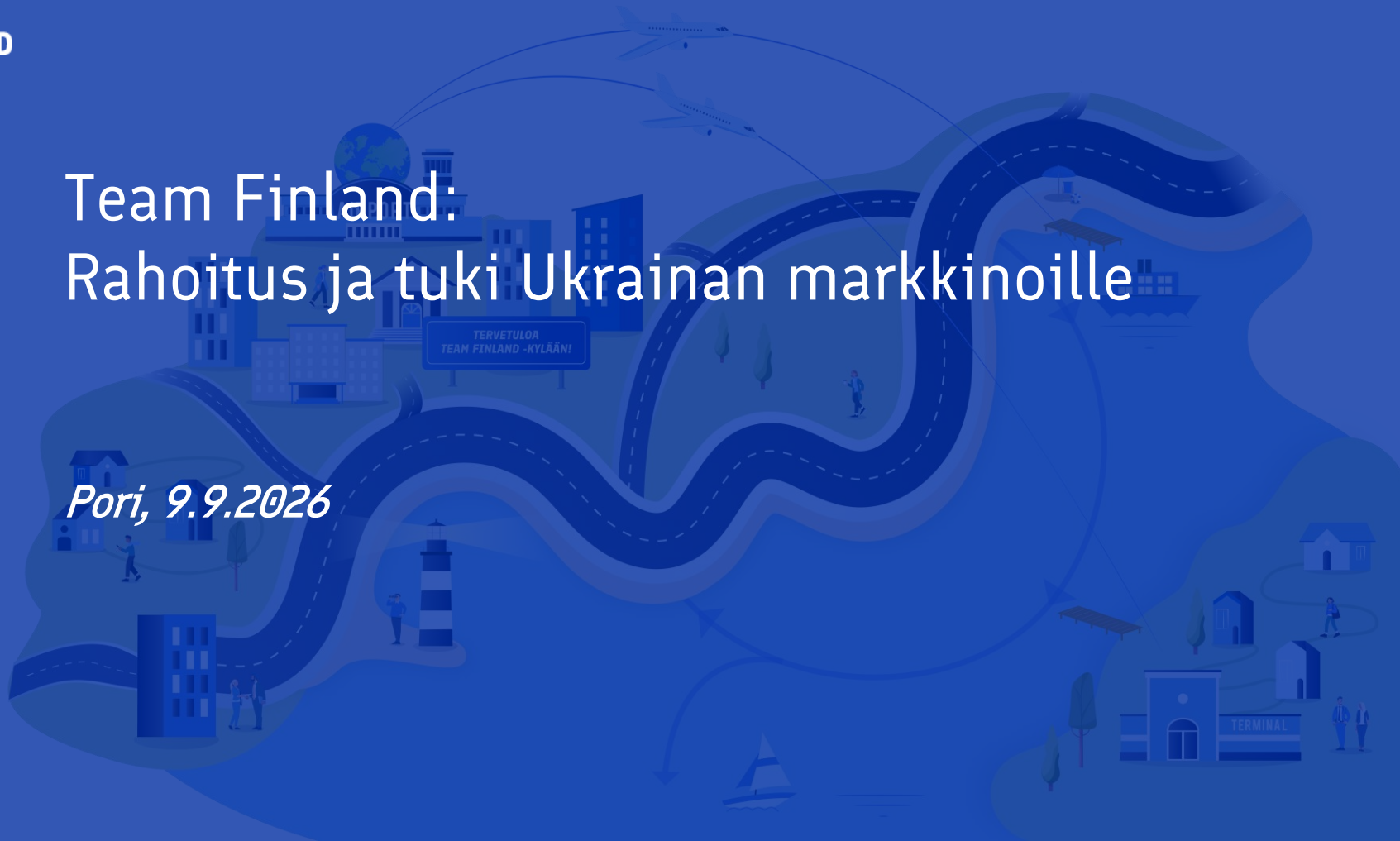


Team Finland: Rahoitus ja tuki Ukrainan markkinoille

Pori, 9.9.2026



Team Finland –verkoston tuki Ukrainan markkinaan



"Team Finland vauhdittaa suomalaisten yritysten osallistumista Ukrainan jälleenrakennukseen"

Tiivis yhteistyö & asiakasohjaus; oikeat palvelut oikeaan aikaan

Tarjotaan palvelupolku "maakunnista maailmalle", yhdessä paikallisten ja valtakunnallisten kumppaneiden kanssa

BUSINESS FINLAND

Neuvontapalvelut, FinEst4Ukraine-hanke; tutkimus-, ja kehitysrahoitus kasvuyrityksille.



Varhaisen vaiheen rahoitus ja tuki yrityksille, jotka suunnittelevat kansainvälistymistä.

FINNVERA

Vientikauppojen rahoitus ja neuvonta, vientiluottoja ja takuita Ukrainaan; kattaa kaupalliset ja poliittiset riskit.



Ulkoministeriö
Utrikesministeriet

Markkinatietoa, tukea ja kontakteja kansainvälistymiseen. Ovien avaaminen, suhteet ja yhteydet kansainvälisiin rahoituslaitoksiin ja julkishallintoon.



Self-assessment checklist

Basic criteria for
entering the
Ukrainian market

Questions that help you
estimate your company's
readiness.

1. Competitive offering for the Ukrainian market

- Do you have a ready and strong offering that is not being developed or piloted?
- Are you capable of submitting tenders on short notice?

2. Financial resources

- Do you have a stable business with a steady revenue stream to allow long business development time?
- Are you able to invest in resources to search for market opportunities?
- Do you have access to international or national financing? Locally funded projects are limited.

3. Capability to operate in Ukraine

- Are you able to update your knowledge on matters regarding Ukraine?
- Do you have dedicated resources to focus on the market entry?

4. Experience in international markets

- Do you have experience in Eastern Europe?

5. Network experience

- Do you already have a local partner in Ukraine?
- Do you have existing experience in working within business networks or consortia?

6. Knowledge of local business culture

- Do you have/have access to a person who knows the Ukrainian business culture and language?
- Do you have understanding of the regulatory environment in Ukraine? Official documents are often shared in Ukrainian.

7. Responsible business operations & due diligence

- Do you agree to the principles of a responsible business (avoid corruption etc.)?

PATH TO UKRAINE RECONSTRUCTION

25.1.2024



New customer to Team Finland
Contact a TF coordinator through ELY or TF contact form.

Do you have a Team Finland contact?
Contact your TF coordinator or account manager.

1 Get interested
Learn about the market opportunities in Ukraine's reconstruction.

2 Evaluate
Evaluate market risks and competitiveness. Identify the right route to market and what support (advice or financial) Team Finland offers.

3 Plan
Recognise what contacts and support are needed. Receive Team Finland financing and/or advice to understand options for finding internationally funded opportunities.

Market entry routes

Alone or in a consortium, we want to offer our solutions:

- A** Through a local sales channel partner (distributor, agent...)
- B** To a main contractor (EPC) operating in Ukraine
- C** Directly to the project owner or by arranging financing / participating in a public tender
- D** By establishing own subsidiary / joint venture / taking over a local company (MGA)
- E** To an entity who, in turn, exports it to Ukraine (indirect exports)

4 Form connections
Get support with connecting with Finnish and Ukrainian key stakeholders.
(customers, local experts or partners, contractors, distributors, other companies to form consortiums, integrators, consultants, procurement contacts)

5 Offer
Create the offer/tender, evaluate risks, and check the practicalities of project financing and export requirements.

6 Scale up business in Ukraine
Manage and develop business cooperation with partners (inc. pilots).



Prioriteettialat perustuvat todellisiin liiketoimintatarpeisiin:

- Infrastrukturi ja rakentaminen
- Energia
- Puolustus, turvallisuus ja kriisinkestävyys
- Terveysturvallisuus ja koulutus

ReBuild Ukraine 2026

11.11.-13.11.2026

Varsova, Puola



Henri Riihimäki • 1st

Trade | Reconstruction | Diplomacy | Все буде Україна
18h • Edited •

Varsovan jälleenrakennusmessut, [Rebuild Ukraine](#), lähestyvät - 13-14.11.2025.

Mukaan on tulossa iso joukko suomalaisia [F1](#) ja ukrainalaisia [UA](#) yrityksiä, jotka haluavat käydä kauppaa ja osallistua Ukrainan jälleenrakennukseen. Haluan Team Finland -verkoston puolesta nostaa muutamia perusasioita:

1. Messuilla on hyviä mahdollisuuksia tavata potentiaalisia ukrainalaisia kontakteja, keskittyäkää suoriin kontakteihin.
2. Selvittäkää rahoitusasiat ennalta, johon paras osaaminen on Team Finland Ukraine -verkostolla.
3. Kaikki ehdotetut ideat eivät ole kaupallisia mahdollisuuksia. Keskittyäkää mahdollisuuksiin.
4. Ukrainan prioriteetit ja Suomen tarjoama kohtaavat, mutta eivät kaikilla toimialoilla. Selvittäkää oman toimialanne mahdollisuudet.
5. Väärän kumppanin kanssa eteneminen syö koko rahoituksen, eikä suomalainen yritys pääse jälleenrakentamisessa edes alkuun. Panostakaa hyvään laatuun.

Haluan muistuttaa, että messuilla on mukana myös välimiehiä, ovenavaajia ja fixereitä. Muutamat näistä ovat aggressiivisesti lähestyneet useita tahoja Suomessa ja Ukrainassa, vaatien, että kaikki jälleenrakentamisen toiminnot tapahtuisivat vain heidän kauttaan, keskittyen vain kyseiselle maantieteelliselle alueelle. Ukrainan jälleenrakentamisessa pitää tarkastella koko Ukrainaa. Täytyy tutkia, mistä löytyy juuri teille sopiva asiakas ja partneri, jolla on kapasiteettia toimia ja maksukykyä ostaa lannest. Viimeistään messujen jälkeen, tarkistakaa asiakkaan ja partnerin taustat, varmistakaa, että etenette oikean kumppanin kanssa.

Suomen [F1](#) Kiovan suurlähetystö osallistuu tilaisuuteen yhdessä [Business Finlandin](#), [Finnpartnershipin](#), [Finnveran](#) ja [Finnfundin](#) kanssa. Lisäksi tärkeimmät sidosryhmämme [EastCham Finland](#), [East Office of Finnish Industries Oy](#) ja [Elinkeinoelämän keskusliitto EK – Confederation of Finnish Industries:n](#) Pro Ukraina -hankkeen edustajat ovat paikalla. Meiltä saa parhaimman tiedon Ukrainasta ja sen mahdollisuuksista. We are Team Finland [F1](#). We'll meet in Warsaw!

Tasavallan presidentti Alexander Stubb
(23.8.2026).

"Kiovassa mukanani on seitsemän suomalaisyritystä, joista kolme allekirjoitti matkalla aiesopimukset. Teollista yhteistyötä edistetään maalla, merellä ja ilmassa.

Suomalaisista yrityksistä sopimukset kirjoittivat Insta, Boomeranger ja Patria.

Mainittujen kolmen yrityksen lisäksi Suomesta on mukana kriittisten teknologioiden kärkiyrityksiä: Nokia, ICEYE, Sensofusion ja NestAI.

Kiitos yrityksillemme suunnannäyttämisestä ja rohkeudesta.

Yhteistyössä sekä Suomi että Ukraina voittavat."



Elinvoimakeskuksen rahoitukset kansainvälistymiseen

Ukrainan, tai muiden yritykselle uusien kansainvälisten markkinoiden selvittämiseen, voi saada rahoitusta elinvoimakeskuksesta.

Yrityksen kehittämisavustus: Haetaan EURA-järjestelmästä. Soveltuu mm. uusien markkina-alueiden selvityksiin (ulkopuoliset asiantuntijaostot / uuden avainhenkilön palkkaus) ja ulkomaisiin messuvierailuihin, sis. messuosaston ja kulut.

- Tuki on 50% hankkeen hyväksyttävistä kustannuksista.
- [Satakunnassa vuoden viimeinen haku 30.11.2026 asti](#)

Maaseudun yritystuet: Pienille yrityksille (alle 50 hlöä konsernitasolla), jotka sijaitsevat maaseutualueilla. Hyväksyttävät kustannukset 5 000–100 000 €, joista tuki 50 %

Maaseudun kehittämistuki soveltuu kansainvälistymisselvityksiin. Kustannuksina voivat olla: asiantuntijapalvelut, selvitykset, tiedonhankinta, materiaalit, matkat, vuokrat ja muut tarpeelliset kustannukset.

- Lounais-Suomessa seuraavat hakukierrosten deadlinet 15.10.2026 ja 15.1.2027

Tärkeitä linkkejä

- www.businessfinland.fi/ukraina
- www.ek.fi/hyotytietoa-yrityksille/pro-ukraina/
- www.eastcham.fi/tapahtumat/
- www.businessfinland.fi/kampanjasivut/finest4ukraine/

FinEst4Ukraina-hankkeessa Business Finland ja Viron kauppa- ja teollisuuskamari tekevät yhteistyötä pk-yritysten myynnin avaamiseksi Ukrainaan.

- neuvomme yrityksiä valmistautumaan markkinoille menoon
- etsimme kumppaneita ja autamme asiakassuhteiden rakentamisessa
- järjestämme vienti- ja tutustumismatkoja Ukrainaan ja Ukrainasta

Team Finland - yhteydenottolomake

<https://yhteydenotto.team.finland.fi/yhteydenotto>

- Antamiesi tietojen perusteella yhteydenottopyyntö ohjautuu tarpeeseesi sopivimmalle toimijalle.
- Palvelulupaus: Olemme teihin yhteydessä kahden arkipäivän sisällä.



Ota yhteyttä!

Leevi Törmäkangas
Team Finland-koordinaattori
Lounais-Suomen elinvoimakeskus

leevi.tormakangas@elinvoimakeskus.fi

Puh. 0295 022 616



team
FINLAND