



Ukrainan jälleenrakentaminen: Rahoitusta markkinoille lähtöön

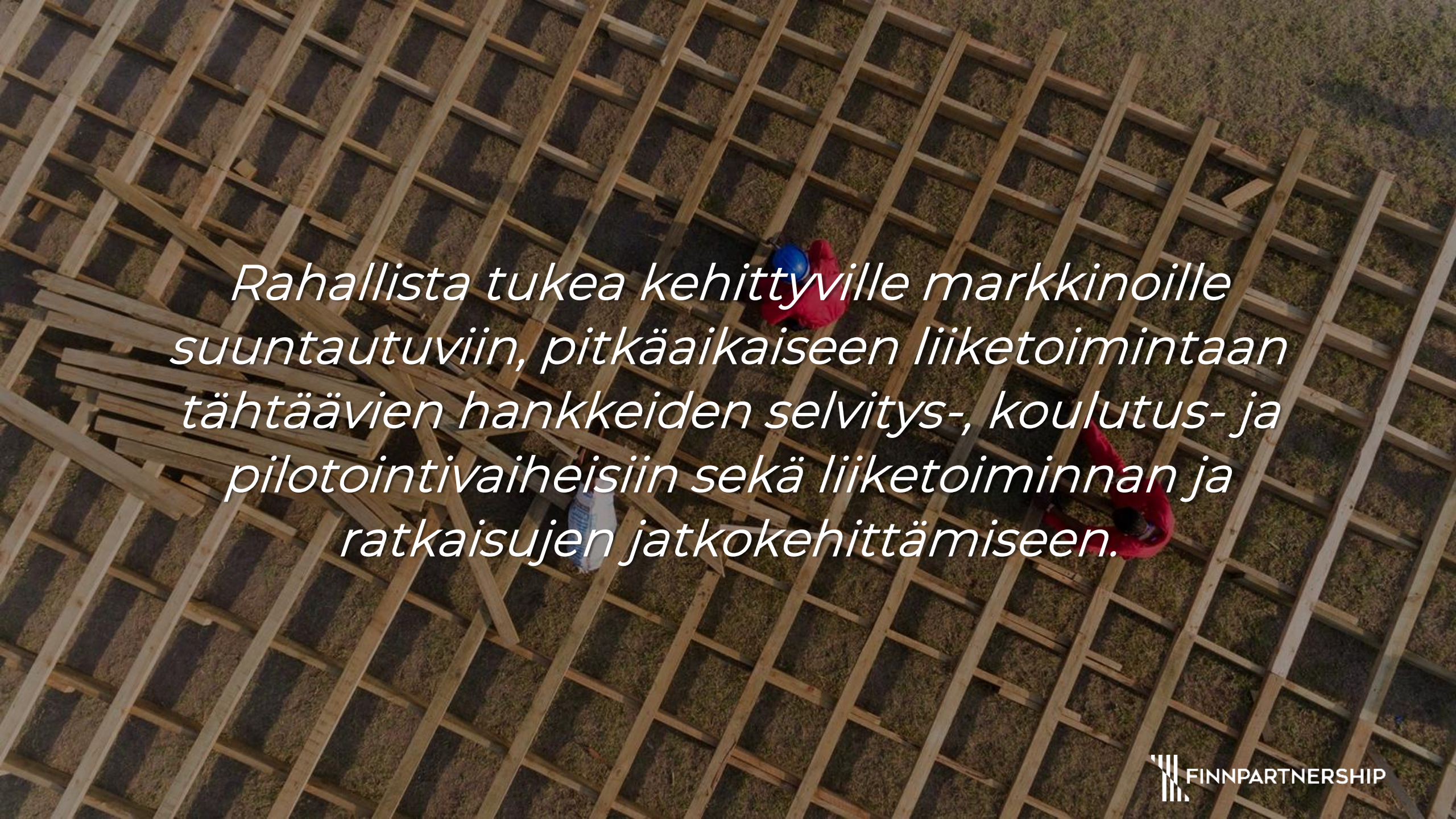
Finnpartnership Porissa

Topi Hukkanen, 9.9.2026

Olemme ulkoministeriön rahoittama
ja Finnfundin hallinnoima ohjelma,
jonka palvelut ovat ilmaisia.



Missiomme on
rakentaa liikeyhteistyöksiä
parempaa maailmaa.

An aerial photograph of a construction site. A large, rectangular wooden frame is laid out on a grassy field. Two workers, wearing red clothing and blue helmets, are visible within the frame. One worker is positioned near the top center, and the other is near the bottom right. The text is overlaid on the frame.

*Rahallista tukea kehittyville markkinoille
suuntautuviin, pitkäaikaiseen liiketoimintaan
tähtäävien hankkeiden selvitys-, koulutus- ja
pilotointivaiheisiin sekä liiketoiminnan ja
ratkaisujen jatkokehittämiseen.*

63

tuettua hanketta

~10,5 milj. €

myönnettyä tukea

Suosituimmat
sektorit

Rakennus-, ICT- ja energia-ala

Liikekumppanuustukihankkeet Ukrainassa 2022-2025





Liikekumppanuustuki Tuettavat hanketyypit

Liikekumppanuustukea voidaan myöntää hankkeisiin, joiden tavoite on jokin seuraavista:

1. Pitkäaikainen liikekumppanuus
2. Pilotointi ODA-kelpoisen kansainvälisen järjestön kanssa
3. Investointihankkeen toteutettavuussuunnitelma (PIF)
4. Tukitoiminnot
5. Innovaatorahoitus (ratkaisun kehittäminen johonkin ongelmaan/haasteeseen yhteistyössä paikallisen toimijan kanssa)



Pitkäaikainen liikekumppanuus: Tuettavat hanketavoitteet

- yhteisyrityksen perustaminen paikallisen toimijan kanssa
- tytäryrityksen perustaminen
- maahantuonti Suomeen
- alihankinta- (pl. jakelija/jälleenmyyjä), huolto-, franchise- tai lisensointisopimuksen tekeminen (pl. myynti- ja käyttölisenssit)
- olemassa olevan liiketoiminnan kehittäminen kohdemaassa

Tuella ei voi kattaa pelkän myyntiyhtiön perustamisedellytysten selvittämistä, jakelijoiden identifiointia tai suomalaista vientiä kehittyviin maihin.

Hankevaiheet

Tukirahaa voi hakea samalla hakemuksella yhteen tai useampaan vaiheeseen.

LIIKETOIMINNAN VALMISTELUVAIHE

LIIKETOIMINTAVAIHE

*Partnerin
(liikeyumppanin tai
liikeyumppaneiden)
identifiointi*



*Hanke-
selvityksen
teko*



*Liiketoiminta-
suunnitelman
teko*



*Ympäristö- ja
yhteiskunta-
vaikutusten
arviointi*



*Teknologian
ja ratkaisujen
pilotointi ja
demonstraatiot*



*Paikallisen
henkilökunnan
koulutus*

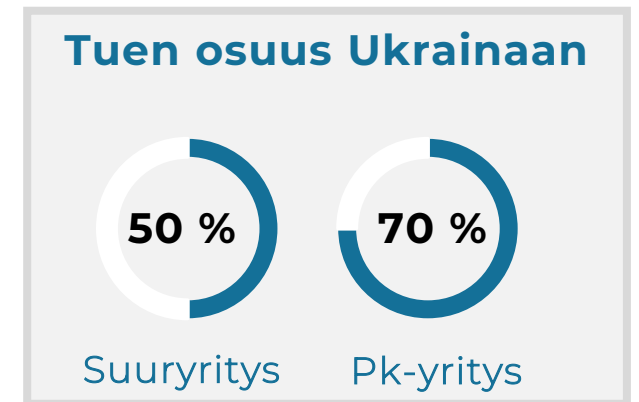


*Olemassa
olevan
liiketoiminnan
kehittäminen
kohdemaassa*



Tukirahaa maksetaan takautuvasti 15 000 – 400 000€ hyväksytyistä kustannuksista

- ✓ Hanketyö kohdemaassa, Suomessa tai muussa hankkeeseen oleellisesti liittyvässä maassa
- ✓ Yrityksen työntekijöiden matka-, majoitus-, palkka- ja päivärahakustannukset
- ✓ Ulkopuolisten asiantuntijoiden palkkiot
- ✓ Ratkaisujen pilotoinnissa ja asiakasdemonstraatioissa seuraavat kustannukset: suunnittelu, lokalisointi, koulutus, muu tekninen apu, asennustyöhön liittyvä työ, välttämättömät laite- ja tilavuokrat, sekä kohtuulliset laiteinvestoinnit, rakennuskustannukset ja rahtikulut



Pääsääntöisesti ainoastaan hankkeet, joissa pyrkimyksenä aloittaa tuonti ETA-alueelle, tulkitaan de minimis -sääntelyn alaiseksi tueksi.

Hanke-esimerkki Ukrainasta: Peikko Group Oy

- Betonielementtirakentamisen liitososia valmistava Peikko Group hyödynsi Finnpartnershipin liikekumppanuustukea, kun se alkoi suunnitella tehdastoiminnan käynnistämistä Ukrainassa.
- Yritys haki liikekumppanuustukea liiketoimintasuunnitelman tekoon, teknologian pilotointiin ja paikallisen henkilökunnan koulutukseen. He tekivät perusteellisen riskianalyysin ja loivat strategian toiminnan turvaamiseksi.
- Tehtaan avajaisia juhlittiin huhtikuussa 2025. Alkuun tehdas työllistää 15 ukrainalaista, mutta kasvua on luvassa. Suunnitelmissa on kasvattaa ja laajentaa toimintaa – seuraavan kolmen vuoden aikana Peikko Group suunnittelee investoivansa 3 miljoonaa euroa Ukrainan markkinoille.



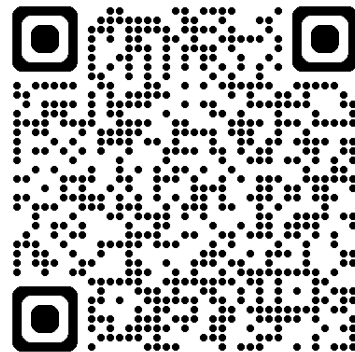
Arviointikriteerit

- Sisältääkö hanke tuen ehtojen mukaisen **tavoitteen**?
- Onko hakijalla riittävät **henkilö- ja taloudelliset resurssit** hankkeen toteuttamiseksi?
 - Tuenhakijan tulee pystyä osoittamaan, että sillä on koko hankebudjettia vastaavat taloudelliset resurssit
 - Tuki maksetaan takautuvasti, hyväksytyjen, kertyneiden ja tilintarkastettujen hankekustannusten perusteella
- Mitkä ovat hankkeen onnistuessaan aikaansaamat myönteiset **kehitysvaikutukset**?
- Onko hankkeella edellytykset saavuttaa asetetut tavoitteet? Ovatko hankkeen aikataulu ja budjetti realistisia?
- Onko hakijalla liiketoimintakokemusta ja riittävää osaamista hankkeen toimialalta suhteessa hankkeen luonteeseen ja laajuuteen?
- Voiko hankkeesta muodostua taloudellisesti kannattava?
- Mitkä ovat hankkeen ympäristö- ja yhteiskuntavaikutukset ja -riskit ja miten ne on huomioitu?
- Ihmisoikeus- ja verovastuullisuusperiaatteiden mukainen toiminta (tarkemmin ks. tuen ehdot)



Tule hakemustyöpajaan!

- Kuukausittain järjestettävä virtuaalinen tapahtuma.
- Joka toinen kuukausi suomeksi, joka toinen englanniksi.
- Työpajoissa kerrotaan tarkemmin liikekumppanuudesta, hakemuksen tekemisestä ja käydään läpi yritysesimerkkejä.
- Seuraava hakemustyöpaja torstaina 17.9.26 (englanniksi)
- Lisätietoa ja rekisteröitymisen löydät verkkosivuiltamme:
<https://finnpartnership.fi/tukiraha/miten-haen-tukirahaa/hakemustyopajat/>



Liikekumppanuuksien kartoitus – B2B Matchmaking

B2B Matchmaking -tapahtumien ja -palvelun kautta Finnpartnership saattaa yhteen suomalaisia ja kehittyvien markkinoiden yrityksiä.

Palvelu koostuu tietokannasta, jossa on yrityksiä kehittyviltä markkinoilta, jotka etsivät suomalaisia kumppaneita.

Tällä hetkellä tietokannassa on yli 200 yritystä yli 50 maasta, ja Finnpartnership kasvattaa aktiivisesti tietokannan yritysmäärää.



B2B Matchmaking -palvelu

Noin 200 yritystä 50 maasta.
Liikekumppanuusaloitteet ja profiilit helposti haettavissa.



Digitapaamiset

Kahdenkeskiset tapaamiset suomalaisten yritysten ja B2B Matchmaking -tietokannan yritysten välillä Microsoft Teamsin kautta.



Doing Business with Finland -seminaarit

Kohdemaassa järjestettävissä seminaareissa kerrotaan Suomesta liiketoimintaympäristönä ja esitellään suomalaisyrityksiä paikallisille toimijoille.



SDG Booster -työpajat

Työpajoissa pyritään luomaan yhdessä ratkaisuja kohdemaassa ennalta kartoitettuihin tarpeisiin.

Finnpartnership Ukrainassa



Yrityksillä on mahdollisuus tunnin palaveriin saadaksesen lisätietoa Ukrainan markkinasta

Tetiana Filipovych
Regional Coordinator – Ukraine

tetiana.filipovych@finnpartnership.fi
+380 (0)67 551 9265

Ota yhteyttä

fp@finnpartnership.fi
matchmaking@finnpartnership.fi

Finnpartnership.fi

X @Finnpartnership
in Finnpartnership

Finnpartnership c/o Finnfund,
PL 147, 00181 Helsinki, Finland
tel. +358 (09) 348 434

[Tilaa uutiskirjeemme](#)



**Birgit
Nevala**

**Programme
Director**
+358 44 357 0811



**Marika
Torkkel**

**Senior
Sustainability
Impact Adviser**
*Business
Partnership
Support,
Development
impacts*
+358 50 306 6721



**Ville
Jokinen**

**Senior
Programme
Officer**
*Business
Partnership
Support*
+358 40 538 0540



**Mona
af Forselles**

**Programme
Officer**
*Business
Partnership
Support*
+358 50 32 60 755



**Eeva
Kääpä**

**Programme
Officer**
*Business
Partnership
Support*
+358 45 110 8550



**Axel
Sointu**

**Manager,
Partnerships**
*Global Gateway,
Innovation funding,
Consortium
projects*
+358 40 596 9877



**Suvi
Pribilla**

**Business
Partnership
Officer**
B2B Matchmaking
+358 40 503 6643



**Topi
Hukkanen**

**Business
Partnership
Officer**
*Innovation
funding,
Consortium
projects*
+358 40 139 8419



**Paula
Pihlava-Werner**

**Network and
Communications
Officer**
+358 40 351 0142