää uusinta teknologista osaamista pk-yrityksiin ja edistää pk-yritysten verkottumista.

heidän toimittajiensa välistä yhteistyötä.

Aktiivisesti mukana projektissa ovat Outokumpu Poricopper Oy, Aker Mäntyluoto Oy, Santasalo Engineering Oy, Santasalo Powdermet Oy, Neorem Magnets Oy, Satakunnan ammattikorkeakoulu, Tampereen teknillinen korkeakoulu ja Porin tekniikkaopisto. ■

TkL Risto Lempiäinen
Projektipäällikkö

Teknologian siirto?

Teknologian siirto on yksi teknologian välittymisen muoto. Teknologian siirrossa on selvä luovuttaja ja vastaanottaja, joiden yhteisestä päätöksestä siirto tapahtuu.

Teknologian siirto on siten teknologisten taitojen ja teknisten laitteiden siirty-

mistä maantieteellisestä sijainnista toiseen, tarkoituksenaan käynnistää teknologista muutosta vastaanottavassa yhteisössä.

Teknologian systemaattinen ja hallittu välittäminen tapahtuu siten, että siirron eri osapuolet aktiivisesti osallistuvat siirtota-

pahtuman suunnitteluun ja toteutukseen ja siirto voi tapahtua joko kaupallisista tai ei-kaupallisista perusteista.

Yleensä yritystasolla tapahtuva teknologian siirto on kaupallista. Siirrossa voi luovuttajan ja vastaanottajan lisäksi toimia myös välittäjä.

EU-rahoitusasiaa: hakuja avoinna



EU:n tutkimuksen ja kehityksen 5. puiteohjelma.

Ohjelmassa yritykset ja tutkimuslaitokset toteuttavat tutkimus-, kehittämis- ja demonstraatiohankkeita tai käyttöönottohankkeita. Yritys voi olla hankkeen sopusopimusapuoli, tai alihankkija, joka toimittaa projektiin palvelun tai tuotteen.

Hakemukset käsittelee Euroopan komissio. Hakuja on avoinna mm. seuraavasti:

Käyttäjystävällinen tietoyhteiskunta (IST): 24.10.2000 - 15.1.2001. Vuonna 2001 on alustavan tiedon mukaan vielä kaksi hakukierrosta, jotka aukeavat helmikuussa ja kesäkuussa.

Energia, ympäristö ja kestävä kehitys (EESD): Energia-alan määräämisiä hakuja, jotka päättyvät 9.2., 15.3. tai 14.12.2001. Ympäristöä koskevat haud päättyvät 15.2. ja 15.10.2001.



Pk-yritysten osallistamista EU:n tutkimushankkeisiin tuetaan

EU määrittelee pk-yrityksen seuraavasti:

- ✓ alle 250 työntekijää
- ✓ liikevaihto ei ylitä 240 miljoonaa markkaa (40 milj. euroa)
- ✓ tase ei ylitä 162 miljoonaa markkaa (27 milj. euroa).
- ✓ pääomasta alle 25 prosenttia on suuren yrityksen omistuksessa. Poikkeuksena julkiset sijoitusyhtiöt, riskipääomayritykset tai yhteisösjöittäjät.

Pk-yrityksille suunnattuja ovat kansainväliset CRAFT-tutkimusyhteistyöhankkeet, joissa yritykset hakevat uutta teknologista ratkaisua tai sovellusta. CRAFT-ohjelmassa on niin sanottu jatkuva haku 18.4.2001 saakka: seuraavat koontipäivät ovat 17.1.2001 ja 18.4.2001.

Hankevalmistelun tuki

Hankevalmisteluun voi anoa Teke-sin valmistelurahaa. Lisäksi kansainvälinen hanketta valmistelevalle pk-yrityksryhmä voi hakea myös

komission valmistelurahaa.

Lisätietoja 5. puiteohjelmasta ja hakuasiakirjat seuraavien linkkien kautta:

- ✓ Tekesin EU -t&k-sihteeristön sivut: <http://www.tekes.fi/eu/index.html>
- ✓ EU:n komission sivuilla: <http://www.cordis.lu/en/home.html>

Leonardo da Vinci - haku aika päättyy 19.1.2001

Leonardo da Vinci on ammatillisen koulutuksen EU-ohjelma, jossa tavoitteena on ammatillisen koulutuksen kehittäminen ja työelämäyhteyksien edistäminen kansainvälisten yhteistyöprojektien avulla. Liikkuvuushankkeissa esimerkiksi opiskelijat voivat suorittaa ulkomaisia työskentelyjaksoja. Hakemus jätetään CIMO:oon (Kansainvälisen henkilövaihdon keskus).

Koulutuksen kehittämishankkeet, kuten pilotti-, kielitaito-, ja verkostoprojektit, haetaan kaksivaiheisesti. Suomalaiset hankkeen koordinaattorit toimittavat hakemuksen LEONARDO-keskukseen Helsingissä. Jatkoon päässeet hankkeet tekevät tarkennetun

hakemuksen Euroopan komissioon.

Lisätietoa Leonardo da Vinci -ohjelmasta:

- ✓ Leonardo-keskus: <http://www.leonardodavinci.fi/>
- ✓ Kansainvälisen henkilövaihdon keskus CIMO: <http://www.cimo.fi/>

Hankesuunnittelussa huomioitavaa

Tärkeintä on lähteä liikkeelle omasta kehittämistarpeesta; hyvälle projekti-idealle löytyy useita eri rahoitusmahdollisuuksia. Suoran hakumenettelyn hankkeissa edellytetään useimmiten ulkomaisia partnereita, mikä puolestaan edistää kansainvälistä verkostoitumista.

Myös paikallinen yhteistyö on tärkeää: hyvässä hankkeessa on mukana erilaisia toimijoita, kuten yrityksiä, oppilaitoksia ja tutkimuslaitoksia. ■

Lisätietoja:
Riitta Pöntynen
Puh. 02 - 627 1039
riitta.pontynen@prizz.fi

Uusiin tehtäviin



Porissa Outokumpu Research Oy:n palveluksessa oleva tekniikan lisensiaatti **Ben Karlema** on siirtynyt 1.10.2000 alkaen European Fusion Development Agreement Close Support Unit'tiin (EFDA CSU) Garchingiin Saksaan ja toimii siellä Euroopan Unionin fuusioenergiatutkimuksen, EFDA Garching CSU:n magneettiryhmässä.

Tehtävä on määräaikainen ja päättyy 31.12.2002. Se sisältyy PrizzTech Oy:n hallinnoimaan FinnFusion-ohjelmaan.

Nimityksiä



Satakunnan Energiatoimiston asiantuntijana toimii DI **Teemu Kuusinen** 30.10.2000 alkaen.



Satakunnan Osaamiskeskuksen projektipäällikkönä aloitti 1.12. KTM **Mikko Puputti**.



HC-ICE Satakunta on muuttanut

Etälääketieteen tutkimus-, kehittämis- ja koulutuskeskus HC-ICE Satakunta (Health Care Informatics Centre of Excellence in Satakunta) on muuttanut PrizzTech Oy:n tiloihin Teknologiakeskus Pripoliin.

Uudet yhteystiedot:

PrizzTech Oy
HC-ICE Satakunta
Tiedepuisto 4
28600 PORI
Puhelin 02 - 6271100
Fax 02 - 6271101
<http://www.prizz.fi/hcice>

Lisätietoja HC-ICE Satakunnan toiminnasta antaa toiminnanjohtaja Jari-Pekka Niemi, jari-pekka.niemi@prizz.fi

Baltic Rim -hanke

Tuo yrityksesi tuotteet mukaan Itämeren alueen virtuaaliseen bisnes to bisnes -tietokantaan! Surffaa osoitteeseen <http://www.baltic-rim.net>.

Sieltä löydät sähköisen business to business -tietokannan, jota käytetään tarjousten, tarjouspyyntöjen ja yhteydenotto-pyyntöjen välittämiseen.

Ota yhteyttä!
Katri Kujanpää
katri.kujanpaa@prizz.fi
02 / 627 1019, 040 / 558 3403

Varaa kalenteriisi

PKT-säätiön Satakunnan alueellisen yhteistyön kehittämishankkeen organisoima

ALUKE-tilaisuus Raumalla 28.2. klo 15.-17.30 teemalla **Verkostoituminen - onnistumisen edellytykset**
Tarkempi ohjelma ja paikka seuraavissa Prizz.Uutisissa

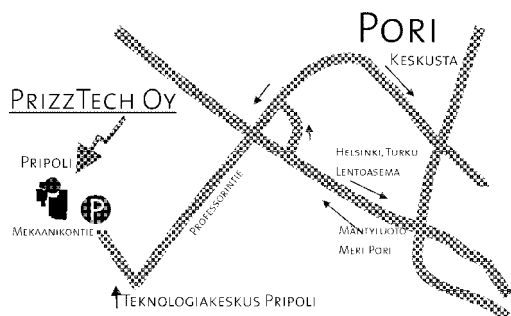
Tuleva toimistosi teknologiakeskus Pripolissa

Kysy vapaita toimitiloja Arja Pöystiltä, puh. (02) 627 1011, arja.poysti@prizz.fi



*Hyvää ja Rauhallista
Joulua sekä
Menestyksestä
Vuotta 2001*

*Olemme osoittaneet joulumuistamisemme
Satakunnan lääkäriauto toiminnan tukemiseen.*



PRIZZTECH

PrizzTech Oy
Teknologiakeskus Pripoli
Tiedepuisto 4, 28600 Pori
puh. (02) 627 1100
fax (02) 627 1011

Prizz.Uutiset

PrizzTech Oy:n ja Satakunnan osaamiskeskuksen tiedotuslehti

Päätoimittaja
Risto Liljeroos

Taitto & toimitus
Hypermedia Oy,
Teknologiakeskus Pripoli

Painopaikka
Satakunnan Painotuote Oy